**Časovne metode amortiziranja:**

 metoda enakih letnih zneskov

 metoda naraščajočih letnih zneskov

 metoda padajočih letnih zneskov

 linearna metoda s spremenjenimi stopnjami

Izhajajo iz podmene, da ekonomska življenska doba delovnega sredstva ni odvisna od intenzivnosti uporabe tega sredstva v proizvodnih procesih.

Prednost: Podjetje intenzivneje izkorišča delovna sredstva in s tem amortizacija enote učinka pada, ker se porazdeli na toliko več poslovnih učinkov kolikor je večji obseg proizvodnje ali poslovanja, torej intenzivnost izkoriščanja delovnega časa (s tem se manjša tudi lastna cena)

Slabost: Intenzivnost uporabe delovnih sredstev je dejavnik, ki opredeljuje njihivo življensko dobo (ta metoda to zapostavlja).

**Dejavniki ekonomičnosti:**

• potroški poslovnih prvin,

• cene za enoto poslovnih prvin.

Če upoštevamo E = P/O potem še:

• prodajne cene proizvodov.

**Dejavniki, ki vplivajo na dobiček:**

 tehnično - tehnološki

 organizacijski

 človeški

 naravni

 družbeni

**Dejavniki obračanja sredstev:**

*Osnovna sredstva:*

• amortizacijske stopnje,

*Obratna sredstva:*

• dejavniki, ki vplivajo koliko časa se obratna sredstva nahajajo v posamezni fazi

**Dejavniki obratnih sredstev v posameznih fazah:**

*Zaloge materiala in surovin:*

• pogoji na nabavnem trgu,

• organizacija dela nabavne službe.

*Nedok. proizvodnja in polproiz.*

• organizacija proizvodnje,

• tehnološki proces.

*Zaloge got. proiz.*

• pogoji na nab. trgu,

• org. dela prod. službe,

*Terjatve do kupcev*

• pog. na prod. trgu,

• org. dela prod. službe,

• plač. sistem v državi.

**Dejavniki pridobivanja dobička:**

• primarna delitev - odvisna od tržne strukture,

• kapitalna opremljenost dela - boljše izhodišče pri pridobivanju dobička,

• ukrepi ekonomske politike.

**Dejavniki produktivnosti:**

*Tehnično tehnološki:*

• tehnična delitev dela,

• tehn. opremlj. dela,

• znač. tehnološkega procesa.

*Organizacijski:*

• izkor. OS,

• izkor. del. časa,

• specializacija,

• kooperacija,

• standardizacija,

• tipizacija.

*Človeški:*

• intenzivnost dela,

• stopnja strok. uspos.,

*Naravni:* (gozdarstvo, kmetijstvo, turizem, ...),

*Družbeni:.*

**Dejavniki rentabilnosti:**

• vsi ki vplivajo na ekonomičnost,

• vsi ki vplivajo na hitrost obračanja sredstev.

**Du-Pont:**

π/P = 1 - 1/E.

**Dobiček:** je pozitivna razlika med prihodki in odhodki, kadar je razlika negativna govorimo o izgubi. Poslovni uspeh običajno prikazujemo kot bilanco uspeha. Tu so odhodki in dobiček enaki prihodkom , oz. odhodki enaki prihodkom, zmanjšani z izgubo.

Od ustvarjalnega dobička podjetje običajno plača določene davke in prispevka. Dobiček ki gre iz naslova dela, se deli na osebne dohodke in za oblikovanje sklada skupne porabe. Dobiček na osnovi kapitala pripada lastniku podjetja (podjetju samem). Namenjen je pokrivanju izgub iz prejšnjih let, povečanju kapitala, povečanju rezerv, vlagateljem kot nagrada za vloženo sredstvo, ...

**Ekonomičnost:** E = ∑Qi\*pi /∑Qj\*pj, i.. proizvedeni proizvodi, j.. potrošene poslovne prvine, E = P/O = Q/C.

• nominalna - tekoče cene,

• realna - stalne cene.

*Gibanje En in Er:*

• En↑ + Er= → Ppr↑ > Ppp↑,

• En↓ + Er= → Ppp↑ > Ppr↑,

• Ppr↑ > Ppp↑ → En↑ > Er↑,

• Ppp ↑ > Ppr↑ → Er↑ > En↑.

*Ekonomičnost in produktivnost:*

E = Q/C \* ZAP/ZAP = Q/ZAP \* (C/ZAP)-1 = P /(C/ZAP).

**Elastičnost povpraševanja:**

• cenovna - za koliko % se spremeni povpraševana količina, če se cena dobrine poveča za 1%,

• dohodkovna - za koliko % se spremeni povp. Q, če se razpoložljivi dohodek poveča za 1%,

• križna.

**Elastičnost povprečnih stroškov:** ETC = MC / AC ; EAC = ETC - 1

**Eulerjev teorem:** e· Q = MPK· K + MPL· L

**Faze poslovnega procesa:**

 nabava vseh potrebnih poslovnih prvin,

 proizvodnje,

 prodaje

Vseh teh faz ni mogoče opravljati v tržnem gospodarstvu, če te faze niso nenehno napeljane s finančnimi sredstvi. Zato je sestavni del procesa v podjetju tudi proces financiranja.

**Fiksni obseg zaposlitve kapitala:** eL = (Q / Q) / (L / L) = (Q· L) / (L· Q) = MPL / PPL

**Fiksni obseg zaposlitve dela:** eK = (Q / Q) / (K / K) = (Q· K) / (K· Q) = MPK / PPK

**Finančna stabilnost:** je razmerje med dolgoročnimi sredstvi in dolgoročnimi viri. Več kot je dolgoročnih virov v primerjavi z dolgoročnimi sredstvi, bolj je podjetje finančno stabilno.

**Investicije:**

• konvencionalne - najprej C, kasneje po letih sledijo donosi,

• kompleksne - investicijski C in donosi se med seboj prepletajo.

*Investicije so lahko ekonomsko:*

• odvisne - C in donosi ene I0 so odvisni od sprejetja druge I0, komplementarno (sprejem I0 ↑donose ali ↓C druge I0), substitucijsko (sprejem I0 ↓D ali ↑C druge I0).

• neodvisne - C in donosi I0 niso odvisni od sprejetja druge I0.

**Investicijske metode:**

STATIČNE:

Donosnost investicij - R = donos /sredstva,

• donos - vsota čistega dobička in amortizacije,

*Slabosti:*

• ne upošteva donosov v kasnejšem razdobju,

• ne upošteva celotne investicijske dobe,

• ne upošteva časovne vrednosti denarja.

Doba vračanja

*Slabosti:*

• ne upošteva trajanja OS,

• različne dinamike donosov in vlaganj,

• donosnosti I0 v celotni življ. dobi,

• izloča I0 z daljšo dobo vračanja.

*Prednosti:*

• poudarja varnost vrnitve vloženih sredstev in likvidnost.

DINAMIČNE:

Neto sedanja vrednost

*Slabosti:*

• ne upošteva velikosti investicijskih vlaganj

Interna stopnja donosnosti

*Slabosti:*

• več možnih rezultatov,

• neustrezen pri projektih različnih po obsegu in časovni razporeditvi tokov,

• predpostavlja možnost reinvestiranja pritokov v višini ISD.

*Prednosti:*

• upošteva mejo varnosti projekta,

• relativni kazalec bliže poslovodstvu.

Investicijo sprejmemo če je ISD večja od relevantne diskontne stopnje - [A\*X + B\*(100-X)]/100 .. relevantna diskontna stopnja.

Popravljena interna stopnja donosa - MIRR = 3√(∑NDT /I0) - 1.

Indeks dobičkonosnosti - X = SVD/SVV \* 100,

Diskontirana doba vračanja - isto kot navadna, le da vse denarne tokove diskontiramo,

Metoda letnih evivalentov - EAA = NSV /an,r.

*Slabosti:*

• sprememba tehnologije bo najverjetneje spremenila izračun,

• pri spreminjanju relativnih cen predpostavke ne veljajo več,

• zelo težko je oceniti NSV cele serije projektov.

Predpostavka enake življenske dobe - naknadno ga bom dodal,

*Slabosti:*

• enako kot metoda letnih ekvivalentov,

• velikokrat je treba veliko nadomestitev, da se življenjske dobe izenačijo.

**Izdatki:** so odlivi denarnih sredstev iz podjetja in vplivajo na likvidnost. Večina izdatkov temelji na stroških oz. odhodkih, vsi pa ne.

**Izdatek, ki ni odhodek:** nakup zemljišča, ki se ne amortizira.

**Izdatek, ki ni strošek:** nakup zemljišča, vračilo kredita.

**Kazalci uspešnosti:**

 rentabilnost je odnos med dobičkom in zanj vloženim kapitalom (R = dobiček / kapital)

 produktivnost proizvedene funkcije je količina proizvedenih proizvodov v primerjavi s potrebnim delom

 ekonomičnost je primerjava vrednosti proizvedenih proizvodov s stroški proizvodnje.

**Krivulja mejnih in povprečnih stroškov:** Krivulja mejnih stroškov seka krivuljo povprečnih stroškov v točki, kjer povprečni stroški dosegajo minimum. Če je mejni strošek večji od povprečnega to pomeni, da stane podjetje dodatno proizvodnjo na enoto proizvoda več kot v povprečju vse proizvedene prejšnje enote. Ta zadnja enota zato zvišuje novo izračunano povprečje stroškov na enoto. Krivulja povprečnih stroškov se zato začne dvigati.

**Krožni tok obratnih sredstev:**

**Lastna cena:**

 stroški pravih predmetov dela (neposredno)

 stroški neposrednega dela (OD)

 amortizacija (če je neposredni strošek)

 splošni stroški proizvajanja

 splošni stroški uprave, prodaje in nabave.

**Likvidnost:** je sposobnost, da podjetje poravnava zapadle obveznosti (do delavcev, države, ...)

**Marža:** je odstotek od nabavne cene trgovine, ki ga oblikuje trgovina sama. Z maržo pokriva trgovina svoje stroške (brez nabavne vrednosti trgovskega blaga) in ustvarja določen dobiček (ali izgubo).

**Mejni produkt dela:** je prirastek v skupnem produktu, ki je posledica povečanja obsega zaposlitve delovne sile za 1 enoto ob predpostavki nespremenjenega obsega zaposlitve kapitala, MPL = Q / L.

**Mejna stopnja tehnične nadomestljivosti kapitala z delom:**

MSTNKL = MPL / MPK = -K / L,

*Vsebinsko:* MSTNKL nam pove za koliko enot lahko zmanjšamo obseg zaposlitve kapitala, če obseg zaposlitve dela povečamo za eno enoto, da še vedno obdržimo isti obseg produkta.

*Geometrično:* V neki točki na izokvanti MSTNKL predstavlja nagib izokvante v tej točki.

**Mejni stroški:** pomenijo strošek, ki ga povzroči proizvodnja dodatne enote proizvoda ali storitve. Torej so izvedeni iz dodatnih stroškov. S praktičnega vidika pa jih opredeljujemo tako, da so to tisti stroški, ki jih dobimo, če dodatne stroške porazdelimo na enoto dodatno proizvedene količine poslovnih učinkov.

**Nabavna vrednost:** se sestoji poleg cene, ki jo podjetje plača dobavitelju tudi iz:

 stroškov izobrazbe kadrov

 stroškov montaže

 stroškov vgradnje

 stroškov študija in raziskav za izgradnjo zgradbe ali nabavo osnovnih sredstev

 stroškov carin, transporta, dajatev

 stroškov pregleda poskusne proizvodnje

 vrednosti instalacij in storitev.

Nabavna vrednost se nanaša na osnovno sredstvo, ki je sposobno delovati.

**Naravne vrste stroškov:**

 stroški delovnih sredstev

 stroški delovnih predmetov

 stroški dela

 stroški tujih storitev

**NSV:** Razlika med sedanjo vrednostjo donosov in sedanjo vrednostjo vlaganj imenujemo neto sedanja vrednost investicije. NSV =  (Di / (1 + r)i ) -  (Vi / (1 + r)i ). Pri izračunu NSV upoštevamo celotno življensko dobo investicije in vse zneske preračunamo na isti trenutek. Pozitivna NSV pomeni, da so sedanji donosi večji od sedanjih vlaganj, da je investicija pozitivna. Negativna NSV pa pomeni, da so vlaganja večja od donosov in da je investicija negativna.

Če je interna stopnja donosnosti večja od diskontne stopnje potem investicije sprejemamo, ker je NSV večja od nič, se pravi pozitivna.

**Ocenjevanje investicij:** Pri konvencionalnih investicijah je vlaganje enkratno, vračanje pa je lahko enkratno ali večkratno. Pozitivna NSV pomeni, da so sedanji donosi večji od sedanjih vlaganj, da je investicija pozitivna (negativna NSV pomeni da so vlaganja večja od sedanjih donosov). Med investicijami je ugodnejša tista, ki prinese večjo NSV.

*Slabosti:* Ne upoštevajo različne časovne razporeditve donosov in investicijskih vlaganj.

**Oblikovanje prodajnih cen glede na:**

• stroške - stroški plus,

• povpraševanje - nizka elastičnost povp. postavlja višje PC in obratno,

• konkurenco.

**Oblikovanje PC v trgovini:** razlika v ceni je namenjena pokrivanju C trgovine in ustvarjanju π:

• marža,

• rabat.

**Odhodki:** se nanašajo samo na prodane količine. So stroški prodanih količin poslovnih učinkov (prodana količina \* stroški).

• poslovni - stroški prodanih proizvodov (dela, materiala, amortizacija, tuje storitve),

• iz financiranja - obveznosti za najete kredite, negativne tečajne razlike, negativni revalorizacijski učinek,

• izredni - primanjkljaj v skladišču.

**Odhodek, ki ni izdatek:** odpisana terjatev, primankljaj.

**Odpisana vrednost:** V teku delovanja se vrednost osnovnega sredstva zmanjšuje za odpisano vrednost, ki je enaka kumulativi amortizacije. Preostala vrednost je neodpisana vrednost. Stopnja odpisanosti ne predstavlja sposobnosti osnovnega sredstva na delovanje.

**Oportunitetna izguba:** o njej govorimo takrat ko smo sprejeli določeno investicijo, vendar iz ekonomskega vidika za nas ni bila najugodnejša. Razlika med donosom najugodnejše investicije in donosom dejanske investicije se imenuje oportunitetna izguba.

**Oportunitetni strošek:** je donos najugodnejše alternativne investicije.

**Optimalni obseg proizvodnje:** je tisti obseg proizvodnje pri katerem podjetje dosega maksimalen dobiček na enoto proizvoda. Predstavlja obseg poslovanja pri katerem podjetje dosega maksimalni dobiček oziroma minimizira izgubo. V točki ko so VC minimalni dosega podjetje največji dobiček po enoti. Podjetje v tej točki ne doseže največjega celotnega dobička, zato se mu splača povečevati Q preko te točke toliko časa, dokler s PC dodatno proizvedenega proizvoda na trgu dobi več kot pa ga njegova proizvodnja stane (PC=MC).

**Organizacijski dejavniki:** (ki vplivajo na produktivnost)

 izkoriščenost zmogljivosti in delovnega časa

 izkoriščanje prostora

 standardizacija

 tipizacija

 specializacija

 kooperacija

**Osnovna sredstva:**

 osnovna sredstva v uporabi

 osnovna sredstva izven uporabe

 osnovna sredstva v pripravi (zaloge materiala in opreme).

**Osnovna sredstva v uporabi:** so tista, ki jih podjetje uporablja, s katerimi deluje. Razdelimo jih na:

 zemljišča

 zgradbe

 večletni nasadi

 osnovna čreda

 patenti, licence in druga industrijska lastnina

 dolgoročno razmerje in stroški (zagonski stroški).

**Ovrednotenje (zalog) porabljenih količin, predmetov dela pri ugotavljanju stroškov predmetov dela:**

 prve nabavne cene (FIFO)

 povprečne nabavne cene

 tekoče (zadnje) cene (LIFO)

 stalne (planske) cene.

**Poslovni dogodki:**

Stroški ≠ Izdatki (zastonj dobljen stroj),

Stroški ← Izdatki (vnaprej obračunani stroški),

Stroški ↔ Izdatki (takoj plačana storitev)

Stroški → Izdatki (plačan material, kasneje v proizvodnjo)

Izdatki ≠ Stroški (vrnitev dolga podjetju)

Odhodki ≠ Stroški (odpisana terjatev, škoda)

Odhodki ↔ Stroški (stroški trg. posl. sist. v določenem obdobju)

Odhodki → Stroški (zadrževanje v zalogi, odhodki ko zalogo prodamo)

Odhodki ← Stroški (NE)

Odhodki ≠ Izdatki (amortizacija)

Odhodki ← Izdatki (kupljeno in porabljeno blago, plačano kasneje)

Odhodki ↔ Izdatki (takojšnje plačilo storitev)

Odhodki → Izdatki (plačan material, izd. ko bo v prodanih proiz.)

Izdatki ≠ Odhodki (nakup zemljišča, ni amortizacije)

Prihodki ≠ Prejemki (dobimo brezplačen stroj)

Prihodki ← Prejemki (predujem za blago)

Prihodki ↔ Prejemki (prodano blago za denar)

Prihodki → Prejemki (račun, kasneje plačilo)

Prejemki ≠ Prihodki (kratkoročno posojilo)

**Poslovni odhodki:**

 stroški materiala

 amortizacijski stroški

 bruto OD

 stroški tujih storitev

 nabavna vrednost prodanega trgovskega blaga.

**Povprečni produkt dela:** nam pove koliko k celotnemu produktu v povprečju prispeva zaposlitev dodatne enote dela, PPL = Q / L.

**Povprečni stroški:** so povprečje vseh stroškov v določenem časovnem obdobju (AFC, AVC, ATC).

**Povprečni fiksni stroški:** so fiksni stroški na enoto proizvoda. S povečanim obsegom proizvodnje padajo, ker se razdelijo na več proizvodov (s tem pa pade tudi stroškovna ali lastna cena).

**Prelomna točka (prag rentabilnosti):** Daljica prodajne cene v dveh točkah seka krivuljo povprečnih celotnih stroškov. V teh dveh sečiščih je tudi prodajna cena enaka lastni ceni proizvodov (tu podjetje nima ne dobička in ne izgube, s prihodki od prodaje pokrije vse stroške poslovanja). To sta prelomni točki oziroma dva praga rentabilnosti. Obseg poslovanja , ki ne dosega tistega, na katerega kaže prva prelomna točka, prinaša podjetju izgubo. Obseg poslovanja , ki je nekje med prvo in drugo prelomno točko, prinaša podjetju dobiček. Če pa podjetje uveljavlja večji obseg od tistega, pri katerem nastopa druga prelomna točka, bo podjetje poslovalo z izgubo.

CS = CI (Celotni Stroški = Celotni Izkupiček)

CS = CSS + SSE· q

Povprečni celotni stroški

CI = PC · q

CSS + SSE· q = PC· q

Povprečni stroški

**q = CSS / (PC - SSE)**

Prodajna cena

CSS..celotni stalni stroški

Lastna cena

SSE..spremenljivi stroški na enoto proizvodnje

PC..prodajna cena

PC· q = CSS + SSE· q + DO

Izguba

Dobiček

Izguba

**q = (CSS + DO) / (PC - SSE)**

DO..dobiček

Obseg proizvodnje

Druga prelomna točka

Prva prelomna točka

TR = TC

AVC = VC / Q

p· Q = FC + VC

p· Q = FC + AVC· Q

p = (FC + AVC) / Q

Q= (FC + AVC) / p.

**Prihodki:** (prodana količina \* cena).

• iz poslovanja - vrednost prodanih proizvodov in storitev,

• iz financiranja - finančne naložbe, pozitivne tečajne razlike, pozitivni revalorizacijski izid,

• izredni - presežek v blagajni, kasneje plačane že odpisane terjatve.

**Problemi procesa amortiziranja v podjetju:**

 določanje osnove za amortiziranje delovnega sredstva ali amortizacijske osnove

 določanje življenske dobe delovnega sredstva

 Izbiranje ustrezne metode amortiziranja delovnega sredstva.

**Produktivnost:** je fizično oz. naturalno merilo učinkovitosti poslovanja,

P = Q/L,

*Heterogena proizvodnja:*

• metoda s pomočjo normativov dela,

• ekvivalentna števila,

• s pomočjo stalnih cen (vrednostna metoda).

Če podjetje proizvaja veliko število različnih proizvodov, bi bila najprimernejša metoda dodana vrednost na ZAP ali pa poslovni prihodki na ZAP. Izločiti moramo vpliv inflacije (povprečni indeks cen, ali pa indeks povp. cen na drobno):

• deflacioniranje - I96/95 = (Posl.Prih. defl. /ZAP)96 / (PP nomin. /ZAP)95,

• inflacioniranje - Iprod. = (PP nom. /ZAP)96 / (PP infl. /ZAP)95,

**Rabat:** je določen odstotek od prodajne cene, ki ga proizvajalec odobrava kot popust trgovini, ki od njega nabavlja njegove proizvode. V tem primeru proizvajalec določa drobnoprodajne cene teh proizvodov. Trgovina sama ne oblikuje prodajnih cen. Razliko v ceni dovi trgovina v obliki rabata.

**Razlika med delovnimi sredstvi in osnovnimi sredstvi:** Vseh delovnih sredstev ne uvrščamo med osnovna sredstva. Med osnovna sredstva uvrščamo samo tista delovna sredstva, ki imajo življensko dobo daljšo od enega leta in vrednost večjo od določenega zneska (tudi pravice, patenti in licence).

**Razlika med odhodki in izdatki:** Izdatki nastopajo ko gre za odliv denarnih sredstev iz podjetja. Odhodki pa nastopijo glede na prodano količino (so stroški prodanih količin).

**Razlika med stroški in izdatki:**Izdatki so odlivi denarnih sredstev iz podjetij in vplivajo na likvidnost. Večina izdatkov temelji na stroških oz. odhodkih, vsi pa ne. Medtem, ko so stroški cenovno ovrednoteni potroški prvin poslovnega procesa za celotno proizvedeno količino poslovnega učinka.

**Razlika med plačano in zaračunano realizacijo:** Pri sistemu plačilne prodaje štejemo prodajno vrednost med prihodke v trenutku, ko kupec proizvode in storitve plača v plačani višini. Medtem ko zaračunano prodajno vrednost štejemo med prihodke v trenutku, ko kupec dobi proizvode in storitve, torej ne neposredno ob izstavitvi računa, še manj ob plačilu (kupec tu običajno ne plača računa takoj ob izstavitvi).

**Rentabilnost:** je vrednostni kazalec uspešnosti poslovanja:

• z vidika lastnika - R = π /povp. vloženi K .. ROE (return on attitude),

• z vidika podjetja - R = π /povp. vložena sredstva .. ROA (return on assets).

*Rentabilnost in ekonomičnost:*

R = π/K = π/K \* Prih./Prih. = π/P \* P/K = (1 - 1/E)\*P/K; π/P = (P-O)/P = 1 - O/P = 1 - 1/E; P/K .. obračanje sredstev.

**Revalorizirana vrednost:** Zaradi inflacije je potrebno vrednost osnovnih sredstev revalorizirati, zadržati njihovo realno sedanjo vrednost. Torej revalorizirano vrednost osnovnega sredstva lahko dobimo z oceno vsakega osnovnega sredstva v tekočem obdobju ali pa kar z koeficientom inflacije popravimo vrednost osnovnega sredstva.

**Sistemi nagrajevanja delavcev:**

*Po količinskem učinku:*

 po normi

 po akordu

 po enoti proizvoda

*Po ekonomskem učinku:*

 po delih ekonomskih učinkov

 po skupnem ekonomskem učinku.

**Solventnost:** je likvidnost na dolgi rok. Podjetje je nesolventno, če je premoženje manjše od dolgov.

**Stopnja elastičnosti variabilnih stroškov:**

Stopnja elastičnosti sorazmernih variabilnih stroškov je enaka ena. Napredujoči variabilni stroški imajo stopnjo elastičnosti (odzivnosti) večjo od ena, nazadujoči variabilni stroški pa imajo stopnjo elastičnosti manjšo od ena.

**Stopnja kapitalizacije:** je razmerje med lastnimi in vsemi viri.

**Stopnja likvidnosti:** (plačilne sposobnosti) je razmerje med kratkoročnimi sredstvi in kratkoročnimi obveznostmi (je plačilna sposobnost podjetja).

**Stopnja zadolženosti:** je razmerje med tujimi in vsemi viri.

**Strošek, ki ni izdatek:** amortizacija.

**Stroški:** so cenovno ovrednoteni potroški prvin poslovnega procesa za celotno proizvedeno količino poslovnih učinkov (št. proizvodov \* stroški).

**Stroški PLUS:** Podjetje uporablja za oblikovanje prodajnih cen metodo stroški plus. Ta metoda zahteva, da podjetje doda stroškom na enoto poslovnega učinka še določen pribitek, ki pomeni dobiček. Takšen pristop k oblikovanju prodajne cene, če ga povpraševanje na trgu podjetju seveda omogoča, zagotavlja, da bo iztržena prodajna cena podjetju pokrivala vse stroške, ki jih je imelo - tudi stalne in ustvarjanje določenega dobička.

*Prednosti:* Metoda stroški plus se lahkko uporablja na več načinov, na kratki rok je lahko podjetje pri vodenju svoje politike cen bolj gibko. Cene lahko oblikuje tudi na temelju stroškovne zasnove mejnih stroškov. Skratka ta metoda je sorazmerno enostavna, razumljiva, lahko uporabljiva, ...

*Slabosti:* Metoda izhaja iz enostranske podmene, da stroški določajo višino prodajne cene. Kupec ne bo vedno sprejel prodajne cene, ki izhaja iz stroškov. Zanemarja vedenje konkurentov in povpraševanje ter njegov vpliv na prodajno ceno. Zanemarja da so povprečni stroški ob različnih obsegih proizvodnje in prodaje različni.

**Stroškovno mesto:** S stroškovnimi mesti pojmujemo funkcionalno, prostorsko in vsebinsko zaokrožene enote podjetja, v katerih se pri poslovanju pojavljajo stroški, in za katere imamo izoblikovane nosilce odgovornosti. S tem ko poznamo vodjo enote stroškovnega mesta, je tudi jasno, kdo je za nastajanje stroškov na stroškovnem mestu odgovoren. Ugotavljanje stroškov po stroškovnih mestih ni pomembno samo zaradi tega, da spoznamo njihovo višino po posameznih na določen način opredeljenih enotah podjetja, ampak predvsem zato, da si s tem omogočimo iskati vzroke za nastajanje stroškov in da potem lahko tudi ugotovimo, kdo v podjetju je odgovoren za nastale stroške.

Problem ugotavljanja stroškov po stroškovnih mestih je pravzaprav v pojavljanju stroškov, ki jih je mogoče samo posredno povezati s stroškovnimi mesti, ki so jih povzročili. Ker pa vemo, da stroški nastajajo v podjetju samo zaradi pridobivanja poslovnih učinkov, moramo poiskati, koliko stroškov nam povzroča posamezno stroškovno mesto, ki sodeluje pri izdelavi posameznih poslovnih učinkov.

**Trajanje enega obrata** = 360 dni / koeficient obračanja

**Trošenje:**

 Naturalno - gre za potroške prvin poslovnega procesa (se nanaša na količino -%- dela, količina delovne sile, ki se je v delovnem procesu porabila)

 Vednostno - govorimo o stroških.

**Uspešnost:** mera uspešnosti = rezultat / sredstva za doseganje rezultata.

*Kazalci uspešnosti:*

• produktivnost dela,

• ekonomičnost (gospodarnost),

• rentabilnost (donosnost).

*Rezultat:*

• cel. produkt izražen v fizikalnih enotah,

• izražen vrednostno,

• dodana vrednost,

• čisti rezultat oz. π.

*Sredstva:*

• delo,

• delovna sredstva,

• predmeti dela,

• tuje storitve.

Potrošene posl. prvine so spremenljivke toka, Angažirane posl. prvine pa spremenljivke stanja.

**Vrste prihodkov:**

 poslovni prihodki

 finančni prihodki

 izredni prihodki.

**Vrste podjetij** (glede na organizacijski tip proizvodnje):

 podjetje za posamično proizvodnjo (kosovno, individualno)

 podjetje za serijsko proizvodnjo (malo ali veliko)

 podjetje za množično proizvodnjo (masovno).

**Vrste podjetij** (glede na značaj poslovnih učinkov):

 proizvodna podjetja

 trgovska podjetja

 storitvena podjetja.

ENAČBE:

**Ekonomičnost:** E=Q/C=P/O; Cr = C/r.

**Investicije:** X=SVD/SVV \* 100; NDT = π + Am; ISD = [LastnaS\*r1 + (I0-LS)\*r2] /I0; EAA = NSV /an,r; MIRR = [3√(∑NDT /I0) - 1] \* 100.

**Produktivnost:** P=Q/L=W/ZAP.

**Rentabilnost:** R=π/K=(P-O)/K.

**Uporaba dodatnih in mejnih C pri poslovnem odločanju:** LC=TC/Q; MC=AVC; π=(PC-LC)\*Q; Q=FC/(LC-AVC); E=MC/AVC;

TEČAJNA POLITIKA

TEČAJNA POLITIKA je skupek ukrepov, ki jih država sprejme za določanje deviznega tečaja in konvertibilnosti valute.

DEVIZNI TEČAJ je cena tujega denarja, izražena v domačem denarju. Poznamo dve vrsti deviznega tečaja:

1. BILATERALNI DEVIZNI TEČAJ je menjalni tečaj ene valute nasproti drugi. Tega najbolj uporabljamo. Npr. tečaj ameriškega dolarja je 1 USD = 254 SIT.

2. MULTILATERALNI ALI EFEKTIVNI DEVIZNI TEČAJ je cena reprezentativne košarice tujih valut. Vsaka valuta v košarici je tehtana z njenim pomenom za mednarodno menjavo naše države. Npr. ker ima SLO največji delež menjave z Nemčijo, je pred uvedbo eura imela nemška marka največjo utež ali ponder v košarici.

Poznamo tudi dva sistema ali režima oblikovanja deviznega tečaja:

l. TRDNI ALI FIKSNI DEVIZNI TEČAJ

 PROSTO DRSEČI

2. DRSEČI ALI FLEKSIBILNI DEVIZNI TEČAJ:

URAVNAVANO DRSEČI

Pri TRDNEM ALI FIKSNEM DEVIZNEM TEČAJU država oz. centralna banka določi uradni tečaj glede na zlato ali neko tujo valuto. Devizni tečaj se lahko spreminja, vendar v ozkem razponu okrog uradnega tečaja. Dovoljena so manjša nihanja v razponu +/- 1%. Če pride do večjega nihanja mora centralna banka intervenirati na deviznem trgu s prodajo ali nakupom deviz.

Poseganje države na deviznem trgu ima svoje meje. V nedogled ne more prodajat in odkupovat deviz, zato se centralna banka poslužuje dveh ukrepov:

l. DEVALVACIJA: to je povečanje cene tuje valute oz. znižanje deviznega tečaja.

2. REVALVACIJA: to je povečanje cene domače valute oz. znižanje cene tuje valute.

DRSEČI ALI FLEKSIBILNI DEVIZNI TEČAJ: Država ga ne določa. ampak se oblikuje na deviznem trgu. Sistem nadalje delimo na:

l. PROSTO DRSEČI DEVIZNI TEČAJ, ki se oblikuje v presečišču krivulje ponudbe in povpraševanja po devizah. Tečaj se oblikuje na takšni ravni, da se plačilnobilančni tokovi izravnajo in je plačilna bilanca v ravnotežju.

2. URAVNAVANO DRSEČI DEVIZNI TEČAJ se praviloma oblikuje glede na ponudbo in povpraševanje. vendar si država pridrži pravico. da po potrebi uravnava tečaj. če je ta preveč nestabilen ali se preveč odmika od želene ravni. V ta namen se poslužuje naslednjih ukrepov:

a.) DEPRECIACIJA: to je povečanje tečaja oz. cene tuje valute in znižanje cene domače valute.

 b.) APRECIACIJA: to je zmanjšanje tečaja oz. cene tuje valute in zvišanje cene domače valute

DEVIZNI TEČAJ V SLOVENIJI

Pred osamosvojitvijo Slovenija ni vodila samostojne politike deviznega tečaja. Tečaj dinarja je bil v federalni pristojnosti. Vladal je režim fiksnega tečaja. Ker je bil dinar ves čas precenjen. so bile potrebne številne devalvacije. Dinar ni bil niti notranje niti zunanje konvertibilen. O NOTRANJI KONVERTIBILNOSTI VALUTE govorimo, če lahko rezident domačo valuto kadarkoli zamenja za katerokoli tujo. da bi z njo potoval ali plačal uvoz ali da bi z njo investiral kapital v tujini. ZUNANJA KONVERTIBILNOST določene valute obstaja, če lahko tujec to valuto kadarkoli v tujini zamenja za svojo domačo valuto in za katerokoli drugo tujo valuto brez izgube vrednosti.

Ker dinar ni bil notranje konvertibilen, ljudje pa so vseeno potrebovali devize za občasna potovanja in nakupe v tujini, se je oblikoval črni trg deviz, na katerem so bile devize tudi trikrat dražje od uradnega tečaja.

Po osamosvojitvi je Slovenija vpeljala sistem uravnavano drsečega deviznega tečaja. Zaradi inflacije je tečaj tolarja nominalno ves čas depreciiral, realno pa je apreciiral. (glede na indeks drobno prodajnih cen)

DENARNA POLITIKA

DENARNA ALI MONETARNA POLITIKA ureja preskrbo gospodarstva z denarjem. V vsakem gospodarstvu obstaja t.i. POTREBNA KOLIČINA DENARJA V OBTOKU - to je tista objektivno potrebna količina. ki preprečuje, da bi bilo denarja premalo, kar bi vodilo do znižanja cen (deflacije) ali da ne bi bilo preveč denarja, kar bi povzročalo inflacijo. Dejavniki, ki določajo potrebno količino denarja v obtoku so:

l. stopnja rasti BDP

2. stopnja inflacije

3. spremembe domačega povpraševanja

4. prometna hitrost denarja M\*v = Q\*P

5. stanja likvidnosti v gospodarstvu

6. vpliv deviznih transakcij na denarno maso.

DENAR je tisto blago ali terjatev, ki ga ljudje radi sprejemajo v plačilo in opravlja naslednje funkcije:

l. splošni menjalni posrednik (je fizično prisoten v menjavi)

2. merilec vrednosti (izrazi vrednost dveh vrst blaga, ki se menjata)

3. zaklad ali hranilec vrednosti (vzamemo iz obtoka - stabilne cene)

4. plačilno sredstvo

5. svetovni denar (konvertibilne valute).

DANAŠNJE VRSTE DENARJA

Denar je sestavljen iz GOTOVINE in KNJIŽNEGA DENARJA. Gotovina (kovanci. bankovci) so primarni denar. ki ga izdaja centralna banka. Knjižni denar imajo pravne in fizične osebe na računih pri poslovnih bankah.

DENARNI SUBSTITUTI ALI NADOMESTKI so le instrumenti zavarovanja plačil. To so čeki. menice, akreditivi, garancije, plačilne kartice.

SLOVENSKI DENARNI AGREGATI

DENARNI ALI MONETARNI AGREGATI so vsa sredstva s katerimi lahko takoj plačamo in sredstva, ki jih lahko takoj spremenimo v denar. Imamo več denarnih agregatov, ki jih označujemo z M.