### NARODNEGA GOSPODRSTVA

**Ekonomika narodnega gospodarstva** je makroekonomska veda, ki **proučuje**:

* ekonomske zakonitosti
* značilnosti družbeno-ekonomskega sistema
* mehanizme in instrumente ekonomske politike
* strukturo gospodarstva: prebivalstvo, naravno in proizvedeno bogastvo, tehnični napredek
* učinkovitost gospodarjenja – merimo gospodarsko blaginjo, dinamiko sprememb kazalcev, ciklična nihanja

**EKONOMIJA – EKONOMIKA** je veda, ki proučuje obnašanje posameznika in ljudi, odnose, ki nastajajo med njimi, v procesu reprodukcije. Proučuje ekonomske zakonitosti.

**MIKROEKONOMIJA – MIKROEKONOMIKA** – Proučuje obnašanje posameznih ekonomskih osebkov: podjetij, potrošnikov, proučuje trge posameznih proizvodov, obnašanje ponudbe in povpraševanja, gibanje cen, tržni položaj-

**MAKROEKONOMIJA** – Proučuje globalne ekonomske zakonitosti, kot so agregatno (skupno) povpraševanje in ponudba, inflacijo, brezposelnost, zunanje trgovinske tokove, bruto domači proizvod v narodnem gospodarstvu in povezave med posameznimi kategorijami.

Makroekonomija ni samo seštevek obnašanja posameznikov, pač pa veliko več; posamezniki se prilagajajo situaciji v gospodarstvu, nanjo pa vpliva **ekonomska politika.**

Na mikro- in makro ekonomijo vplivajo razlike v razvitosti posameznih panog in regij, saj se narodno gospodarstvo kot celota obnaša drugače, kot če teh razlik ne bi bilo.

### 1. DEJAVNIKI POTENCIALNEGA PRODUKTA

Z merili uspešnosti gospodarjenja merimo **gospodarsko blaginjo** – osebno in kolektivno potrošnjo.

**Pomembnejši kazalci, s katerimi merimo uspešnost gospodarjenja so:**

1. dosežena raven oz. dinamika rasti družbenega bogastva, posebno produkta na prebivalca
2. raven osebne in kolektivne porabe
3. povezanosti narodnega gospodarstva z drugimi gospodarstvi
4. strukturne razvitosti – razvitosti sektorjev
5. cikličnosti – nihanja v rasti proizvodnje in cen
6. pravičnosti v delitvi produkta ipd.

**POTENCIALNI PRODUKT** je maksimalni možni produkt, ki ga narodno gospodarstvo lahko proizvede z obstoječimi sredstvi, če so ta maksimalno izkoriščena.

**DEJANSKI PRODUKT** je vedno manjši od potencialnega, ker proizvodni dejavniki (potenciali) niso polno izkoriščeni.

**DEJAVNIKI POTENCIALNEGA PRODUKTA so:**

1. **prebivalstvo**
2. **naravno bogastvo DRUŽBENO BOGASTVO**
3. **proizvedeno bogastvo**
4. tehnološki napredek

### 1.1 PREBIVALSTVO

Prebivalstvo je najpomembnejši dejavnik potencialnega produkta. Po eni strani so prebivalci **proizvajalci** in od njihovega števila, produktivnosti, kvalitete dela, je odvisna velikost in struktura proizvodnje oziroma BDP. Po drugi strani pa so prebivalci tudi **potrošniki**. Tisti ki proizvaja, tudi troši.

**Število in struktura prebivalstva je odvisna od:**

* **rasti prebivalstva**
* **družbenoekonomskih značilnosti prebivalstva**
* **brezposelnosti**
* **zaposlenosti**

Spreminjanje števila prebivalstva pojasnimo z demografskimi gibanji: z rodnostjo in s smrtnostjo ter migracijami prebivalstva.

**I. RAST PREBIVALSTVA je odvisna od:**

**a) naravne rasti**

1. **migracije prebivalstva**

* **NARAVNA RAST je odvisna od**
* **natalitete**
* **mortalitete**

# NATALITETE (N)

**merimo jo s** številom

*živorojenih* na 1000 prebivalcev

Stopnja natalitete: (v ‰)

**Nَ** = št. živorojenih v letu x 1000

srednje število prebivalcev

**mortalitete (M)**

**merimo jo s število**

***umrlih* na 1000 prebivalcev**

Stopnja mortalitete: (v ‰)

**Mَ =** št. umrlih v letu x 1000

srednje število prebivalcev

Razlika med stopnjo natalitete (Nَ) in stopnjo mortalitete (Mَ) je STOPNJA

NARAVNE RASTI PREBIVALSTVA (NRَ) → NRَ = Nَ - Mَ

Pomeni spremembo prebivalstva v nekem obdobju na 1000 prebivalcev (izraženo v ‰).

Stopnja natalitete in mortalitete se skozi čas in z rastjo družbenega proizvoda na prebivalca, z gospodarskim, razvojem znižujeta, *vendar ne enakomerno*.

Najprej začne upadati stopnja mortalitete, ker se zdravstvo vedno bolj razvija, potem začne padati tudi stopnja natalitete. S časom se padanje obeh stopenj umiri in postaneta konstantni.

V Sloveniji se je stopnja rodnosti začela zmanjševati po prvi svetovni vojni, prav tako stopnja smrtnosti. V letih 1920 –1960 je prišlo do demografskega prehoda in s tem do nizke stopnje rodnosti in smrtnosti. *Po letu 1990* imamo *negativno stopnjo* *naravne rasti,* npr. l. 1993 - 0,1 %. Po osamosvojitvi je namreč padla življenjska raven, obstajal je strah pred izgubo delovnih mest.

* migracije prebivalstva so mehanična gibanja prebivalstva, ki so odvisne od:
* emigracij – to je odseljevanje ljudi
* imigracij – to je odseljevanje ljudi

**Migracije** so lahko:

* **notranje**: preseljevanja prebivalstva znotraj države

Ob popisu leta 1991 je 50 % populacije v Sloveniji živelo v mestih, kar je manj, kot v drugih razvitih državah.

* **zunanje**: preseljevanja prebivalstva med državami

Slovenija je v šestdesetih letih prejšnjega stoletja postala **neto imigracijska** država. V Slovenijo se je priselilo več ljudi, kot odselilo. Priseljevanje se je povečalo v sedemdesetih letih, ko so prihajali predvsem nekvalificirani delavci iz drugih republik bivše Jugoslavije. Neto selitve v Slovenijo so se zopet okrepile v devetdesetih letih. Z ostalimi državami smo imeli negativni migracijski saldo, saj se je odseljeval visoko izobražen kader.

**Stopnjo MIGRACIJE** merimo s številom emigrantov (odseljencev) na tisoč prebivalcev.

**Stopnjo imigracije** merimo s številom imigrantov (priseljencev) na tisoč prebivalcev.

Razlika med obema stopnjema je **stopnja migracijskega salda (v ‰).**

**Na število prebivalstva v državi vplivajo le zunanje migracije.**

Imigracije > Emigracije **Število prebivalcev se veča**

Imigracije < Emigracije **Število prebivalcev se manjša**

Na podlagi podatkov iz tabele **izračunajte za leto 1995**:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Leto | Srednje št. preb. | Število živorojenih | Število umrlih |
| 1994 | 1.998.850 | 19.463 | 19.359 |
| 1995 | 1.987.505 | 18.980 | 18.968 |
| 1996 | 1.991.169 | 18.788 | 18.620 |

1. **stopnjo natalitete**

**=** število živirojenih x 1000 = 18.980 x 1000 = 9,549 ‰

srednje število prebivalcev 1.987.505

V letu 1995 je bilo na 1000 prebivalcev 9, 549 živorojenih otrok.

1. **stopnjo mortalitete**

**=** število umrlih x 1000 = 18.968 x 1000 = 9,543 ‰

srednje število prebivalcev 1.987.505

Na 1000 prebivalcev je v letu 1995 umrlo 9, 543 ljudi.

1. **stopnjo naravne rasti**

= stopnja natalitete - stopnja mortalitete = 9,549 ‰ - 9,543 ‰

= 0,006 ‰

VSTAVI DVE VAJI IZ ZVEZKA

**II. družbenoEKONOMSKE ZNAČILNOSTI prebivalstva**

Demografski procesi vplivajo na sestavo prebivalstva: spol, starost, nacionalna pripadnost in **družbenoekonomsko strukturo prebivalstva**: pismenost, izobrazba, število aktivnega prebivalstva, struktura po dejavnosti, družbenoekonomskem položaju. (24)

Za gospodarski razvoj so **najpomembnejše** tiste **družbenoekonomske** **značilnosti prebivalstva,ki kažejo sposobnost prebivalstva za delo:**

1. **AKTIVNO PREBIVALSTVO – prebivalstvo, ki je staro nad 15 let**, opravlja poklic in za svoje delo prejema dohodek (v denarju ali v naravi) in nezaposleni.

**Aktivno prebivalstvo sestavlja = delovno aktivno + brezposelni (nezaposleni)**

1. **NEAKTIVNO PREBIVALSTVO**

* **osebe z lastnimi dohodki**  - niso aktivne, a se same vzdržujejo, kot so

upokojenci, delovni invalidi, štipendisti, prejemniki socialnih podpor, rent.

* **vzdrževane osebe**  - so osebe, ki nimajo lastnih dohodkov za preživetje. To so otroci, dijaki, katere vzdržujejo starši, sorodniki.

Pomembna družbenoekonomska značilnost prebivalstva je raven (formalne) izobrazbe. Delež nepismenega prebivalstva v Sloveniji, starejšega od 10 let je 0,8 %.

**IZRAČUN –** po podatkih za leto 2003

1. stopnja **aktivnosti prebivalstva**

aktivno prebivalstvo x 100 = 959.000 x 100 = **56,48 %**

delovno sposobno prebivalstvo 1.698.000

1. stopnja **delovne aktivnosti**

delovnoaktivno prebivalstvo x 100 = 896.000 x 100 = **52,78 %**

delovno sposobno prebivalstvo 1 .698.000

**Struktura prebivalstva glede na aktivnost**

## PREBIVALSTVO

**(1.996.773)\***

Delovno sposobno prebivalstvo (15 let in več)

(1.698.000)

vzdrževano prebivalstvo

osebe z lastnimi dohodki

Prebivalstvo pod 15 let

Neaktivno prebivalstvo

**(739.000)**

Aktivno prebivalstvo

**(959.000) 56,48 %**

Brezposelne osebe

**(63.000 ILO) 6,6 %**

Delovno aktivno prebivalstvo

**(896.000) 52,78 %**

Delodajalci in samozaposlene osebe

Delavci po pogodbi in za neposredno plačilo

Pomagajoči družinski člani

Zaposlene osebe

\* Podatki se nanašajo na drugo četrtletje 2003 Vir: SURS 2004

***Struktura aktivnega prebivalstva*** pokaže, kolikšen del prebivalstva je sposoben delati in kolikšen del živi od dela drugih ali svojega preteklega dela.

**III. NEZAPOSLENOST - brezposelnost**

**NEZAPOSLENI** so tisti,ki nimajo zaposlitve, zaposlitev pa aktivno iščejo**.** Prijavljeni so na Zavodu za zaposlovanje.

Kaže delež aktivnega prebivalstva, ki ni v delovnem razmerju.

V Sloveniji izračunavamo dve vrsti nezaposlenosti:

* **registrirano** in
* **anketno ali dejansko (po definiciji ILO**).

1. **REGISTRIRANA nezaposlenost**

**Registrirana nezaposlenost** je število nezaposlenih, ki so prijavljeni na Zavodu za zaposlovanje. V zadnjih letih se giblje med 10 – 12 %, leta 2003 je bila 10,9 %.

Slovenska statistika zbira podatke na osnovi Registra nezaposlenih oseb na Zavodu za zaposlovanje.

1. **ANKETNA ALI DEJANSKA nezaposlenost**

Zavod za statistiko na podlagi ankete, ki jo opravi vsako leto na reprezentativnem vzorcu, oceni **dejansko nezaposlenost** oziroma nezaposlenost **po definiciji ILO** (International Labour Organisation).

ILO uvršča med nezaposlene tiste osebe, ki niso zaposlene, ne opravljajo nobenega dela za plačilo v zadnjem tednu pred anketo in so zaposlitev pripravljene sprejeti v naslednjih dveh tednih, če jo dobijo ter delo aktivno iščejo.

Torej je anketna oz. dejanska brezposelnost vedno manjša od registrirane in je v Sloveniji okrog 7 %, leta 2003 je bila 6,6 %.

* **Izračun stopnje brezposelnosti -** po podatkih o anketni nezaposlenosti za leto 2003:

brezposelni x 100 = 63.000 x 100 = **6,6 %**

aktivno prebivalstvo 959.000

(zaposleni + nezaposleni)

1. **PRIKRITA nezaposlenost**

Prikrito nezaposleni so ljudje, ki so sicer zaposleni, vendar bi brez njih dosegli enako proizvodnjo. Gre za neko vrsto nepotrebne zaposlenosti. Veliko prikrite nezaposlenosti je v negospodarstvu. Po osamosvojitvi se je ta nezaposlenost zmanjšala, predvsem zaradi lastninjenja.

**Pri analizi nezaposlenosti je pomembno upoštevati:**

število nezaposlenih, struktura nezaposlenih po starosti, spolu, izobrazbi, trajanju nezaposlenosti. Na podlagi poznavanja le-tega lahko sprejmemo ustrezno politiko zaposlovanja.

**STRUKTURA NAZAPOSLENIH po spolu, starosti, strokovni izobrazbi, trajanju in po prejemnikih socialnih pomoči.**

1. Največ *nezaposlenih je starejših od 40 let*, delež se je od 1992 do 2002 skoraj podvojil.
2. Veliko je *nezaposlenih mladih do 26. leta starosti*, ta delež pa se manjša: s 40,7 % leta 1992 na 24 % leta 2002.
3. Velik delež brezposelnih je *brez strokovne izobrazbe*, kar kaže na problem **strukturnebrezposelnosti*.***
4. Leta 2000 je bilo kar 63 % dolgotrajno brezposelnih, (več kot 1 leto). S pomočjo programa Tisoč novih možnosti se je delež v zadnjih dveh letih zmanjšal na 54,4 %.
5. Število prejemnikov denarnih pomoči za nezaposlenost se je od leta 1992 do 2002 močno zmanjšalo, na 23,8 %. Delno je to na račun prenosa delavcev javnih del med zaposlene, poostrili so se pogoji za pridobitev nadomestil, poostril se je nadzor inšpekcijskih služb, delno pa se je nezaposlenost res zmanjšala.

Nezaposlenost povzroča ekonomske, socialne in politične probleme, zato država sprejema ukrepe za zmanjšanje zaposlenosti: *prilagajanje zaposlovanja* (zaposlitev s krajšim delovnim časom, npr. matere z majhnimi otroki zaposlitev za določen čas), *znižanje stroškov za odpuščanje delavcev, reforme odpiranja novih delovnih mest, reforme denarnih nadomestil za nezaposlene, možnost prenosa zdravstvenih in pokojninskih prispevkov v drugo delovno organizacijo ob spremembi zaposlitve itd.*

Vlada je sprejela ukrepe **aktivne politike zaposlovanja**, ki je usmerjena v odpiranje novih delovnih mest, usposabljanje nezaposlenih za podjetništvo, samozaposlovanje, prekvalifikacije in dokvalifikacije za novo zaposlitev, subvencioniranje pripravništva, podpirajo (subvencionirajo) prestrukturiranje podjetij, če s tem ohranijo delovna mesta, usposabljanja nezaposlenih za nove zaposlitve, uvajanje javnih del npr. v okviru socialnega varstva, vzdrževanja javnih površin. Izvajanje teh ukrepov pa financira Ministrstvo za delo, družino in socialne zadeve.

**Pasivna politika** pa zagotavlja nezaposlenim denarna nadomestila za nezaposlenost, razmerje financiranja pasivne in aktivne politike je 70 : 30.

Za vzpodbujanje zaposlovanja je pomemben program vlade Tisoč novih možnosti, ki največjo skrb namenja dolgotrajno nezaposlenim mladim, nezaposlenim starejšim od 40 let in invalidom, predvsem z možnostjo zaposlovanja v nepridobitnih organizacijah.

Ukrepi slovenske vlade so usklajeni tudi z usmeritvami Evropske unije, ki so zajete v štirih stebrih:

* *Povečanje zaposljivosti prebivalstva*: dati večje možnosti mladim, omogočiti vseživljenjsko izobraževanje, manjši osip na poklicnih šolah
* *Pospeševanje podjetništva*: razvoj podjetniške miselnosti, pospeševanje samozaposlovanja in razvoja malih podjetij, zmanjšanje nekaterih davčnih obremenitev,
* *Povečanje prilagodljivosti podjetij in zaposlenih:* posodobitev organizacije dela, prestrukturiranje sektorjev, večja vlaganja v kadre,
* *Izenačevanje možnosti zaposlovanja:* enake možnosti zaposlovanja med spoloma, večje možnosti ponovne vključitve na trg dela, večja zaposljivost invalidov.

**IV. ZAPOSLENOST in človeški kapital**  str. 98

**ZAPOSLENOST**

**ZAPOSLENI** so vsi, ki **so v delovnem razmerju** za nedoločen ali določen čas in **dobivajo plačilo,** ne glede na to ali trenutno delajo ali pa so na dopustu, bolniški ali začasno ne delajo zaradi stavk.

Na Zavodu za zaposlovanje so registrirani kot zaposleni.

**STRUKTURO ZAPOSLENIH lahko analiziramo po:**

1. **gospodarskih dejavnostih**

Zaposlenost v različnih dejavnostih je odvisna od gospodarske razvitosti in družbenoekonomskega sistema.

V industrijsko razvitih državah, tudi v Sloveniji, je največ zaposlenih v storitvenih dejavnostih, nato v industriji – v sekundarni dejavnosti upada, nato v kmetijstvu.

1. **GLEDE NA SEKTOR LASTNIŠTVA**

Do l. 1991 je prevladoval družbeni sektor, potem se je zelo razvil privatni (zasebni) sektor.

1. **glede domicilnosti**

Ločimo zaposlenost doma, v Sloveniji in v tujini. V tujini dela relativno veliko Slovencev, npr. l. 1991 od 1,5 – 2 % celotne populacije. Po letu 1973 se je zaradi gospodarske krize s zmanjšala tudi rast zaposlovanja tujcev.

Od tega, v katerih dejavnostih je delovna sila zaposlena, je odvisna tudi velikost in struktura BDP-ja. Slovenija je po strukturi zaposlenih po dejavnosti primerljiva z razvitimi državami.

**Eden izmed osnovnih ciljev vsake držav je doseganje čim večje zaposlenosti, saj z nezaposlenostjo izgubljamo del potencialnega BDP-ja.**

**GIBANJE ZAPOSLENOSTI V SLOVENIJI**

V bivši Jugoslaviji je bila visoka stopnja zaposlenosti, saj je bila trajna ohranitev delovnega mesta ustavna pravica. Po osamosvojitvi se je nezaposlenost močno povečala, od l. 1991 – 1994 je zaposlenost padla za 17,3 %, kar je posledica osamosvojitve, Slovenija je izgubila velik del jugoslovanskega trga, novega družbenoekonomskega sistema, zaradi racionalizacije se je začelo odpuščanje.

Leta 1993 je bilo število nezaposlenih največje, 137.000 ljudi. Od druge polovice 80-tih let do konca leta 1993 se je število zaposlenih zmanjšalo za več kot četrtino, stopnja registrirane nezaposlenosti se je od 1,6 % povečala na 14,4 %. Zaposlenost se je zmanjšala predvsem v gospodarstvu, povečala se je v negospodarstvu in drobnem privatnem sektorju. Potem je stopnja postala dokaj stabilna, okrog 7 % po definiciji ILO, registrirana 12 -14 %.

Leta 1999 se je nezaposlenost občutno zmanjšala, saj od 1. januarja 1999 štejemo med zaposlene tudi osebe, ki opravljajo javna dela; prej so imele te osebe status registrirane brezposelne osebe. Leta 2003 je število registrirano brezposelnih 10,9 %, po definiciji ILO 6,6 %.

**ČLOVEŠKI KAPITAL**

Za ustvarjanje BDP je pomembno **število zaposlenih (aktivnih) in kakovost dela**zaposlenih, pomemben je **človeški kapital:** izobrazba, delovne izkušnje, starost zaposlenega prebivalstva, zdravstveno stanje. Pomembna je tudi *inovativnost* in *podjetnost* aktivnega prebivalstva.

**Kakovost človeškega kapitala** povečujemo z izobraževanjem in usposabljanjem (pridobivanje novih znanj in veščin, npr. v računalništvu).

V Sloveniji imamo preveč nekvalificirane delovne sile in premalo visoko izobraženih. Struktura prebivalstva je podobna tudi pri nezaposlenih (starih nad 15 let). V Sloveniji je problem *strukturne nezaposlenosti velik.*

V Sloveniji je delež populacije z visoko šolo precej manjši kot v ostalih evropskih državah (36 %), Avstrija 48 %, Nemčija in Italija 47 %, Finska 74 %. Izobrazbena struktura se izboljšuje.

Leta 2000 so imele države EU v povprečju 8,4 % brezposelnost, Slovenija 7 %,

ZDA 4,2 %. 10 držav zadnjih pristopnic EU ima večjo stopnjo brezposelnosti od povprečja brezposelnosti v EU.

### 1.2 NARAVNO BOGASTVO sestavljajo:

1. **kmetijska zemljišča**

**Zavzemajo približno 30,5 % površin***.* Slovenija spada med ***srednje bogate države (0,26 ha na prebivalca).*** Bogate države imajo čez 1 ha na prebivalca (Avstralija, Kanada).

Leta 1989 so predstavljala 43 % ozemlja. **Močno skrčenje predvsem v** **90-tihletih**: gradnja gospodarskih objektov, infrastrukture - ceste, avtoceste, elektrarne, železnice, zaradi rasti prebivalstva (širjenje poselitve), pogozdovanje, denacionalizacija - vračanja zemljišč prejšnjim lastnikom in s tem prenehanje delovanja kmetijskih družb.

**Struktura** kmetijskih zemljišč je **slaba**, saj je približno 60 % vseh površin travnikov in pašnikov; pomembna je govedoreja, pridelava mlečnih izdelkov, pridelava hrane je v Sloveniji je slaba, saj je tudi razdrobljenost zemljišč.

1. **ENERGETSKI VIRI**

Slovenija ima skromne **energetske vire**: lignit, premog, drago pridobivanje, uvoz je cenejši, hidroelektrarne; uvaža nafto in zemeljski plin uvažamo iz Rusije, Alžirije. Preskrba z električno energijo: hidroelektrarne, možnosti niso še povsem izkoriščene in termoelektrarne in JE Krško. Slovenija vse bolj odpira trg električne energije tako doma kot v tujini.

Poraba električne energije kaže na razvitost gospodarstva. Gospodarjenje z energetskimi viri imenujemo ENERGETIKA.

Ločimo:

* **geološke rezerve -** to so vsi energetski viri, ki jih poznamo, vendar ni nujno, da jih izkoriščamo
* **bilančne rezerve** so tiste, ki jih je mogoče pri obstoječi tehniki in tehnologiji ekonomično in rentabilno izkoriščati, ki se jih splača izkoriščati.

1. **RUDE IN MINERALI**

Teh nimamo, v manjših količinah imamo kvarcni pesek, marmor.

1. **GOZDOVI - so proizvodno in proizvedeno bogastvo**

Je bogata z gozdovi, **približno 53 % je gozda*.*** Je ***naravno in proizvedeno*** bogastvo, jih obnavljamo in širimo. Imamo približno ***0,56 ha gozdov na prebivalca***, t.j. več kot povprečje v Evropi in manj kot svetovno povprečje (1 ha).

Gozd je ***pomemben za gospodarstvo*** (pridobivanje lesa, vir gozdnih sadežev, omogoča lov) in ima ***pozitivne učinke na okolje*** (za čisti zrak, preprečuje erozijo tal, je naravno okolje za živali). Zato moramo z njim racionalno ravnati in se izogibati preveliki sečnji.

1. **GEOGRAFSKI POLOŽAJ**

* imamo izredno pomembno lego – **stičišče transportnih poti**, povezava med Evropo ter Bližnjim in Srednjim Vzhodom.
* **izhod na morje** – Luka Koper in možnosti pristaniške dejavnosti
* **naravne znamenitosti**
* lepoto pokrajine, ki je pomembna **za turizem**
* velik pomen bo imela **izgradnja cestnega križa in** železniške povezave Luke Koper – Madžarska

### 1.3 PROIZVEDENO BOGASTVO – v njega je vloženo delo

**PROIZVEDENO BOGASTVO** so vsi materialni proizvodi človekovega dela, kar proizvedemo in ne obstaja že samo v naravi.

Lastniki tega bogastva so podjetja, institucije, posamezniki.

**DELITEV:**

**po trajanju**

##### ZALOGE

poslovne zaloge

* v trgovini in v proizvodnih dejavnostih, t.j. vrednost reprodukcijskega materiala in proizvodov

**ZALOGE v gospodinjstvih**

* trajne potrošne dobrine (televizorji, avtomobili, hladilniki itd.)
* poltrajne potrošne dobrine (obleka, obutev)
* tekoče zaloge (hrana, pijača, kurjava)

##### OSNOVNI SKLADI

**vrednost osnovnih sredstev V**

* **gospodarstvu – podjetjih** (stroji, naprave, zgradbe, zemlja)
* **negospodarstvu** – **druge** **ustanove in prebivalstvo** (šole, bolnišnice, kulturne ustanove, stanovanjske zgradbe)
* **javnih dobrinah** (ceste, nasipi, mostovi, železnica, otroška igrišča)

**po funkciji, kje ga uporabljamo**

#### POTROŠNO

#### BOGASTVO

* **vse zgradbe**
* **zaloge trajnih in netrajnih potrošnih dobrin**

##### PROIZVODNO BOGASTVO

* **stalna proizvodna sredstva** (osnovna sredstva) in
* **zaloge reprodukcijskega materiala**

### 1.3.1 Rast PROIZVeDENEGA BOGASTVA

**Obseg** proizvedenega bogastva **se lahko zmanjšuje ali povečuje.** Obseg težko merimo, bolj dostopni so podatki o *proizvodnem bogastvu*.

Do **zmanjšanja** vrednosti **proizvedenega bogastva** pride zaradi:

* **obrabe** osnovnih sredstev, trajnih in poltrajnih potrošnih dobrin
* **porabe** vseh vrst zalog (reprodukcijskega materiala, netrajnih potrošnih dobrin)

Proizvedeno **bogastvo večamo z investiranjem, *vir* za investicije so prihranki.**

Z vsako obnovo izrabljenega bogastva, le-to tudi posodobimo**.** Izraz **NOVE INVESTICIJE** pomen**i povečevanje in tudi obnovo proizvodnega bogastva.**

**VIRI za nove INVESTICIJE V NARODNEM GOSPODARSTVU**

1. **AKUMULACIJA: akumulira se iz neto**

Iz akumulacije in amortizacije financiramo **BRUTO** **INVESTICIJE** – gre za obnovitev obstoječega kapitala

**poslovnega presežka –** del BDP-ja, ki ni

namenjen tekoči porabi.

Iz nje financiramo **NETO INVESTICIJE** - gre za povečanje že obstoječega kapitala.

1. **AMORTIZACIJA: iz nje obnavljamo izrabljena osnovna sredstva**, sredstva zbiramo sproti gre za **OBNOVITVENE IVESTICIJE**

**BI = NI + OI (AM)**

39

**NI = BI - AM**

1. **SREDSTVA PREBIVALSTVA: njihovi prihranki**

**d) TUJA SREDSTVA: tuja posojila**

**Po 2. svetovni vojni** so bila osnovna sredstva v glavnem uničena, potrebna je bila obnova. Povečevali so akumulacijo, Jugoslavija je pri investiranju dajala velik poudarek *v* **težko industrijo**, omejevala je osebno potrošnjo.

Osnovna sredstva skladi so se od leta 1953 do leta 1988 realno povečala za 10,5 krat.

**Podjetja pridobivajo sredstva za investiranje praviloma iz:**

1. *lastnih sredstev iz dobička* (razlika med prihodki in odhodki),
2. *s posojili domačih in tujih bank* (vir bančnih posojil so prihranki prebivalstva),
3. *z izdajo vrednostnih papirjev:* primarna emisija delnic in obveznic.

**Razmerja med BRUTO INVESTICIJAMI in AMORTIZACIJO**

1. **BI < AM**

Za investicije ne uporabimo vse AM, vrednost osnovnih sredstev se nam zmanjšuje 🡪 **DEZINVESTIRANJE** – *gospodarstvo**nazaduje****.***

1. **BI = AM**

Vrednost osnovnih sredstev ostane enaka, nespremenjena , konstantna – v gospodarstvu poteka **enostavna reprodukcija** – govorimo o **stagnantnem gospodarstvu** – *gospodarstvo zaostaja v razvoju*.

1. **BI > AM**

Vrednost osnovnih sredstev se povečuje. To je **RAZŠIRJENA** **REPRODUKCIJA**, kar je zaželena situacija v gospodarstvu.

Hitrost povečevanja proizvedenega bogastva nam pokaže ekonomsko razvitost države in je eden glavnih kazalcev, ki nam pokaže razvitost, rast gospodarstva.

### 1.3.2 METODE MERJENJA PROIZVeDENEGA BOGASTVA

**Proizvedeno bogastvo MERIMO (izkazujemo) z RAZLIČNIMI VREDNOSTMI**

1. **nabavna vrednost:** je vrednost osnovnih sredstev po nabavni ceni + stroški dostave in montaže
2. **sedanja vrednost:** nabavna vrednost - amortizacijski odpisi
3. **tržna vrednost:** je vrednost, ki bi jo dobili s prodajo na trgu; odvisna je od ponudbe in povpraševanja
4. **nadomestna vrednost:** je vrednost, ki bi jo dosegli v času cenitve

V kolikor podjetje slabo posluje, se lahko zgodi, da ga proda po nižji ceni od sedanje vrednosti.

**Merjenje proizvedenega bogastva** je lahko le približno, največkrat *merimo* le *proizvodni del* proizvedenega bogastva oz. *osnovna sredstva*, potrošno bogastvo (trajne in netrajne potrošne dobrine) pa le ocenjujemo.

Za merjenje velikosti proizvedenega bogastva uporabljamo **stalne cene** in ne tekoče. Preračun tekočih v stalne cene imenujemo **deflacioniranje** **(inflacioniranje) podatkov** - podatek v tekočih cenah delimo s koeficientom inflacije (ali podatek v tekočih cenah pomnožimo s koeficientom inflacije).

### 1.3.3 RAST PROIZVEDENEGA BOGASTVA

### UČINKOVITOST INVESTICIJ: mejni in povprečni kapitalni koeficient

### 

**Za** **povečevanje proizvedenega bogastva** je pomembna tako velikost kot tudi učinkovitost investicij.

**Učinek investicije** merimo z mejnim kapitalnim koeficientom.

**MEJNI KAPITALNI KOEFICIENT (MKK)** je najboljši pokazatelj učinkovitosti investicije.

= Δ K = I

ΔY ΔY

**bruto investicije**

###### MKK

**povečani produkt**

*K – vrednost kapitala – osnovnih sredstev*

*Y – bruto domači proizvod*

MKK nam pokaže, kakšen učinek je imela neka investicija na povečanje BDP, torej, koliko enot investicij (I) smo rabili za enoto povečanja BDP.Čim večja je vrednost MKK, tem več investicij potrebujemo za povečanje BDP za eno enoto.

**Če se MKK** v nekem časovnem obdobju **zmanjšuje**, se v gospodarstvu *učinkovitost* investicij *povečuje* in obratno.

Da ugotovimo učinkovitost investicij v državi je pomembna primerjava z drugimi državami. str. 40

**Kakšna je usmeritev gospodarstva**, ali v kapitalno ali v delovno intenzivne dejavnosti, nam pokaže **POVPREČNI KAPITALNI KOEFICIENT (pkk):**

**PKK** *je razmerje* med vrednostjo

**PKK = K**

**Y**

osnovnih sredstev oz. kapitala (K) in

vrednostjo družbenega produkta (Y).

**PKK** nam pove, koliko denarnih enot kapitala potrebujemo, da ustvarimo eno denarno enoto družbenega produkta v enem letu.

Čim večji je PKK, tem več kapitala potrebujemo za enoto BDP. **Če PKK narašča** pomeni, da je **gospodarstvo vse manj učinkovito**, za enoto BDP-ja potrebujemo vse več kapitala. Če PKK **pada**, je gospodarstvo vse **bolj učinkovito**.

Na višino PKK-ja močno vpliva tudi struktura gospodarstva. Kapitalno intenzivne dejavnosti, npr. ladjedelnice imajo visok PKK, storitvene dejavnosti, npr. trgovina pa nizek PKK. Zato je smotrno delati **primerjave učinkovitosti po panogah**.

V bivši Jugoslaviji je bil visok PKK npr. v industriji in rudarstvu, prometu in zvezah, gostinstvu, nizek pa v gradbeništvu, trgovini, obrti.

**Primer:**

Neko gospodarstvo je v letu 2002 ustvarilo z enoto kapitala 0,4 BDP-ja. Kolikšen je bil PKK?

PKK = K = 1 = 2,5

Y 0,4

### 2 BRUTO DOMAČI PROIZVOD (BDP) = Y

### 2.1 OPREDELITEV BDP in BNP

4. gb 5.11.2010

Potencialni BDP je večji od dejanskega BDP-ja. **Koliko BDP bomo dejansko** **dosegli**, **je odvisno** od.

* izkoriščenosti proizvodnih dejavnikov
* ekonomskega sistema in ekonomske politike

**. družbenoekonomski sistem**

BDP lahko merimo z različnimi metodami, zato poznamo več opredelitev BDP-ja.

**OPREDELITEV BDP**, glede na metodo merjenja:

1. Je skupna tržna vrednost proizvodov in storitev, proizvedenih v nekem gospodarstvu v nekem obdobju, ponavadi v enem letu, *brez* vrednosti reprodukcijskega materiala.
2. Vsota vseh kategorij končne porabe. Upoštevamo samo končne proizvode, ki so namenjeni potrošnji, ne pa za nadaljnjo proizvodnjo.
3. Vsota dodane vrednosti vseh domačih proizvodenj.

*Izračunavanje BDP-ja po* ***geografskem načelu.***

Pri izračunavanju BDP-ja (GDP – Great domestic product) upoštevamo **geografsko načelo** 🡪 upoštevani so končni proizvodi in storitve, **proizvedeni v** **Sloveniji**, ne glede na to ali so proizvodni dejavniki v lasti Slovencev ali tujcev. Proizvodnja slovenskih podjetij v tujini torej ni zajeta v slovenskem BDP-ju.

**BRUTO NACIONALNI PROIZVOD (BNP)**

Je seštevek tržnih vrednosti vseh končnih proizvodov in storitev, proizvedenimi s proizvodnimi dejavniki, ki so v lasti slovenskih državljanov.

Pri izračunavanju BNP-ja upoštevamo **nacionalno načelo.**

Ni pomembno, kje so bili proizvodi proizvedeni, pomembno je, da so bili proizvedeni s **proizvodnimi dejavniki, ki so v lasti Slovencev***.* Torej proizvodnja tujih podjetij pri nas ni upoštevana pri izračunavanju BNP-ja, upoštevajo pa se končni proizvodi in storitve naših podružnic v tujini.

*Izračunavanje BNP-ja po* ***nacionalnem načelu.***

V svetu poznamo **dva koncepta izračunavanja BDP:**

1. **MATERIALNI (ožji koncept):**

V bdp **štejemo le proizvode, brez storitev -** materialni družbeni produkt

(mdp).

Slovenija je ta koncept **uporabljala do** **osamosvojitve,** do leta 1991, ravno

tako tudi Vzhodna Evropa.

1. **SNA koncept** – **System of national accounts – sistem družbenega računovodstva:**

V BDP zajemamo materialno proizvodnjo in vse storitve, tudi vrednost nematerialne proizvodnje npr.: storitve splošne uprave, storitve v kulturi, šolstvu, zdravstvu, kar pred osamosvojitvijo nismo zajemali.

Zaradi različnega zajemanja primerjava BDP-ja med nekaterimi državami ne odseva čisto realne slike.

### 2.2 METODE MERJENJA BDP

BDP lahko merimo na več načinov, vsi načini pa nas privedejo do enake vrednosti oz. velikosti BDP-ja.

* **metoda dodane vrednosti**
* **metoda dohodkov**
* **metoda izdatkov**

### 1. METODA DODANE VREDNOSTI

Z metodo **dodane vrednosti** izračunamo BDP, da **od bruto vrednosti proizvodnje**, t.j. od prihodka vseh proizvajalcev dobrin in storitev v nekem gospodarstvu **odštejemovrednos**t (stroške) **vmesne proizvodnje** oziroma vmesne porabe.

**BVP**: bruto vrednost proizvodnje – vrednost proizvodnje vseh proizvajalcev

**- VP:** vrednost vmesne porabe oziroma vmesne proizvodnje .

**= dodana vrednost**

**+ Neto davki na proizvodnjo in uvoz**

**= BDP** *ALI*

BDP po metodi **dodane vrednosti** izračunamo tako, da **seštejemo dodane vrednosti vseh podjetij** (panog) **v gospodarstvu**.

**Dodana vrednost**

je razlika **med celotnim prihodkom podjetja** in **vmesno porabo** oziroma razlika med celotnim prihodkom podjetja in vrednostjo proizvodnih dejavnikov, ki jih je podjetje kupilo pri drugih podjetjih.

Iz dodane vrednosti podjetja krijejo plače zaposlenih in dobiček.

Statistika pa v dodano vrednost vključuje tudi amortizacijo in posredne davke.

***Primer***

**IZDELAVE POHIŠTVA -** podjetja, ki so vključena v proces reprodukcije

gozdno podjetje, žaga – razrez hlodovine, izdelovalec pohištva, trgovec

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Faza proizvodnje** | **Prihodek – bruto vrednost vseh proizvodenj** (v d. e.) | **Stroški vmesne proizvodnje**  (v d. e.) | **Dodana vrednost**  (v d.e.) |
| Gozdno podjetje | 40 | 0 | 40 |
| Žaga | 50 | 40 | 10 |
| Izdelava pohištva | 90 | 50 | 40 |
| Trgovec | 120 | 90 | 30 |
| **SKUPAJ** | **300** | **180** | **120** |
| **BDP = BVP 300 - VP 180 🡪** | | | **BDP = 120** |

Lastnik žage je imel 10 d.e. dodane vrednosti – dodal jo je za razrez hlodovine, izdelovalec pohištva je za svoje delo dodal 40 d.e., stroški vmesne proizvodnje in porabe so doslej 50 d.e., trgovec proda pohištvo za 120 d.e. Če bi pri izračunu uporabili tržno vrednost desk in tržno vrednost pohištva, bi deske šteli dvakrat. Zato vmesno porabo – dodano vrednost odštejemo, da dobimo pravo vrednost BDP-ja.

Če bi seštevali vse prihodke proizvajalcev, bi vrednost pohištva zajeli kar štirikrat, kar pa ni prav. Pride do problema **dvojnega štetja** oziroma **večkratnega štetja**.

4Gb 9.11.2010

**BDP Slovenije je v letu 2003 po**

**metodi dodane vrednosti**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **BDP po dejavnostih** | **Dodane vrednosti**  **v mio SIT** | **Deleži v %** | **Trendi** |
| ***Kmetijstvo*** | 159.936 | 2,8 | ↓ |
| ***Industrija*** | 1.540.561 | 26,8 | ↓ |
| ***Gradbeništvo*** | 290.819 | 5,1 | ↑ |
| ***Storitve*** | 2.988.634 | 52 | **↑** |
| ***Korekcijske postavke*** | 767.218 | 13,3 |  |
| **BDP po tekočih cenah** | **5.747.168** | **100** |  |

*Tabela 1: BDP Slovenije za leto 2003, izračunan po metodi dodane vrednosti*

*Vir. Bilten Banke Slovenije, avgust – september 2004*

### 2. METODA DOHODKOV

BDP **po metodi dohodkov** ugotovimo, tako da seštejemo:

* **dohodke od** **dela in kapitala** (lastnikov primarnih proizvodnih dejavnikov),
* **dohodke države** (davki in drugi prihodki minus subvencije).

Dohodki lastnikov proizvodnih dejavnikov so prikazani v bruto vrednostih, vsebujejo neposredne davke (npr. bruto plače).

4.ga 4.11.2020

**BDP Slovenije je v letu 2003 po**

**metodi dohodkov**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Dohodki lastnikov proizvodnih dejavnikov** | **Kategorija dohodka** | **Vrednost**  **v mio SIT** | **Deleži**  **v %** | **Trendi** |
| ***dohodki od dela*** | *Bruto plače zaposlenih:* | 3.040.177 | 52,9 | ↓ |
| ***dohodki od kapitala*** | *Bruto poslovni presežek:*   * Poraba stalnega kapitala (amortizacija) * Neto poslovni presežek (akumulacija) | 1.394.191 | 24,3 | ↑ |
| ***dohodki države*** | *Davki na proizvodnjo in uvoz*  *- Odštejemo subvencije*  *+ Bruto raznovrstni dohodek\** | 963.120   * 83.900   + 433.580 | 16,8  - 1,5  7,5 |  |
|  | **BDP po tekočih cenah** | **5.747.168** | **100** |  |

*Tabela 2: BDP Slovenije za leto 2003, izračunan po metodi dohodkov*

*Vir. Bilten Banke Slovenije avgust-september 2004*

*\* Bruto raznovrstni dohodek: sem spadajo dohodki ljudi, ki so hkrati proizvajalci in porabniki, npr. s.p., dohodki od lastnine npr. rente, razne nagrade + korekcijski faktor (napake, zaokrožitve)*

### 3. METODA IZDATKOV

**Metoda izdatkov (uporabe)** temelji na ugotavljanju velikosti posameznih kategorij končne uporabe BDP.

**BDP = Y = C + BI + G + (X – M)**

**BDP Slovenije je v letu 2003 po**

**metodi izdatkov**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Kategorije izdatkov BDP** | **Vrednost v mio SIT** | **Deleži v %** | Trendi |
| **C**  = osebna potrošnja, ki  zavzema največji delež | 3.127.977 | 54,4 | ↓ |
| **BI** = bruto investicije  (AM + AK) | 1.455.041 | 25,3 | ↑ |
| **G** = potrošnja države | 1.165.984 | 20,3 |  |
| **X** = izvoz (eksport)  **- M** = uvoz (import)  = Neto izvoz (X – M) | 3.245.428  - 3.247.262  = - 1.834 \* | 0,0 |  |
| **BDP po tekočih cenah** | **5.747.168** | **100** |  |

*Tabela 3 : Izračun BDP za Slovenijo po metodi izdatkov za leto 2003*

*Vir. Bilten Banke Slovenije avgust-september 2004*

*zmanjšal se je delež salda bilance blaga in storitev*

*Leta 2003 je bil saldo bilance blaga in storitev negativen, saj je bil uvoz večji od izvoza. To pomeni, da smo porabili več kot smo ustvarili.*

### 2.3 UPORABA BDP

**BDP uporabimo** (je sestavljeno) za

* **Potrošnjo v domačem gospodarstvu:**

**C** = osebna potrošnja

**G**  = potrošnja države

**BI** = bruto investicije v gospodarstvu

* Pozitivna razlika med **X in M** pa nam pokaže **neto izvoz**, pomeni, da več izvozimo kot uvozimo. Pozitivna razlika predstavlja torej povečanje BDP.

V kolikor je razlika negativna, pomeni, da gospodarstvo več uvozi kot izvozi in vrednost BDP-ja se za ta znesek zmanjša.

Torej moramo po metodi izdatkov sešteti vse štiri oblike agregatnega povpraševanja:

C + BI + G + (X – M).

**Y = C + BI + G + (X - M)**

C + G tvorita **končno potrošnjo države**

### C = osebna POTROŠNJA (POTROŠNI IZDATKI)

**Sestavljajo jo prejemki,** ki so osnova za potrošnjo:

4ga8.11.2010

* neto plače, podpore: znašajo približno 60 %
* prejemki iz socialnega zavarovanja (pokojnine)
* drugi prejemki (socialne podpore, štipendije, avtorski honorarji)

Vse **izdatke** gospodinjstev za nakup končnih proizvodov in storitev v obdobju enega leta imenujemo **osebna poraba**.

Izdatke imamo za nakup:

* življenjskih potrebščin,
* trajnih potrošnih dobrin,
* storitev.

Osebni dohodki so glavni vir za pokrivanje izdatkov. Pomembno je, da neto osebni dohodki ne naraščajo hitreje kot produktivnost, ker to vodi v inflacijo (stroškovno).

V obdobju po 2. svetovni vojni je bila v Sloveniji rast povprečnih nominalnih osebnih dohodkov večja od produktivnosti dela. V Sloveniji zato pogosto administrativno omejujemo rast plač. Izdatek za nakup stanovanja ni potrošni izdatek.

MNP = dodatna potrošnja (∆ C) **MNP** pove za koliko gospodinjstva

dodatni dohodek (∆ Y) povečajo svojo osebno potrošnjo (∆ C), če

se jim poveča dohodek (∆ Y).

**STRUKTURA OSEBNE POTROŠNJE**

Največji del izdatkov prebivalstva je osebna potrošnja (C).

Z rastočim dohodkom se spreminja tudi **struktura potrošnje.**

**Dohodkovna elastičnost**

1. **Z rastjo dohodka (realnega)**, se **delež izdatkov** za hrano v celotnem dohodku (izdatkih) **manjša**.

4Ga. 11.11.2010

Če se dohodek poveča za 1 %, se potrošnja hrane poveča za manj kot 1 %, raste počasneje od rasti dohodka.

**η** DOH **< 1**

Povpraševanje je dohodkovno neelastično, npr. hrana, cigareti, obleka, obutev.

1. **Z rastjo dohodka (realnega)** se **povpraševanje** po ostalih dobrinah (luksuznih, pohištvo, promet, higiena, oprema za gospodinjstvo) **zvišuje hitreje kot** pa raste **dohodek**.

**η** DOH **> 1**

Deleži v izdatkih se večajo. Če se dohodek poveča za 1 %, se potrošnja poveča za več kot 1 %.

V Sloveniji je *hrana*, glede na dohodek *draga* in zaradi tega močno vpliva na povpraševanje po drugih artiklih. Hrana ima največji delež v osebni potrošnji.

Delež hrane v BDP je velik, kjer je BDP na prebivalca sorazmerno majhen.

### BI = BRUTO INVESTICIJE IN NETO INVESTICIJE

STRAN 12 investicijski izdatki ja 4

BI so pomemben element porabe domačega produkta. Njihov delež v Sloveniji zanaša približno 20 %. (25 %)

**INVESTICJIJA** je **poraba prihrankov** (lastnih ali tujih) podjetja **v produktivne** **namene**: nabava strojev, reprodukcijskega materiala, zaposlitev delovne sile, gradnja objekta.

Ločiti pa moramo razliko med **prihranki** in **investicijami**.

Če podjetnik oz. kdorkoli del dohodkov prihrani, obdrži v prvotni obliki prejetega denarja, je to **PRIHRANEK**, ne pa investicija.

Investicije so sestavni del agregatnega povpraševanja, prihranki pa niso zajeti v povpraševanje.

* **NETO INVESTICIJE 🡪** namenjene so **povečanju** že obstoječega kapitala in se financirajo iz akumulacije
* **OBNOVITVENE INVESTICIJE 🡪** so namenjene **obnovitvi** obstoječega kapitala, ker se ta obrablja, lahko po tudi zastara. Ponavadi OI izenačimo z amortizacijo, ki pa je le obračunska vrednost, ne izkazuje dejanske obrabe, so rezultat subjektivne odločitve.

Posledica tega je, da težko ločimo OI od NI (ni jasne meje zaradi AM), zato za analizo vzamemo BI.

**NI = BI - OI**

**BI = NI + OI (AM)**

### G – DRŽAVNA POTROŠNJA

**Y = C + BI + G + (X - M)**

19,2 % BDP-ja

Delež državnih izdatkov v porabi BDP-ja je bil v letu 2003 19,2 %. Gre *za izdatke za obrambo države, za financiranje šolstva, znanosti, kulture.*

Državni izdatki so v bistvu proračunski izdatki države, brez plač javnih uslužbencev (te so v C) in transfernih plačil (socialni prejemki, nadomestila za nezaposlene, subvencije podjetjem). Te štejemo med potrošne izdatke.

G – poraba države je torej del javne porabe, ki je bila v Sloveniji leta 2003 42,7 % BDP-ja.

**Celotni izdatki JAVNEGA SEKTORJA = JAVNA PORABA leta 2003**

**42,7 % BDP**

**REZERVE 0,3 %**

**JAVNA PORABA**

**42,7 % BDP**

DRŽAVNE INVESTICIJE 4,1 %

**G – NAKUPI DRŽAVE**

**19,2**  **%**

* izdatki za nakup blaga in storitev za končno porabo

**transferna plačila: 19,1 %**

* socialne podpore prebivalstvu,
* pokojnine,
* subvencije podjetjem,
* obresti za najete kredite (obveznice)

*Vir: Bilten BS avgust, september, 2004*

### 2.4 (X – M) – NETO IZVOZ

Večina današnjih gospodarstev je odprtih in si izmenjuje del BDP. Uvažamo proizvode, storitve in kapitalne dobrine, ki jih nimamo ali pa so v tujini cenejše, del naše proizvodnje pa izvažamo.

4.gb 16.11.2010

Med izdatke za nakup našega BDP upoštevamo samo **neto izvoz**, to je *razliko med* *izvozom in uvozom*. Če je izvoz (X) večji od uvoza, pomeni da v tujini porabljajo del našega BDP. Če pa je uvoz (M) večji od izvoza pomeni, da Slovenci porabimo ves naš BDP in še del tujega, ki ga uvozimo.

### 2.4.1 TRANSAKCIJE S TUJINO in DEJAVNIKI POVEZOVANJA

**TRANSAKCIJE S TUJINO**

Države poskušajo imeti čim bolj uravnoteženo zunanjetrgovinsko poslovanje. V kolikor je izvoz enak uvozu, govorimo o uravnoteženem poslovanju. Lahko prihaja do uvoznih presežkov, kar pomeni, da več uvažamo kot izvažamo, v kolikor več proizvede, kot potrebuje doma, presežke izvaža.

razlika med proizvodnjo in potrošnjo

Y = C + BI + G

**Y − (C + BI + G) = X − M**

URAVNOTEŽENO POSLOVANJE

**X = M**

**Izvoz = uvoz**

**X > M**

Y > C + BI + G

gospodarstvo PRESEŽKE IZVAŽA

Y < C + BI + G

**domača proizvodnja < domača končna potrošnja =**

**UVOZNI PRESEŽEK 🡪**

zmanjšanje deviznih rezerv gospodarstva

**X < M**

3.

**DEJAVNIKI, ki vplivajo na povezovanje (EOT)**

Svet se vse bolj povezuje, globalizira, večina gospodarstev je odprtih in si izmenjujejo del BDP-ja. Povezovanje poteka preko pretoka blaga in storitev, kapitala, znanja, delovne sile.

Na ekonomske odnose s tujino, na povezovanje s tujino, je močno vplival razvoj industrije.

Na povezovanje vplivajo:

1. **VELIKOST DRŽAVE** (merimo jo s številom prebivalstva)

**Majhna država** **se** veliko **bolj povezuje** s svetom kot velika, saj ima premajhen trg za svojo proizvodnjo in doseganje ekonomije obsega. Nimajo vseh proizvodnih dejavnikov, npr. surovin, zato jih morajo uvažati. Slovenija v zunanji trgovini zamenja več kot ½ BDP.

1. **RAZVITOST DRŽAVE** (merimo je z BDP/prebivalca)

Čim **bolj razvita** je država, tem **bolj trguje**, ker ima več komparativnih prednosti.

1. **DRUŽBENOEKONOMSKI SISTEM**

kapitalistično tržno gospodarstvo, *ki vodi izvozno ekspanzivno politiko*

* je odprto
* zasleduje profitni motiv, izkoriščanje komparativnih prednosti

socialistično (etatistično) gospodarstvo, ki *vodi politiko uvozne substitucije*

* daje prednost domačemu gospodarstvu - "opiranje na lastne sile"
* uvažale so česar niso imele
* izvažale so le toliko, kolikor je bilo potrebno za plačilo uvoza

### 2.5 STRUKTURA BDP PO DEJAVNOSTIH

Izračunavanje BDP po dejavnostih nam pokaže, v kateri fazi razvoja je gospodarstvo. Nerazvite države ustvarjajo velik del BDP v kmetijstvu, industrijske države v industriji, v postindustrijskih državah pa prevladujejo storitvene dejavnosti.

Leta 2003 je bila v Sloveniji **struktura BDP po dejavnostih**:

* kmetijske dejavnosti 3,2 %
* industrija in gradbeništvo 36,8 %
* storitvene dejavnosti 60 %

Slovenija s svojo strukturo BDP kaže, da prehaja med **postindustrijske države**, saj storitvene dejavnosti ustvarijo že 60 % BDP. Delež je nižji od večine evropskih držav, Turčija (54,8 ), večje deleže imajo tudi Kanada, ZDA (72,2), Japonska (62,2). V prihodnje pričakujemo še povečanja deleža storitvenih dejavnosti. Deleži se tudi razlikujejo po regijah.

### 2.6 VELIKOST BDP – problemi izračunavanja, merjenja BDP

### 2.6.1 problemi izračuanvanja

4,ga<,12.11.2010

**ČE** **HOČEMO PRIMERJATI BDP MED POSAMEZNIMI DRŽAVAMI,** ugotoviti **rast BDP,** moramo upoštevati oziroma biti pozorni na več stvari:

1. Zaradi mednarodnih primerjav moramo **BDP izraziti v isti valuti** za vse države**.** Najpogosteje je to v ameriških dolarjih. Z uvedbo Evropske monetarne unije vse pogosteje poleg $ uporabljajo tudi EVRO. Uporabljamo povprečni tečaj Banke Slovenije za preteklo leto.

**4.ga 17.11.2010**

1. Drugi problem, ki onemogoča neposredno primerjavo BDP med državami je **različna velikost držav**.Države z več prebivalstva in več ozemlja praviloma ustvarijo več BDP-ja. BDP ni odvisen samo od učinkovitosti gospodarstva, temveč tudi od števila prebivalstva, velikosti države, obsega surovin. **Primerjamo lahko le BDP na prebivalca** (per capita).
2. Vendar tudi velikost BDP-ja – izražena na prebivalca in v enotni valuti ni vedno

najboljša mera za primerjanje držav:

BDP je odvisen **od deviznega tečaja $.** Mnogi devizni tečaji so postavljeni *administrativno,* zaradi uravnoteženja plačilne bilance in niso čisto realni.

BDP lahko **preračunamo v tujo valuto** na dva načina:

* **METODA URADNEGA TEČAJA** POPRAVI PODATKE

Podatki za Slovenijo 1996

BDP (v mio SIT) 2.552.668

ø letni tečaj $ za 1996 (Banka Slovenije) 135,3654 Uporabljamo povprečni tečaj Banke Slovenije za preteklo leto:

BDP v $ (mio) = 18.858

Število prebivalcev v Sloveniji: 1.991.169

BDP/prebivalca → 9.471 $/prebivalca

Tako je bil BDP v Sloveniji l. 1997 za 300 $ nižji kot v letu 1996, čeprav smo proizvedli več in je bil realni tečaj v tolarjih večji kot prejšnje leto. To se je zgodilo zaradi precejšnjega povečanja tečaja $.

* **METODA KUPNE MOČI (Paritete)**

Različne **države imajo različne ravni cen,** tudi različna razmerja med cenami, zato ima *$* *v različnih državah različno kupno moč.* V državah z nižjimi cenami ima večjo kupno moč in obratno. Tako so na primer v povprečju cene storitev, pijač, najemnine za stanovanja v Sloveniji precej nižje kot v Franciji, zato v Sloveniji za 100 $ lahko kupimo več kot v Franciji.

**Zato BDP/prebivalca korigiramo za razlike v ravneh cen.** Nominalni BDP/P preračunamo v **BDP po kupni moči.**

Z metodo paritete kupne moči je bil BDP/prebivalca v Sloveniji 2002 16.600 $, po metodi uradnega tečaja pa 11.007 $. (str. 14)

**Leto 2002**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Država | BDP  (v mrd USD) | BDP na prebivalca  v USD | BDP na prebivalca po kupni moči  v USD | Indeks BDP na prebivalca po kupni moči (EU 15 = 100) | Stopnja rasti BDP2/001 |
| Slovenija | 22,0 | 11.007 | 16.600 | 69 | 2,9 |
| Avstrija | 204,1 | 25.077 | 26.690 | 111 | 1,0 |
| Belgija | 245,4 | 23.897 | 25.620 | 107 | 0,7 |
| Francija | 1.431,3 | 24.063 | 25.160 | 105 | 1,2 |
| Luksemburg | 21,0 | 47.297 | 45.430 | 189 | 1,1 |
| Švica | 267,4 | 36.675 | 27.460 | 114 | 0,1 |
| Turčija | 183,1 | 2.628 | 5.500 | 25 | 7,8 |
| Velika Britanija | 1.564,1 | 26.507 | 25.8760 | 107 | 1,9 |
| ZDA | 10.383,1 | 35.977 | 36.500 | 137 | 2,4 |
| Japonska | 3.993,4 | 31.337 | 26.500 | 101 | 0,3 |

1. Problem je tudi, da **države različno definirajo BDP.**

* **OŽJA definicija BDP**: vključuje samo materialno proizvodnjo (MDP)
* **ŠIRŠA definicija BDP:** vključuje materialno proizvodnjo in storitve (SNA).

1. Pri merjenju BDP nastane problem, **če želimo primerjati gibanje *BDP skozi daljše časovno obdobje* – pojavi se problem inflacije.**

Ločimo:

**Nominalni BDP,** ki je merjen v tekočih (sedanjih) cenah.

**Realni BDP**, ki je merjen v stalnih cenah, to je po cenah poljubno določenega leta.

Merjenje velikosti BDP**s tekočimi cenami (nominalni BDP)**nam zaradi inflacije nedaje prave slike o naraščanju.

Realno rast produkta nam pokaže le obračun v *stalnih cenah*, t.j. cenah iz poljubno izbranega leta.

Nominalni BDP moramo **inflacionirati** oz. **deflacionirati**, t.j. nominalni BDP preračunamo v REALNI BDP tako, da ***izločimo vpliv inflacije***.

1. Poleg zgoraj navedenih dejavnikov, so še **DODATNI DEJAVNIKI, KI VPLIVAJO VELIKOST NA DEJANSKEGA BDP.**

**SIVA EKONOMIJA**

Siva ekonomija je **neregistrirana gospodarska dejavnost prebivalstva** – delo, ki ga ljudje opravljajo na črno in zanj ne plačujejo davkov (popoldanska neprijavljena obrt, čiščenje stanovanj, čuvanje otrok) in delo, ki ga opravijo ljudje zase, doma, npr. popravila v lastnem stanovanju. Sem spadajo tudi prepovedane (ilegalne) dejavnosti, kot so trgovina z orožjem, prostitucija, trgovanje z mamili.

Produkt, ki nastaja v sivi ekonomiji, ni vključen v uradni izračun BDP, zato **je statistični BDP manjši od dejanskega! 18.11.2010 4. ga**

**Razlogi za nastanek sive ekonomije so** hobi, težak gmotni položaj prebivalstva. Siva ekonomija je torej odvisna tudi od razvitosti gospodarstva, manj razvita gospodarstva imajo več sive ekonomije. V Sloveniji ocenjujejo, da je sive ekonomije približno 24 %, v svetu pa med 15 in 30 % BDP.

**NATURALNA POTROŠNJA OZ. LASTNA PORABA**

Naturalna potrošnja pomeni, da proizvode, ki jih potrošimo tudi sami proizvedemo. Del produkta, ki ga ljudje porabijo, ni ovrednoten, ni registriran, saj ne gre preko trga. Zelo težko je tudi ločiti, kaj gre za reproduktivno potrošnjo in kaj za končno potrošnjo, npr. krompir za krmljenje, vzrejo in krompir za potrošnjo družine.

Naturalna potrošnja torej tudi vpliva na to, da je statistični BDP manjši od dejanskega.

Siva ekonomija in naturalna potrošnja vplivata na dejanski BDP in tudi na življenjski standard in življenjsko raven.

### 2.6.2 GOSPODARSKA RAST

Doseganje **čim večje gospodarske rasti** je eden izmed temeljnih ciljev vsake države.Gospodarsko rast **merimo** **s stopnjo rasti BDP.**

Pri računanju **gospodarske rasti za več let**, moramo nominalni BDP preračunati v realni BDP. Razlika med nominalnim in realnim BDP nastaja zaradi naraščanja ali padanja cen skozi časovno obdobje. Nominalni BDP je izražen v tekočih cenah za posamezno leto, realni BDP pa v stalnih cenah iz določenega leta.

Nominalne podatke, to je podatke v tekočih cenah, moramo **za** **vsako leto popraviti za inflacijo**, da dobimo realni BDP in so številke primerljive. Da izločimo vpliv naraščanja (ali padanja) cen, moramo vse podatke **inflacionirati (deflacionirati)**.

Pri inflacioniranju ponavadi uporabljamo **indeks cen življenjskih potrebščin**, oziroma **koeficient inflacije.**

**GOSPODARSKA RAST** izračunamo tako, da izračunamlo:

**STOPNJA RASTI BDP** t = REALNI BDPt  - REALNI BDP t – 1 \* 100

REALNI BDPt - 1

STOPNJA GOSPODARSKE RASTI BDP99 = REALNI BDP99  - REALNI BDP98  \* 100

REALNI BDP 98

***Primeri***

Leta 1999 je bil indeks cen živ. p. 108 (inflacija je bila 8 %). Nominalni BDP, ki je izražen s tekočimi cenami iz leta 1998, moramo spremeniti v cene iz leta 1999, ki smo ga vzeli za bazno leto. To storimo tako, da *nominalni BDP 98 (izražen v tekočih cenah*) *pomnožimo s koeficientom inflacije* 1,08***.* Dobimo realni BDP 98,**ki je izražen s cenami iz leta 99.

V kolikor bi želeli realni BDP izraziti v stalnih cenah iz leta 1998 (bazno leto), moramo preračun narediti malo drugače. Nominalni BDP99 moramo preračunati v stalne cene, ki so veljale leta 1998, izločiti moramo vpliv inflacije. Nominalni BDP99 delimo s koeficientom inflacije 99/98 , z 1,08, da dobimo realni BDP99, izražen v stalnih cenah iz leta 98.

1. Ga 19.11.2010

Številčni primer podatki so v 1000 $

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Leto | NOMINALNI BDP | REALNI BDP po stalnih cenah iz leta 1998 | REALNI BDP po stalnih cenah iz leta 1999 |
| 1. | 1998 | 2.500.000 | 2.500.000 | 2.700.000 |
| 2. | 1999 | 2.850.000 | 2.638.888,89 | 2.850.000 |

1. Najprej bomo izračunali realni BDP za obe leti, izražena **v stalnih cenah iz leta 1998.**

* **Realni BDP98,** izražen v stalnih cenah iz let 1998**,** je enak nominalnemu BDP98, ker realni BDP izražamo po cenah iz istega leta, kot je nominalni BDP, to je **2.500.000.000 $.**
* **Realni BDP99** pa moramo izračunati. Ker nominalni BDP99 vsebuje inflacijo, ki je nastala v tem letu, moramo vpliv inflacije izločiti. To storimo tako, da nominalni BDP99 delimo s koeficientom inflacije99/98.

**Realni BDP99 po stalni cenah iz leta 1998:**

Nominalni BDP99 / koeficient inflacije99/98 = 2.850.000 / 1,08 =

= **Realni BDP99 2.638.888,89 $**

1. Izračun realnega BDP za obe leti, izražena v **stalnih cenah iz leta 1999.**

* **Realni BDP98,** izražen v stalnih cenah iz leta 1999**,** moramo izračunati. Ker ga moramo izraziti v cenah iz leta 1999, ga moramo povečati za stopnjo inflacije v

letu 99/98.

**Realni BDP98 po stalni cenah iz leta 1999:**

Nominalni BDP98 x koeficient inflacije99/98 = 2.500.000 x 1,08 =

= **Realni BDP98 2.700.000 $.**

* **Realni BDP99**, izražen v stalnih cenah iz leta 1999, je enak nominalnemu BDP99, to je **2.850.000.000 $.**

Na podlagi gornjih izračunov, lahko izračunamo **stopnjo gospodarske rasti** oziroma realno rast BDP-ja kar na dva načina, rezultati pa morajo biti enaki.

1. Izračun po stalnih cenah iz leta 1998:

STOPNJA GOSPODARSKE RASTI BDP99 = 2.638.888,89 - 2.500.000 \* 100 = **5,56 %**

2.500.000

2. Izračun po stalnih cenah iz leta 1999:

STOPNJA GOSPODARSKE RASTI BDP99 = 2.850.000 - 2.700.000 \* 100 = **5,56 %**

2.700.000

Iz obeh primerov smo izračunali enako stopnjo gospodarske rasti, 5,56 %, kar pomeni, da se je BDP iz leta 1998 na leto 1999 realno povečal za 5,56 %.

ALI

Izračunamo za koliko se je povečal nominalni BDP in to pomnožimo s koeficientom inflacije:

3. Koeficient rasti

nominalnega BDP99/98 / koeficient inflacije99/98 =

2.850.000

2.500.000 / 1,08 = 1,14 / 1,08 = 1.0555 🡪 **5,56 %**

STAVI 8 listov vaj

### 2.6.2.1 TRANZICIJa in GOSPODARSKO RAST str 18??

**GIBANJE BDP v Sloveniji str.18**

Od leta 1990 – 1997 se je BDP nominalno povečal za 14-krat, realno (količinsko, fizično) pa le za 1-krat. To pomeni, da se je splošna raven cen s Sloveniji v tem času zelo povečala.

Leta **1991** je v Sloveniji BDP zelo padel v primerjavi z letom 1990, za 8,9 %, padal je tudi v letu **1992**, čeprav manj, za 5,5 %.

Leta **1993** je začel naraščati in je bil po osamosvojitvi **prvič pozitiven + 2,8 %,** leta **1994, 1995** pa je bila **močna gospodarska rast "slovenski gospodarski čudež".**

Šele leta 1996 smo dosegli nivo iz leta 1990. Od 1996 BDP raste od 3 % - 4 % letno.

**Po letu 1996** se je rast upočasnila, zaradi prepočasnega lastninjenja, visoke inflacije,

počasnega prilagajanja predpisom EU**. Leta 1999** je bila visoka rast, **5,6 %,** zaradi visokih investicij, povečanega domačega povpraševanja, večja je bila poraba gospodinjstev in javna poraba. Vprvi polovici leta 1999 se je povečalo povpraševanje zaradi pričakovanja višjih cen po uvedbi DDV. V letih **2001-2003 so se stopnje zmanjšale** zaradi recesije v svetu, Zahodni Evropi, zlasti v Nemčiji, v katero Slovenija izvozi največ.

**Spremembe BDP v stalnih cenah**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Leto** | **SIT** | **US$** | **EVRO** | % |
| **1991** | 349.408 | 12.673 | 10.271 | -8,9 |
| **1992** | 1.017.965 | 12.523 | 9.688 | -5,5 |
| **1993** | 1.435.095 | 12.673 | 10.849 | 2,8 |
| **1994** | 1.852.997 | 14.386 | 12.162 | 5,3 |
| **1995** | 2.372.657 | 20.019 | 15.496 | 4,1 |
| **1996** | 2.728.199 | 20.154 | 16.093 | 3,6 |
| **1997** | 3.110.075 | 19.476 | 17.240 | 4,8 |
| **1998** | 3.464.889 | 20.856 | 18.602 | 3,6 |
| **1999** | 3.874.720 | 21.317 | 20.011 | 5,6 |
| **2000** | 4.252.315 | 19.096 | 20.740 | 3,9 |
| **2001** | 4.761.815 | 19.616 | 21.925 | 2,7 |
| **2002** | 5.314.494 | 22.121 | 23.492 | 3,3 |
| **2003** | 5.747.168 | 27.749 | 24.592 | 2,5 |
| **2004** | 6.191.161 | 32.182 | 25.919 | 4,6 |

*Tabela 4: Gibanje realnega BDP od leta 1990 do 2004*

*Vir: SURS 2004*



*Slika 1: Gibanje realnega BDP od leta 1990 – 2004*

**VZROKOV ZA TAKO GIBANJE BDP SLOVENIJE od osamosvojitve naprej je več:**

**Dejanski BDP je močno odvisen od:**

* izkoriščenosti proizvodnih dejavnikov
* ekonomskega sistema in ekonomske politike

Do leta 1990 je Slovenija imela etatistični (socialistični) sistem, za katerega je značilno:

* državna lastnina
* centralno (državno) planiranje
* enopartijski politični sistem, ki odloča o vsem
* netržno oblikovanje cen

**TRANZICIJA IN EKONOMSKE POSLEDICE**

Aprila 1990 so bile prve demokratične volitve. To je bil **začetek tranzicije** **(prehoda) v novo družbeno ureditev**, ki jo označuje:

* zasebna lastnina
* tržni družbenoekonomski sistem
* večstrankarski sistem
* tržno oblikovanje cen

Osamosvojitev, drug družbeno-ekonomski sistem sta vnesla nove pogoje poslovanja. Podjetja so se novim razmeram morala prilagoditi, za kar so rabila nekaj časa.

* **V prvi fazi** je prišlo do **tranzicijske depresije**. Prišlo je do **globokega padca gospodarske aktivnosti**, zaposlenosti in življenjske ravni.

*S tranzicijsko depresijo so se spopadale vse bivše socialistične države, ki so prešle na nov družbenoekonomski – kapitalistični sistem.*

Tranzicijsko **depresijo** v Sloveniji so **poglabljale** še nekatere **posebnosti**, ki jih druge nekdanje socialistične države niso poznale. Tranzicija v Sloveniji je potekala vzporedno s procesom oblikovanja nove države, kar je ustvarilo dodatne pogoje, ki so negativno vplivale ne gospodarsko rast.

*Padec realnega proizvoda – realnega BDP je bil predvsem posledica močno zmanjšanega povpraševanja iz drugih držav*. Slovenija je izgubila ¾ nekdanjega jugoslovanskega trga in polovico zunanjega trga, npr. izguba trgov nekdanje Sovjetske zveze.

*Podedovala je makroekonomsko neravnotežje, visoko inflacijo, realne plače so se močno zmanjšale, struktura podjetij po velikosti je bila neustrezna*; bil je večji delež velikih podjetij , primanjkovalo je srednje velikih in še posebej malih podjetij. Prejšnja zakonodaja ni dopuščala rasti malih podjetij. Mala podjetja so lahko zaposlovala le do 10 ljudi, z obsegom 10 ha zemlje.

Potrebno je bilo sprejemanje zakonskih osnov za prehod v tržno gospodarstvo. Najpomembnejše **spremembe**, ki jih je bilo potrebno čimprej izpeljati so bile:

* postavitev novega bančnega in deviznega sistema
* izvedba fiskalne reforme
* izvedba privatizacije podjetij in stanovanj
* prestrukturiranje podjetij
* sprejet je bil zakon o denacionalizaciji
* odstraniti je bilo potrebno omejitve v delovanju tržnega sistema
* liberalizacija ekonomskih odnosov s tujino, ko je ukinitev količinskih uvoznih omejitev, postopno zmanjševali carinske zaščite.

Vse bistvene reforme so kasnile, tudi privatizacija podjetij.

Podjetja je bilo potrebno prestrukturirati, kar so najbolj občutila velika podjetja. V velikih podjetjih je v dveh letih izgubilo kar 140.000 ljudi, nezaposlenost se je močno povečala. Število velikih podjetij se je od leta 1991 do 1977 skoraj prepolovilo (od 224 na 124) delež zaposlenih se je zmanjšal z 52 % na 33 %. Velika podjetja so doživljala **tranzicijsko krizo**. Podjetja so bila predvsem kapitalno intenzivna, kapitala pa niso v zadostni meri izkoriščala, saj niso imela dovolj kupcev. Upravljanje tako velikih podjetij je bilo neučinkovito.

Zato se je začel intenziven proces prestrukturiranja velikih v manjša podjetja. Upravljanje se je decentraliziralo, nastajali so profitni centri, ki so odgovorni za svoje poslovanje.

Na ta način je nastalo veliko malih podjetij, od 28.000 na 36.000 od leta 1994 – 2002.

* **V drugi fazi** tranzicije je opazen zasuk v gospodarstvu, prihaja do **pozitivnih gospodarskih trendov**.

Leta **1993 je bil BDP prvič pozitiven**, **+ 2,8 %.** K temu so pripomogli naslednji procesi:

1. Slovenija si je pridobivala *nova tržišča*, predvsem je povečala izvoz v zahodno Evropo.
2. Prišlo je do *velikega porasta števila podjetij*, predvsem manjših, saj je nova zakonodaja podpirala podjetništvo. V treh letih je število naraslo od 8.000 na 28.000 podjetij. Veliko srednjih in malih podjetij je nastalo s prestrukturiranjem, decentralizacijo velikih podjetij, ki so se najprej preoblikovala v več profitnih centrov, ki so sama skrbela za svoj obstoj. V kolikor so profitni centri slabo poslovali, so jih podjetja odprodala, dobro stoječi profitni centri pa so se največkrat čisto osamosvojili – postala nova podjetja. Še vedno pa je premalo podjetij z visoko tehnologijo, z veliko dodano vrednostjo in tudi večje sodelovanje med podjetji – mreženje podjetij.
3. Vzporedno so potekale strukturne spremembe

* *od družbene k zasebni lastnini*:

Prišlo je do sprememb v lastninski strukturi. Nova zakonodaja je omogočala hitro rast zasebnih podjetij, spremenila se je struktura obstoječih družbenih podjetij. Od leta 1990 – 1994 se je delež družbenega kapitala zmanjšal s 93 % na 73 %.

* *od velikih k majhnim podjetjem:*

Delež majhnih podjetij se povečuje, to so podjetja z manj kot 50 zaposlenimi.

1. Prišlo je do **sprememb v sektorski strukturi gospodarstva**. Delež kmetijstva ter industrije in gradbeništva se je v BDP zmanjšal, delež storitvenih dejavnosti pa povečal.

Vse te procese je pospeševala izvedba reform, ki smo jih zgoraj omenili.

**ALI JE RAST REALNEGA BDP V SLOVENIJI VELIKA** **ALI NE lahko ugotovimo, če podatke primerjamo s podatki drugih držav.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **36. 24 Bruto domači proizvod** | | | | | | | |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
|  | BDP v tekočih cenah  (mio EUR) *GDP at current prices (mio EUR)* | | | Realna letna stopnja rasti BDP (%) | Na prebivalca (EUR) | | |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
|  | 2001 | 2002 | 2003 |  | 2001 | 2002 | 2003 |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
| **EU-25** | **9291631** | **9629525** | **9752242** | **0,9** | **20500** | **21200** | **21400** |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Slovenija** | 21845,2 | 23517,8 | 24576,4 | 2,5 | 11000 | 11800 | 12300 |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
| Avstrija | 215593,4 | 221008 | 226142,3 | 0,8 | 26800 | 27400 | 27900 |
| Belgija | 254153 | 261124 | 269546 | 1,3 | 24700 | 25300 | 26000 |
| Ciper | 10598,6 | 11073 | 11645 | 1,9 | 15100 | 15600 | 162001) |
| Češka republika | 67959,8 | 78388,2 | 80096,5 | 3,7 | 6600 | 7700 | 7900 |
| Danska | 177870,9 | 183125 | 188183,2 | 0,5 | 33200 | 34100 | 34900 |
| Estonija | 6668,4 | 7469,3 | 8042,1 | 5,1 | 4900 | 5500 | 5900 |
| Finska | 135468 | 139803 | 142518 | 1,9 | 26100 | 26900 | 27300 |
| Francija | 1475584 | 1526821 | 1557245 | 0,5 | 24200 | 24900 | 25300 |
| Gr?ija | 131341,2 | 141502,4 | 153045,1 | 4,5 | 12000 | 12900 | 13900 |
| Irska | 114742,5 | 129344,3 | 134786,1 | 3,7 | 29700 | 32900 | 33800 |
| Italija | 1218535 | 1260428 | 1300926 | 0,3 | 210001) | 221001) | 226001) |
| Latvija | 9227,4 | 9792,4 | 9868,1 | 7,5 | 3900 | 4200 | 4200 |
| Litva | 13504,9 | 14928,3 | 16271 | 9,7 | 3900 | 4300 | 4700 |
| Luksemburg | 22019,8 | 22805,5 | 23955,9 | 2,9 | 49900 | 51100 | 53200 |
| Mad?arska | 57873,7 | 68902 | 73213 | 3 | 5700 | 6800 | 7200 |
| Malta | 4286,8 | 4322,1 | 4332,5 | -0,3 | 10900 | 10900 | 10900 |
| Nem?ija | 2074000 | 2107300 | 2128200 | -0,1 | 25200 | 25500 | 25800 |
| Nizozemska | 429345 | 445160 | 454276 | -0,9 | 26800 | 27600 | 28000 |
| Poljska | 207128,2 | 202497,1 | 185175,5 | 3,8 | 5400 | 5300 | 4800 |
| Portugalska | 122549,9 | 128458,2 | 130032,9 | -1,2 | 11900 | 12400 | 12500 |
| Slovaška | 23321,9 | 25733,3 | 28822,4 | 4 | 4300 | 4800 | 5400 |
| Švedska | 245178,2 | 256840,1 | 267250,5 | 1,5 | 27600 | 28800 | 29800 |
| Zdru?eno kraljestvo | 1598902 | 1660457 | 1589468 | 2,2 | 27100 | 28000 | 266001) |
| 1) Napoved. | |  |  |  |  |  |  |
| Vir / *Source*: http://europa.eu.int/comm/eurostat/newcronos, 23. 11. 2004 | | | | | | | |
|  |  |  |  |  |  |  |  |

<http://www.stat.si/letopis/index_vsebina.asp?poglavje=11&leto=2003&jezik=si>

*Tabela 5: Nominalni BDP in realna letna stopnja rasti BDP v letih 2001 – 2003.*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Bruto domači proizvod na prebivalca v standardih kupne moči; indeksi obsega** | | | | | | |
|  | 2001 | 2002 | 20031) |  |
|  |  |  |  |  |
| **EU-25** | **100** | **100** | **100** |  |
|  |  |  |  |  |
| **Slovenija** | 75 | 75 | 77 |  |
|  |  |  |  |  |
| Avstrija  *Slovenija dosega 77 % povprečja doseženega BDP Evropska unije.*  *Vsa petnajsterica zadnjih pristopnic v Evropsko unijo, razen Cipra, imajo nižje indekse.* | 124 | 123 | 122 |  |
| Belgija | 117 | 117 | 118 |  |
| Ciper | 89 | 83 | 83 |  |
| Češka republika | 66 | 68 | 69 |  |
| Danska | 126 | 122 | 123 |  |
| Estonija | 43 | 46 | 49 |  |
| Francija | 115 | 113 | 111 |  |
| Gr?ija | 74 | 78 | 81 |  |
| Irska | 129 | 134 | 133 |  |
| Italija | 110 | 109 | 107 |  |
| Latvija | 37 | 39 | 41 |  |
| Litva | 41 | 42 | 46 |  |
| Luksemburg | 213 | 213 | 215 |  |
| Mad?arska | 56 | 59 | 61 |  |
| Malta | 75 | 74 | 75 |  |
| Nem?ija | 110 | 109 | 108 |  |
| Nizozemska | 124 | 122 | 121 |  |
| Poljska | 46 | 46 | 46 |  |
| Portugalska | 77 | 77 | 74 |  |
| Slovaška | 49 | 51 | 52 |  |
| Španija | 92 | 95 | 98 |  |
| Švedska | 116 | 115 | 115 |  |
| Zdeu?eno kraljestvo | 115 | 118 | 118 |  |
| 1) Predhodni podatek. | |  |  |  |
| Vir / *Source*: News release, 145/2004, 3 December 2004 Eurostat | | | | | |

### 2.7 ŽIVLJENJSKI STANDARD IN ŽIVLJENJSKA RAVEN str. 42

**Življenjski standard ljudi in kakovost življenja**pa ni odvisen samo od višine BDP na prebivalca, temveč tudi od strukture porabe BDP.

Življenjski standard je ***odvisen od količine*** ***porabljenih dobrin in storitev na prebivalca.*** Prebivalci dveh držav, ki imajo enak BDP na prebivalca po kupni moči, lahko trošijo dokaj različen obseg potrošnih dobrin.

Država lahko namenja veliko sredstev za investicije in državno porabo, zato manj ostane za porabo gospodinjstev – standard teh prebivalcev je nižji, kot prebivalcev v drugi državi, ki večji del BDP namenja izdatkom gospodinjstev. Dolgoročno pa se bo standard ljudi v prvi državi povečal, saj se bodo čez čas aktivirale investicije in država bo proizvajala več dobrin.

**Življenjska raven predstavlja življenjske razmere v najširšem pomenu. Upošteva**tako***ekonomske***kot tudi***družbene****,* ***socialne****,* ***politične*** *in* ***delovne razmere.***

**Življenjsko raven** nam pokažejo naslednji **kazalci:**

1. BDP/prebivalca
2. demografski kazalci (stopnja rodnosti,smrtnosti, pričakovana življenjska doba)
3. kazalci o prehrani, trajnih potrošnih dobrinah
4. o zdravstvenih in izobraževalnih razmerah
5. kazalci diferenciacije (razlike med plačami, rasne razlike, razlike med spoloma, regionalne razlike)
6. kazalci delovnih razmer (število dni dopusta, kvalifikacijska struktura)
7. kazalci družbenih razmer (korupcija, kriminal, udeležba v političnem življenju)
8. stopnja onesnaženosti okolja.

Kakovost življenja v manjših mestih je večje, ker je manjša onesnaženost, manjša prometna gneča.

### 3 OSNOVE EKONOMSKEGA SISTEMA IN POLITIKE

**EKONOMSKA POLITIKA (EP)**

Je organizirano **delovanje** vseh **nosilcev ekonomske politike,** s katerim spreminjajo

**gospodarske razmere** – pogoje, da bi dosegli določene družbenoekonomske **cilje.**

**Nosilci EP**: vlada, centralna banka, interesna skupine.

**NOSILCI EP**

**Oblast, ki temelji na demokratični ureditvi države se deli na:**

* **zakonodajno**
* **izvršilno**
* **sodno**

**ZAKONODAJNA OBLAST**

**PARLAMENT** oz.**DRŽAVNI ZBOR** je osrednja institucija **zakonodajne oblasti**. Njegova temeljna naloga je sprejemanje zakonov. Sestavlja ga 90 poslancev, delo vodi predsednik državnega zbora.

**Državni svet** ima 40 članov. Državnemu zboru predlaga sprejem zakonov (zakonodajna iniciativa); ne more pa sprejemati zakonov.

**IZVRŠILNA OBLAST**

**VLADA** je osrednja inštitucija **izvršilne oblasti**in je najvišji organ državne uprave.

Vlado sestavljajo predsednik vlade (premier) in ministri, ki so odgovorni državnemu zboru.

* Vlada postavlja neke okvire gospodarjenja. Spreminjanje interesov ekonomskih osebkov velikokrat zahteva spremembe razmer v gospodarjenju. Izdaja predpise in sprejema pravne, politične, ekonomske, finančne in druge ukrepe, ki so potrebni razvoj države. Vlada državnemu zboru predlaga v sprejem zakone, državni proračun, nacionalne programe in druge splošne akte.
* Vlada mora skrbeti ***za izvajanje*** politike, zakonov in drugih predpisov, ki jih sprejema državni zbor. Skladno z ustavo in zakonodajo usmerja in usklajuje izvajanje politike države.

Vlada se pri izvajanju svoje politike dogovarja tudi z drugimi partnerji: sindikati, predstavniki delodajalcev, npr. Gospodarsko zbornico Slovenije, z raznimi predstavniki društev ipd. (str. 49).

**SODNA VEJA OBLASTI**

Sodna veja oblasti skrbi za ***izvajanje zakonov*** in ***sankcioniranje*** kršenja zakonov.

**Poleg vlade, državnega zbora in sodstva, sta zelo pomembni inštituciji:**

* **RAČUNSKO SODIŠČE** ki *skrbi za* ***nadzor*** *nad porabo državnih sredstev* je. Je najvišji organ kontrole državnih računov, državnega proračuna in celotne javne porabe. Sestavlja ga 9 članov, ki jih izvoli državni zbor za dobo 9 let.
* **BANKA SLOVENIJE** – neodvisna nevladna institucija

Ustanovljena je bila leta 1991 z zakonom o Banki Slovenije. Je neodvisna, nevladna institucija, ki skrbi za stabilnost domače valute, vodi monetarno politiko oziroma skrbi za potrebno količino denarja v obtoku. Banka Slovenije je centralna banka in edina posluje z vladnim sektorjem.

Pomembno vlogo pri izvajanju ekonomske politike imajo tudi **INTERESNE SKUPNOSTI** – stranke, zbornice, sindikati, društva.

**CILJI EP**

Nosilci ekonomske politike se o ciljih EP demokratično sporazumejo.

**Poglavitni cilji so:**

1. večji BDP/prebivalca
2. dvig življenjskega standarda in življenske ravni
3. stabilna raven cen
4. polna zaposlenost (nizka stopnja nezaposlenosti)
5. uravnotežena plačilna bilanca (uravnoteženi odnosi s tujino)
6. zmanjšanje proračunskega deficita
7. pravičnejša delitev dohodkov

Sredstev za doseganje ciljev je vedno premalo, zato moramo **cilje** **rangirati** – določiti prioriteto. Ekonomska politika usmeri svoje ukrepe na doseganje enega ali nekaj ciljev.

Cilji so si lahko tudi v nasprotju: npr. skrb za gospodarski razvoj, razvijanje socialnih dejavnosti.

**INSTRUMENTI EP**

Nosilci EP pri uresničevanju svojih ciljev uporabljajo različna **sredstva** oziroma **instrumente**:

* Instrumente **fiskalne (davčne) politike** uporabljajo vlada in občine. To so instrumenti *proračunskih prihodkov:*
* direktni davki (obračunavanje direktno od premoženja: dohodnina, davek

na premoženje, na dobiček)

* indirektni davki: DDV
* carina
* prispevki
* transferi iz tujine

in *proračunskih izdatkov***:**

* izdatki za nakup proizvodov in storitev
* državne investicije
* transferi prebivalstvu in podjetjem
* državne rezerve (strateške in tržne)
* transferi tujini
* Instrumenti **monetarne (denarne) politike** uporabljajo centralna banka in poslovne banke. Najpomembnejši instrumenti so uravnavanje količine denarja v obtoku ali obrestne mere. Pri uresničevanju ciljev si pomagamo z naslednjimi instrumenti:
* operacije na trgu vrednostnih papirjev
* politika obveznih rezerv
* politika eskontne stopnje
* kontrola finančnih inštitucij
* Instrument **tečajne politike** je devizni tečaj. Instrument uporablja Banka Slovenije.
* Instrument **zunanjetrgovinske politike** so instrumenti carinske in necarinske zaščite gospodarstva.

### 3.1 FISKALNA POLITIKA IN JAVNA PORABA

**Fiskalna politika je sistem ukrepov**, s katerimi **država** vpliva na javnofinančne (proračunske) prihodke in odhodke.

Pomemben **instrument** fiskalne politike so **davki** kot **tudi**  **druge vrste javnofinančnih prihodkov in odhodkov (carine, takse).**

**Javnofinančni odhodki**

pokažejo **OBSEG javne porabe** v posameznem letu, tako porabo ožje države (npr. republiški proračunski odhodki), regij in lokalnih skupnosti (občin).

**Javnofinančni prihodki**

prikazujejo **VIRE** **za financiranje javne porabe**. Prihodki se zbirajo v proračunih posameznih ravni države.

Vse javnofinančne tokove vodi Slovenija v **globalni bilanci javnega financiranja.** Bilanca je konsolidiran izkaz javnofinančnih tokov **štirih**

**javnofinančnih blagajn:**

|  |  |
| --- | --- |
| **JAVNOFINANČNE BLAGAJNE** | **INŠTITUCIJE**  **JAVNEGA SEKTORJA** |
| 1**.** državnega proračuna | **Država** |
| **2.** občinskih proračunov | **Občine** |
| 3. Zavoda za pokojninsko in invalidsko zavarovanje | **ZPIZ** |
| 4. Zavod za zdravstveno varstvo | **ZZZS** |

**KONSOLIDIRAN** - v tej bilanci se medsebojni tokovi posameznih blagajn pobotajo oz. izničijo. V globalni bilanci **zajemamo samo razliko med tokovi posameznih blagajn.** Če npr. iz državnega proračuna nakažemo 10.000 € v občine, potem pa občine 10.000 € nakažejo v državni proračun v obliki davkov, se ta dva tokova izničita.

*Vsaka inštitucija ima svoje vire financiranja 🡪 sistem javnega financiranja v Sloveniji je* ***nekonsolidiran****, kar pomeni, da ima več blagajn. Sredstva namensko zbirajo, npr. za zdravstveno zavarovanja, in iz iste blagajne gre za ta namen.*

*Vsaka blagajna (inštitucija) naj bi s svojimi sredstvi gospodarila. Država oziroma državni proračun večkrat posoja Zavodu za pokojninsko zavarovanje in Zavodu za zdravstvo.*

### 3.1.1 JAVNOFINANČNI PRIHODKI

Slovenija ima pet osnovnih vrst **javnofinančnih prihodkov**, njihova struktura pa je bila za leto **2003** naslednja:

1. **Davčni** prihodki (**92,1** % leta 2003):

* davek na dohodek in dobiček (dohodnina 14,9 % , davek od dobička pravnih oseb 4,5 %) **19,4 %**
* prispevki za socialno varnost **31 %**
* davek na plačilno listo 4,5 %
* davek na premoženje **1,5 %**
* domači davki na blago in storitve **34,3% (**od tega davek na dodano vrednost 32,3 %)
* takse, cestnine
* carine in druge uvozne davščine 1,5%
* drugo

1. **Nedavčni** prihodki (**6,3**  % leta 2003):

* prihodki od upravljanja državnega in občinskega premoženja (najemnine, koncesijske dajatve)
* takse
* denarne kazni (za prometne prekrške, delo na črno)

1. **Kapitalski** prihodki (**0,7** %)

* prihodki od prodaje državnega oz. občinskega premoženja
* zgradbe, oprema
* patentov, licenc, blagovnih znamk
* zalog in državnih rezerv

1. **Prejete donacije** iz domačih in tujih virov (pomoči ob naravnih nesrečah) 0,6 %
2. **Transferni** prihodki 0,3 %

* prihodki od drugih javnofinančnih institucij. Ti prihodki se v bilanci javnega financiranja pobotajo, ker niso izvirni javnofinančni prihodki.

***Davčni*** in ***nedavčni prihodki*** so **tekoči prihodki.** So najbolj zanesljiv in stabilen vir financiranja javne porabe in predstavljajo kar 98,4 % vseh javnofinančnih prihodkov.

1. Ga 13.12.2010

Zaradi prilagajanja EU – uvedba nekaterih sprememb **v zvezi z javnofinančnimi prihodki:**

1. **julija 1999** smo zamenjali prometni davek z **davkom na dodano vrednost (DDV).**

**Prometni davek** smo plačevali pri prodaji blaga in storitev v trgovini na drobno, 20 % od vrednosti blaga, za nekatere vrste blaga pa po znižani 5 % stopnji (učbeniki).

**Davek na dodano vrednost** pa plačujejo: vsi, ki vsi, ki v Sloveniji opravljajo dejavnost, katere letni promet je večji od 5 milijonov SIT, kmetje, če katastrski

dohodek presega 1,5 mio SIT. DDV 20 % in 8,5 % plačujemo v vseh fazah proizvodnje končnih izdelkov in storitev, zato ga imenujemo **vsefazni davek.**

Dejavnosti javnega pomena (zdravstveni zavodi) so oproščeni plačila davka.

**Fizične in pravne osebe**, ki morajo plačevati davek, so **DAVČNI ZAVEZANCI.**

1. **Gb 15.12.2010**
2. **Konec decembra 1999** je bila uvedena **pokojninska reforma -** povečala se je starostna meja za upokojitev ter delovna doba za ženske, zmanjšale so se pravice iz pokojninskega zavarovanja.

*Največji del storitev predstavlja dodana vrednost, zato se je po uvedbi DDV njihova obdavčitev relativno povečala.*

*Uvedba DDV je skupno povečala inflacijo za 1,5 odstotne točke.*

### 3.1.2 JAVNOFINANČNI ODHODKI str. 55

**Javnofinančne odhodke** razvrstimo v *štiri osnovne skupine*. Struktura odhodkov v letu **2003** je bila sledeča:

* **,**

1. **Tekoči transferji 44,7 %**

* socialni transferji posameznikom in gospodinjstvom **40,2 %** (štipendije, pokojnine, boleznine, nadomestila za nezaposlene, starševska nadomestila)
* transferji neprofitnim organizacijam in ustanovam (društvom, dobrodelne, verske organizacije) 1 %
* transferji za financiranje določenih področij države
* transferji tujini (članarine mednarodnim organizacijam)
* transferji javnim zavodom in izvajalcem javnih služb
* subvencije podjetjem, finančnim institucijam, kmetom, obrtnikom **2,8 %**

***Transfer*** je ***prejemek***, ki ga prejemniki ***dobijo zastonj*** in jim v zameno ni potrebno

ničesar storiti. Izpolnjevati pa morajo zakonsko zahtevane kriterije.

1. **Investicijski odhodki 5,8 %**

* nakup osnovnih sredstev (zgradbe, opreme)
* nakup zemljišč, prevoznih sredstev, licenc, blagovnih znamk
* nakup blagovnih rezerv
* nakup investicijskih zalog
* investicijsko vzdrževanje osnovnih sredstev.

***Investicijski odhodki*** so nakupi države za *investicijske namene*, razen nakup vojaške opreme, orožja, graditev in obnova vojaških objektov. To spada med tekoče izdatke za blago in storitve. V bilanci stanja države povečujejo vrednost osnovnih sredstev.

**Povečujejo realno premoženje države.**

1. **Investicijski transferji 3,7%**

* nepovratni izdatki države podjetjem in zavodom, ki niso porabniki proračuna za nakup osnovnih sredstev (investicijski odhodki).

***Investicijski transferji* ne povečujejo realnega premoženja države*,*** ampak povečuje realno premoženja prejemnikov teh sredstev (povečajo OS v njihovi bilanci stanja).

### 3.1.3 JAVNOFINANČNI PRESEŽEK IN PRIMANJKLJAJ 55

**PRORAČUN DRŽAVE**

Država ima glede na višino svojih izdatkov in svojih prihodkov lahko:

* **Uravnotežen proračun**: javnofinančni **odhodki so enaki** javnofinančnim **prihodkom**.
* **Proračunski presežek** **(suficit):** javnofinančni **prihodki so večji** **od** javnofinančnih **odhodkov.**
* **Proračunski primanjkljaj (deficit):** javnofinančni **odhodki so večji od**. **prihodki**

Včasih država zavestno ustvarja **DEFICIT** zaradi:

* **oživljanja gospodarstva** – ker ni polno zaposleno zaradi nezadostnega povpraševanja (poveča se proizvodnja, zaposlenost),
* **prenosa stroškov** določene javne dejavnosti v prihodnje obdobje, npr. stroški investicij,
* **premostitve časovne razlike med prilivi in odlivi**.

Stalna rast proračunskega deficita se kaže v kumuliranju javnega dolga. Če se zadolževanje države veča, se povečuje tudi **JAVNI DOLG** – **celotna** (kumulirana) **zadolženost države.**

Evropska unija je postavila dva fiskalna pogoja, katera mora država pristopnica izpolnjevati, da lahko vstopi v Evropsko monetarno unijo (EMU)

**Fiskalna pogoja za vstop v EMU:**

* **javni dolg** ne sme presegati 60 % BDP, Slovenija ima javnega dolga 29 % BDP, zahodne države povprečno čez 60 % BDP.
* **proračunski primanjkljaj – primanjkljaj, ki ga ustvari država v enem letu,** ne sme presegati 3 % BDP,

Za doseganje teh kriterijev so države morale omejevati fiskalno politiko ali celo odprodati javno premoženje – val privatizacij v 90-tih letih.

**VIRI FINANCIRANJA** **proračunskega primanjkljaja:**

Bilanca javnofinančnih prihodkov in odhodkov mora biti izravnana.

Za pokrivanje primanjkljaja obstaja več **virov**:

1. zadolževanje države doma in v tujini
2. povečanje davkov
3. odprodaja državnega premoženja (privatizacija podjetij, bank)

Za doseganje teh kriterijev so države morale omejevati fiskalno politiko ali celo odprodati javno premoženje – val privatizacij v 90-tih letih.

*Proračunski primanjkljaj Slovenije po letih*

*2000 - 1,3 %, 2001 - 1,3 %,2002 - 3 %,2003 - 1,7 %.*

***Dodatna pojasnila***

**Premoženje države** v določenem trenutku in iz katerih **virov premoženje** izhajaprikazuje **BILANCA STANJA države**

**PREMOŽENJSKA BILANCA** oziroma **BILANCA STANJA**

**PREMOŽENJSKA BILANCA oziroma BILANCA STANJA**

|  |  |
| --- | --- |
| **AKTIVA** | **PASIVA** |
|  |  |
| **PREMOŽENJE** | **VIRI** |
| 1. **OSNOVNA SREDSTVA**: materialno premoženje države | **1. LASTNI VIRI - KAPITAL** |
| 1. **OBRATNA SREDSTVA:**   gotovina, terjatve, vrednostni  papirji | **2. JAVNI DOLG** |

**JAVNI DOLG** so **kumulirani proračunski primanjkljaji** (deficiti) v preteklosti.

* izdane obveznice Republike Slovenije
* izgube državnih podjetij
* zadolžitve v tujini

Slovenija ima javni dolg že 37 % BDP, zahodne države pa povprečno čez 60 % BDP. Javni dolg bo še narasel, ko bo porazdeljen jugoslovanski dolg.

**STRUKTURA javnega dolga**

**¼ je zunanjega dolga** (mednarodnim organizacijam in bankam)

**¾ je notranjega dolga**

(poslovnim skladom, PB, BS)

80 % je pravega dolga, 20 % pa predstavlja poroštvo države – potencialni dolg.

***Dodatna pojasnila***

**PRORAČUNSKI PRIMANJKLJAJ v Sloveniji leta 2003**

**BDP 5.747.168 mio SIT**

**leto 2003**

**PRIHODKI**

**41 % BDP**

**ODHODKI**

**42,7 % BDP**

DAVČNI PRIHODKI 38,1 %

* dohodnina 6,1 %
* domači davki na blago in storitve 14,1 %
* prispevki za socialno varstvo 12,8 %
* davek na dobiček 1,9 %
* davek na plačilno listo 1,9 %
* davek na premoženje 0,6 %
* davki na mednarodno trgovino,

drugo 0,7 %

**NEDAVČNI PRIHODKI 2,6 %**

**KAPITALSKI PRIHODKI 0,3 %**

**DOTACIJE IN TRANSFERJI 0,3 %**

PORABA DRŽAVE 19,2 %

###### INVESTICIJE 4,1 %

TEKOČI TRANSFERJI

19,1 %

###### REZERVE 0, 3 %

**prihodki** **odhodki** ⇒ **SUFICIT**

**odhodki** **prihodek**  ⇒ **DEFICIT**

**PRIHODKI 41,3 % - 42,7 % = - 1,4 % BDP-ja DEFICITA** v letu 2003

Slovenija je po osamosvojitvi imela dve leti suficit, potem pa vseskozi deficit – okoli

1 % BDP.

Vir: Bilten BS avgust, september, 2004 VSTAVI STRUKTURO DAVKOV – EUROSTAT

Vstavi DAVKE na dobiček

Vstavi GLOBALNO BILANCO JAVNEGA FINANCIRANJA

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | leto 96 | |  | leto 97 | | | | % | | | leto 98 | | % | | | leto 99 | | | % | | | | | | |  | | leto 2000 | | | | | |  | |  | | | | % | | | | leto 2001 | | | | | % | | | | | % | | | | leto 2002 | | | | % | | | |  | | | | leto 2003 | | | | | | % | | | | |  | | | | | leto 2004 | | | | | % | | | | |  | | |
|  |  | |  |  | | | | **v BDP** | | |  | | **v BDP** | | |  | | | **v BDP** | | | | | | |  | |  | | | | | |  | |  | | | | **v BDP** | | | |  | | | | | **v BDP** | | | | | **v BDP** | | | |  | | | | **v BDP** | | | |  | | | |  | | | | | | v BDP | | | | |  | | | | |  | | | | | v BDP | | | | |  | | |
| **BDP** |  | |  | 2.907.277 | | | |  | | | 3.253.751 | |  | | | 3.637.437 | | |  | | | | | | |  | | 4.252.315 | | | | | |  | |  | | | |  | | | | 4.761.815 | | | | |  | | | | |  | | | | 5.314.494 | | | |  | | | |  | | | | 5.747.168 | | | | | |  | | | | |  | | | | | 6.191.161 | | | | |  | | | | |  | | |
| **PRIHODKI SKUPAJ:** | **1.091.815** | | **#DEL/0!** | **1.222.587** | | | | **42,05** | | | **1.397.903** | | **42,96** | | | **1.590.017** | | | **43,71** | | | | | | | **100,00** | | **1.726.724** | | | | | | # | | **40,6** | | | | **100,0** | | | | **1.967.785** | | | | | **100,00** | | | | | **41,3** | | | | **2.083.860** | | | | **39,21** | | | | **100,00** | | | | **2.375.840** | | | | | | **41,34** | | | | | **100,00** | | | | | **2.540.514** | | | | | **41,03** | | | | | **100,00** | | |
| DAVČNI PRIHODKI | 1.032.285 | | **#DEL/0!** | 1.156.099 | | | | **39,77** | | | 1.302.752 | | **40,04** | | | 1.499.430 | | | **41,22** | | | | | | | **94,30** | | 1.599.594 | | | | | | # | | **37,6** | | | | **92,6** | | | | 1.798.343 | | | | | **91,39** | | | | | **37,8** | | | | 1.909.594 | | | | **35,93** | | | | **91,64** | | | | 2.189.486 | | | | | | **38,10** | | | | | **92,16** | | | | | 2.348.195 | | | | | **37,93** | | | | | **92,43** | | |
|  |  | |  |  | | | |  | | |  | |  | | |  | | |  | | | | | | |  | |  | | | | | |  | |  | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | |  | | | |  | | | |  | | | |  | | | |  | | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | |
| dohodnina | 174.639 | | **#DEL/0!** | 194.062 | | | | **6,68** | | | 213.342 | | **6,56** | | | 231.641 | | | **6,37** | | | | | | | **15,45** | | 259.633 | | | | | | # | | **6,1** | | | | **16,2** | | | | 289.102 | | | | | **16,08** | | | | | **6,1** | | | | 319.822 | | | | **6,02** | | | | **16,75** | | | | 353.126 | | | | | | **6,1** | | | | | **16,13** | | | | | 382.523 | | | | | **6,18** | | | | | **16,29** | | |
| davek na dobiček | 22.291 | | **#DEL/0!** | 33.562 | | | | **1,15** | | | 39.593 | | **1,22** | | | 42.177 | | | **1,16** | | | | | | | **2,81** | | 51.795 | | | | | | 3 | | **1,2** | | | | **3,2** | | | | 68.775 | | | | | **3,82** | | | | | **1,4** | | | | 75.223 | | | | **1,42** | | | | **3,94** | | | | 107.394 | | | | | | **1,9** | | | | | **4,90** | | | | | 124.355 | | | | | **2,01** | | | | | **5,30** | | |
| davek na plač. listo | 18.259 | | **#DEL/0!** | 37.491 | | | | **1,29** | | | 45.905 | | **1,41** | | | 55.416 | | | **1,52** | | | | | | | **3,70** | | 68.071 | | | | | | 4 | | **1,6** | | | | **4,2** | | | | 83.369 | | | | | **4,64** | | | | | **1,8** | | | | 93.897 | | | | **1,77** | | | | **4,92** | | | | 107.424 | | | | | | **1,9** | | | | | **4,91** | | | | | 117.676 | | | | | **1,90** | | | | | **5,01** | | |
| prisp. za soc. varnost | 376.184 | | **#DEL/0!** | 400.630 | | | | **13,78** | | | 448.398 | | **13,78** | | | 496.371 | | | **13,65** | | | | | | | **33,10** | | 552.574 | | | | | | # | | **13,0** | | | | **34,6** | | | | 620.908 | | | | | **34,53** | | | | | **13,0** | | | | 681.816 | | | | **12,83** | | | | **35,70** | | | | 737.632 | | | | | | **12,8** | | | | | **33,69** | | | | | 800.702 | | | | | **12,93** | | | | | **34,10** | | |
| davek na premož. | 14.628 | | **#DEL/0!** | 19.589 | | | | **0,67** | | | 27.722 | | **0,85** | | | 26.597 | | | **0,73** | | | | | | | **1,77** | | 26.513 | | | | | | 2 | | **0,6** | | | | **1,6** | | | | 32.965 | | | | | **1,83** | | | | | **0,7** | | | | 34.428 | | | | **0,65** | | | | **1,80** | | | | 34.419 | | | | | | **0,6** | | | | | **1,57** | | | | | 39.513 | | | | | **0,64** | | | | | **1,68** | | |
| domači davki na blago in stor. | 349.451 | | **#DEL/0!** | 412.094 | | | | **14,17** | | | 479.713 | | **14,74** | | | 601.470 | | | **16,54** | | | | | | | **40,11** | | 602.895 | | | | | | # | | **14,2** | | | | **37,7** | | | | 673.380 | | | | | **37,44** | | | | | **14,1** | | | | 672.703 | | | | **12,66** | | | | **35,23** | | | | 814.577 | | | | | | **14,2** | | | | | **37,20** | | | | | 856.604 | | | | | **13,84** | | | | | **36,48** | | |
| davki na uvoz. blago | 76.593 | | **#DEL/0!** | 58.463 | | | | **2,01** | | | 47.291 | | **1,45** | | | 45.657 | | | **1,26** | | | | | | | **3,04** | | 38.089 | | | | | | 2 | | **0,9** | | | | **2,4** | | | | 29.607 | | | | | **1,65** | | | | | **0,6** | | | | 31.341 | | | | **0,59** | | | | **1,64** | | | | 34.653 | | | | | | **0,6** | | | | | **1,58** | | | | | 19.339 | | | | | **0,31** | | | | | **0,82** | | |
| drugi davki | 241 | | **#DEL/0!** | 208 | | | | **0,01** | | | 787 | | **0,02** | | | 100 | | | **0,00** | | | | | | | **0,01** | | 23 | | | | | | 0 | | **0,0** | | | | **0,0** | | | | 238 | | | | | **0,01** | | | | | **0,0** | | | | 365 | | | | **0,01** | | | | **0,02** | | | | 261 | | | | | | **0,0** | | | | | **0,01** | | | | | 7.484 | | | | | **0,12** | | | | | **0,32** | | |
| NEDAVČNI PRIHODKI | 56.732 | | **#DEL/0!** | 60.924 | | | | **2,10** | | | 88.230 | | **2,71** | | | 79.825 | | | **2,19** | | | | | | | **5,02** | | 95.447 | | | | | | 6 | | **2,2** | | | | **5,5** | | | | 139.024 | | | | | **7,06** | | | | | **2,9** | | | | 133.915 | | | | **2,52** | | | | **6,43** | | | | 149.227 | | | | | | **2,6** | | | | | **6,28** | | | | | 161.994 | | | | | **2,62** | | | | | **6,38** | | |
| KAPITALSKI PRIHODKI | 1.738 | | **#DEL/0!** | 3.805 | | | | **0,13** | | | 4.471 | | **0,14** | | | 6.430 | | | **0,18** | | | | | | | **0,40** | | 9.674 | | | | | | 1 | | **0,2** | | | | **0,6** | | | | 10.199 | | | | | **0,52** | | | | | **0,2** | | | | 15.165 | | | | **0,29** | | | | **0,73** | | | | 15.857 | | | | | | **0,3** | | | | | **0,67** | | | | | 20.698 | | | | | **0,33** | | | | | **0,81** | | |
| DOTACIJE | 940 | | **#DEL/0!** | 1.760 | | | | **0,06** | | | 2.449 | | **0,08** | | | 4.332 | | | **0,12** | | | | | | | **0,27** | | 7.421 | | | | | | 0 | | **0,2** | | | | **0,4** | | | | 10.788 | | | | | **0,55** | | | | | **0,2** | | | | 14.223 | | | | **0,27** | | | | **0,68** | | | | 13.384 | | | | | | **0,2** | | | | | **0,56** | | | | | 2.100 | | | | | **0,03** | | | | | **0,08** | | |
| TRANSFERJI | 119 | | **#DEL/0!** | 0 | | | | **0,00** | | | 0 | | **0,00** | | | 0 | | | **0,00** | | | | | | | **0,00** | | 14.588 | | | | | | 1 | | **0,3** | | | | **0,8** | | | | 9.431 | | | | | **0,48** | | | | | **0,2** | | | | 10.962 | | | | **0,21** | | | | **0,53** | | | | 7.887 | | | | | | **0,1** | | | | | **0,33** | | | | | 7.528 | | | | | **0,12** | | | | | **0,30** | | |
| **ODHODKI SKUPAJ** | **1.083.586** | | **#DEL/0!** | **1.256.668** | | | | **43,22** | | | **1.423.494** | | **43,75** | | | **1.613.314** | | | **44,35** | | | | | | | **100,00** | | **1.781.444** | | | | | | # | | **41,9** | | | | **100,0** | | | | **2.030.978** | | | | | **100,00** | | | | | **42,7** | | | | **2.241.482** | | | | **42,18** | | | | **100,00** | | | | **2.454.309** | | | | | | **42,7** | | | | | **100,00** | | | | | **2.628.819** | | | | | **42,46** | | | | | **100,00** | | |
| prorač. poraba države | 488.591 | | **#DEL/0!** | 567.880 | | | | **19,53** | | | 638.783 | | **19,63** | | | 709.516 | | | **19,51** | | | | | | | **43,98** | | 782.417 | | | | | | # | | **18,4** | | | | **44,0** | | | | 905.341 | | | | | **44,58** | | | | | **19,0** | | | | 993.048 | | | | **18,69** | | | | **44,30** | | | | 1.088.101 | | | | | | **18,9** | | | | | **44,33** | | | | | 1.109.012 | | | | | **17,91** | | | | | **42,19** | | |
| tekoči transferji | 489.259 | | **#DEL/0!** | 571.146 | | | | **19,65** | | | 641.153 | | **19,71** | | | 737.619 | | | **20,28** | | | | | | | **45,72** | | 813.491 | | | | | | # | | **19,1** | | | | **45,7** | | | | 908.026 | | | | | **44,71** | | | | | **19,1** | | | | 997.615 | | | | **18,77** | | | | **44,51** | | | | 1.097.369 | | | | | | **19,1** | | | | | **44,71** | | | | | 1.249.820 | | | | | **20,19** | | | | | **47,54** | | |
| rezerve | 1.783 | | **#DEL/0!** | 1.736 | | | | **0,06** | | | 10.713 | | **0,33** | | | 10.552 | | | **0,29** | | | | | | | **0,65** | | 12.597 | | | | | | 1 | | **0,3** | | | | **0,7** | | | | 9.018 | | | | | **0,44** | | | | | **0,2** | | | | 9.858 | | | | **0,19** | | | | **0,44** | | | | 18.646 | | | | | | **0,3** | | | | | **0,76** | | | | | 11.567 | | | | | **0,19** | | | | | **0,44** | | |
| kapitalski izdatki | 107.379 | | **#DEL/0!** | 121.181 | | | | **4,17** | | | 140.364 | | **4,31** | | | 167.769 | | | **4,61** | | | | | | | **10,40** | | 170.945 | | | | | | # | | **4,0** | | | | **9,6** | | | | 198.945 | | | | | **9,80** | | | | | **4,2** | | | | 216.268 | | | | **4,07** | | | | **9,65** | | | | 233.002 | | | | | | **4,1** | | | | | **9,49** | | | | | 244.061 | | | | | **3,94** | | | | | **9,28** | | |
| **RAZLIKA:** | **8.229** | | **#DEL/0!** | **-34.081** | | | | **-1,17** | | | **-25.591** | | **-0,79** | | | **-23.297** | | | **-0,64** | | | | | | |  | | **-54.720** | | | | | |  | | **-1,3** | | | |  | | | | **-63.193** | | | | |  | | | | | **-1,3** | | | | **157.622** | | | | **2,97** | | | |  | | | | **-78.469** | | | | | | **-1,4** | | | | |  | | | | | **-88.305** | | | | | **-1,43** | | | | |  | | |
|  |  | |  |  | | | |  | | |  | |  | | |  | | |  | | | | | | |  | |  | | | | | |  | |  | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | |  | | | |  | | | |  | | | |  | | | |  | | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | |
|  |  | |  | | | | | | | | | | | | | | | | | PRIBLIŽNA RAZPOREDITEV NA RAZLIČNE PORABNIKE V LETU 1999 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |  | | | |  |  | | | | | | | |  | | | | | | | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | |  |  |
|  |  | | **SKUPAJ** | | 1.646.380 | | | | 100 | | | | |  | | |  | | | |  | |  | | | | | |  | | |  | | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | |  | | | |  | | | | |  | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | |
|  | | 920.880 | REP. PRORAČUN | | | | 55,9 | | | | | Vir: Bilten BS avgust - september, 2004 | | | | | | | | | | | | |  | |  | | | |  | | | |  | | | |  | | | |  | | | | |  | | |  | | | | | |  | | | |  | |  | | | | | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | |  | | |
|  | | OBČINE |  | | | 121.792 | | | | 7,4 | | | | |  | | |  | | | |  | |  | | | | | |  | | |  | | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | |  | | | |  | | | | |  | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | | | |
|  | | ZDRAVSTVO |  | | | 233.283 | | | | 14,2 | | | | |  | | |  | | | |  | |  | | | | | |  | | |  | | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | |  | | | |  | | | | |  | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | | | |
|  | | ZPIZ |  | | | 365.770 | | | | 22,2 | | | | |  | | |  | | | |  | |  | | | | | |  | | |  | | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | |  | | | |  | | | | |  | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | | | |
|  | | DRUGO |  | | | 4.655 | | | | 0,3 | | | | |  | | |  | | | |  | |  | | | | | |  | | |  | | | | |  | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | |  | | | |  | | | | |  | | |  | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | |  | | | | | |  | | | | | | |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **GLOBALNA BILANCA JAVNEGA FINANCIRANJA** | | |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  | leto 96 | leto 97 | % | leto 98 | % | leto 99 | % | leto 2000 | % |  | leto 2001 | % | leto 2002 | % |
|  |  |  | v BDP |  | v BDP |  | v BDP |  | v BDP |  |  | v BDP |  | v BDP |
| **BDP** |  | 8.907.277 |  | 3.253.751 |  | 3.637.437 |  | 4.035.518 |  |  | 4.566.191 |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **PRIHODKI SKUPAJ:** | **1.091.814** | **1.222.588** | **42** | **1.397.902** | **43** | **1.590.017** | **44** | **1.726.724** | **43** | 100 | **1.963.560** | **43** |  |  |
| DAVČNI PRIHODKI | 1.032.285 | 1.156.099 | 40 | 1.302.752 | 40 | 1.499.430 | 41 | 1.599.594 | 40 | 93 | 1.794.818 | 39 |  |  |
| od tega: |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| dohodnina | 174.639 | 194.062 | 6,7 | 213.342 | 6,6 | 231.641 | 6,4 | 259.633 | 6,4 | 15 | 289.094 | 6,3 |  |  |
| davek na dobiček | 22.291 | 33.562 | 1,2 | 39.593 | 1,2 | 42.177 | 1,2 | 51.796 | 1,3 | 3 | 68.775 | 1,5 |  |  |
| davek na plač. listo | 18.259 | 37.491 | 1,3 | 45.905 | 1,4 | 55.416 | 1,5 | 68.071 | 1,7 | 3,9 | 83.369 | 1,8 |  |  |
| prisp. za soc. varnost | 376.184 | 400.630 | 13,8 | 448.398 | 13,8 | 496.371 | 13,6 | 552.574 | 13,7 | 32 | 621.047 | 13,6 |  |  |
| davek na premož. | 14.628 | 19.589 | 0,7 | 27.722 | 0,9 | 26.597 | 0,7 | 26.513 | 0,7 | 1,5 | 32.933 | 0,7 |  |  |
| domači davki na blago | 349.451 | 412.094 | 14,2 | 479.713 | 14,7 | 601.470 | 16,5 | 602.895 | 14,9 | 34,9 | 669.755 | 14,7 |  |  |
| davki na uvoz. blago | 76.593 | 58.463 | 2 | 47.291 | 1,5 | 45.657 | 1,3 | 38.089 | 0,9 | 2,2 | 29.607 | 0,7 |  |  |
| drugi davki | 241 | 208 | 0 | 787 | 0 | 100 | 0 | 23 | 0 | 0 | 238 | 0 |  |  |
| NEDAVČNI PRIHODKI | 56.732 | 60.924 | 2,1 | 88.230 | 2,7 | 79.825 | 2,2 | 95.447 | 2,4 | 5,5 | 139.210 | 3 |  |  |
| KAPITALSKI PRIHODKI | 1.738 | 3.805 | 0,1 | 4.471 | 0,1 | 6.430 | 0,2 | 9.674 | 0,2 | 0,6 | 9.392 | 0,2 |  |  |
| DOTACIJE | 940 | 1.760 | 0,1 | 2.449 | 0,1 | 4.332 | 0,1 | 7.421 | 0,2 | 0,4 | 10.603 | 0,3 |  |  |
| TRANSFERJI | 119 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 14.588 | 0,4 | 0,8 | 9.537 | 0,2 |  |  |
| **ODHODKI SKUPAJ** | **1.083.586** | **1.256.668** | **43,2** | **1.423.495** | **43,7** | **1.613.315** | **44,4** | **1.781.444** | **44,1** | 100 | **2.023.266** | **44,3** |  |  |
| prorač. poraba države | 485.165 | 562.605 | 19,4 | 631.265 | 19,4 | 697.374 | 19,2 | 784.412 | 19,4 | 44 | 912.358 | 20 |  |  |
| tekoči transferji | 489.259 | 571.146 | 19,6 | 641.153 | 19,7 | 737.619 | 20,3 | 813.490 | 20,2 | 45,7 | 907.457 | 19,9 |  |  |
| rezerve | 1.783 | 1.736 | 0,1 | 10.713 | 0,3 | 10.552 | 0,3 | 12.597 | 0,9 | 0,7 | 8.844 | 0,2 |  |  |
| kapitalski izdatki | 107.379 | 121.181 | 4,2 | 140.364 | 4,3 | 167.770 | 4,6 | 170.945 | 4,2 | 9,6 | 194.607 | 4,2 |  |  |
| **RAZLIKA:** | **8.228** | **-34.080** | **-1,2** | **-25.593** | **-0,8** | **-23.298** | **-0,6** | **-54.720** | **-1,4** |  | **-59.706** | **-1,3** |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **PRIBLIŽNA RAZPOREDITEV NA RAZLIČNE PORABNIKE V LETU 1999** | | | | |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  | **SKUPAJ** | 1.646.380 | 100 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| REP. PRORAČUN |  | 920.880 | 55,9 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| OBČINE |  | 121.792 | 7,4 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| ZDRAVSTVO |  | 233.283 | 14,2 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| ZPIZ |  | 365.770 | 22,2 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| DRUGO |  | 4.655 | 0,3 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

**PRORAČUNSKI PRIMANJKLJAJ in DRŽAVNI INTERVENCIONIZEM**

Proračunski primanjkljaj se pojavi v recesiji, ko se zaradi splošnega zmanjšanja gospodarske aktivnosti zmanjšajo tudi davki, povečajo pa se socialni transferji, torej javnofinančni odhodki.

V makroekonomski teoriji imamo dve smeri ekonomistov, ki imajo različne poglede na proračunski primanjklaj.

**KEYNESIJANISTI (KEYNESIJANIZEM)** priporočajo, da država v času recesije **poveča proračunski primanjkljaj**, kar stori **z ekspanzivno fiskalno politiko.**

Država *znižuje davke* (javnofinančne prihodke) in *povečuje transferje* (javnofinančne odhodke). Zniževanje davkov spodbudi investicije, ker so dobički manj obdavčeni, poveča se zaposlenost, ker so plače manj obdavčene. Gospodinjstva zaradi povečanih transferjev povečajo povpraševanje.

Povpraševanje v gospodarstvu se poveča, poveča se proizvodnja podjetij, gospodarstvo se začne oživljati, gospodarsko rast se poveča.

Keynesijanci menijo, da se v **fazi oživljanja gospodarstva** **proračunski prihodek avtomatično izravna**,

* saj se s povečanjem proizvodnje avtomatično povečajo dobički, zaposlenost,

zato se *poveča* tudi masa davkov oziroma *javnofinančni prihodki.*

* zaradi znižanja nezaposlenosti in povečanja plač se znižajo socialni transferji

oziroma *javnofinančni odhodki.*

Proračun se tako avtomatično izravna. To imenujemo **avtomatični stabilizatorji.**

Po tej teoriji je delal tudi ameriški predsednik Roosvelt v veliki gospodarski krizi leta 1929 – 1933.

**MONETARISTI** **nasprotujejo proračunskemu primanjkljaju**. Prepričani so, da gospodarstvo na dolgi rok lahko zagotavlja polno zaposlenost proizvodnih dejavnikov in da so krize le občasne. So nasprotniki intervencionizma – vmešavanja države v gospodarstvo, saj lahko z napačnimi ukrepi celo poglobi krizo. Zavzemajo se za **uravnotežen proračun**, to pa pomeni, da mora država voditi **restriktivno (omejevalno) fiskalno politiko**.

### 3.1.4 FUNKCIJE FISKALNE POLITIKE str. 61

Fiskalna politika je poleg monetarne najpomembnejša ekonomska politika. Vpliva na ponudbo in povpraševanje ter opravlja tri funkcije:

1. **ALOKACIJSKA**

Dejavnost, ki za trg ni zanimiva, organizira in financira država. To je **proizvodnja nedonosnih proizvodov in storitev**, kot so železarstvo, jeklarstvo, premogovništvo**,** železniški promet. Financira jo s subvencijami zasebnim podjetjem ali da država postane lastnik podjetij (javna podjetja).

Organizira **proizvodnjo javnih dobrin**, parkov, javne razsvetljave, obrambadržave, gradnja cest, kjer logika tržnega mehanizma ni izvedljiva. Koristi od teh dobrin in storitev imamo vsi, posameznikom uporabe ni mogoče preprečiti. Marsikdo ne bi bil pripravljen prostovoljno plačevati teh dobrin, zato mora za zadovoljevanje teh potreb poskrbeti država.

Država skrbi za nemoteno delovanje **infrastrukturnih dejavnosti**, ki imajo veliko vlogo za normalno delovanje družbe, kot so elektrogospodarstvo, telekomunikacije, pošta, železnica, plin, vodno gospodarstvo.

*Država dostikrat nadzoruje njihove cene. Zaradi zasledovanja tudi drugih ciljev države, npr. socialnih, so nekatere storitve podcenjene in ne pokrivajo stroškov.*

1. **PRERAZDELITVENA (REDISTRIBUTIVNA) FUNKCIJA**

Država skrbi za **enakomernejšo porazdelitev dohodka.**. S pomočjo progresivne obdavčitve dohodkov, z davčnimi olajšavami in s transferji socialno šibkim (otroški dodatki, nadomestila za porodniški dopust). Država sekundarno prerazdeljuje dohodke v okviru programa države blaginje. S tem pride tudi do večjega povpraševanja.

1. **STABILIZACIJSKA IN RAZVOJNA FUNKCIJA**

S to funkcijo država poskuša vzdrževati stabilno povpraševanje*, z namenom umirjanja inflacijskih ali deflacijskih pritiskov.* Skrbi za visoko stopnjo izkoriščenosti proizvodnih dejavnikov. Z davčno stopnjo vpliva na ceno proizvodnih dejavnikov, uporabniki zmanjšujejo dražje inpute s cenejšimi. Določene proizvodne dejavnike manj obdavči, z namenom, da se okrepi proizvodnja. Država tako *pospešuje gospodarsko rast*.

Gospodarsko rast v recesiji spodbuja ekspanzivna fiskalna politika: zmanjševanje davkov (javnofinančnih prihodkov) in povečevanje transferjev (javnofinančni odhodki) – zagovorniki keynesijancev.

Če hočemo odpraviti inflacijo, pa mora država voditi omejevalno fiskalno politiko, saj pretirana poraba lahko še bolj poveča cene. Ekonomska politika, ki je usmerjena v zniževanje inflacije je torej monetarističen pristop.

(ZDA po 11. septembru, iraška vojna – povečanje vojaških izdatkov, proračunski primanjkljaj – prevlada keynesijanstva).

### 3.2 DENARNA (MONETARNA) POLITIKA

Denarna politika je politika, s katero država **preko količine denarja v obtoku vpliva** na stabilnost gospodarstva – na stabilnost cen, zaposlenost, plačilno bilanco.

Je bolj posredna kot fiskalna politika, saj se ne ukvarja s prerazporeditvijo dohodka.

Za potrebno količino denarja v obtoku skrbi centralna banka, v Sloveniji je to Banka Slovenije. Denarja mora biti v obtoku toliko, da zagotovi ravnovesje med blagovnimi skladi (ponudbo) in kupnimi skladi (povpraševanjem). Prevelika količina denarja vodi v inflacijo, premajhna količina denarja v obtoku pa v deflacijo in nazadovanje gospodarstva.

Imamo dvostopenjski bančni sistem: centralna banka opravlja posle za državo, poslovne banke pa za prebivalstvo.

### 3.2.1 RESTRIKTIVNA IN EKSPANZIVNA MONETARNA POLITIKA

Država lahko uporablja restriktivno ali ekspanzivno denarno politiko, odvisno od ciljev, ki si jih zastavi vlada.

RESTRIKTIVNA DENARNA POLITIKA

Za omejevanje inflacije je potrebno zmanjševati ponudbo denarja – količino denarja v obtoku, posledica tega pa je večanje obrestne mere.

Banka Slovenije je po osamosvojitvi in ob spremembi družbenoekonomskega sistema od bivše Jugoslavije podedovala makroekonomsko neravnovesje, imela je visoko stopnjo inflacije. Zato se je odločila za **restriktivno monetarno politiko** in jo vodi še danes. Tako politiko so po veliki naftni krizi v sedemdesetih letih prejšnjega stoletja vodile tudi druge države, predvsem države v razvoju in tranzicijske države, po priporočilih Svetovne banke in IMF.

EKSPANZIVNA DENARNA POLITIKA

Ekspanzivna monetarna politika je potrebna v času recesije, ko proizvodni dejavniki niso polno zaposleni. Poveča se ponudba denarja, to pa je vzrok za padec obrestne mere. Ker je cena za izposojo denarja manjša se poveča najemanje kreditov, poveča se investiranje, proizvodnja in agregatno povpraševanje. Zagovorniki te politike so keynesijanci.

Monetaristi niso za poseganje države v gospodarstvo, torej tudi ne za uravnavanje količine denarja v obtoku. Prosto delovanje ekonomskih zakonitosti na daljši rok zagotavlja polno zaposlenost proizvodnih dejavnikov. Aktivna denarna politika ni potrebna. Država naj poskrbi za konstantno stopnjo rasti denarne mase, ki sledi stopnji rasti BDP-ja.

### 3.2.2 INSTRUMENTI DENARNE POLITIKE

CB se pri uresničevanju svoje denarne politike zasleduje enega izmed ciljev:

* uravnavanje količine denarja v otoku ali
* uravnavanje obrestne mere.

Obeh ciljev naenkrat ne more zasledovati, ker sta si v obratnem sorazmerju. Ne more si na primer postaviti cilj, da bo zmanjšala količino denarja v obtoku in hkrati zmanjšala tudi obrestno mero.

Obrestna mera je namreč cena denarja**.** Če povečamo količino denarja v obtoku, pada

njegova cena, pada torej obrestna mera in obratno – zmanjšanje količine denarja v obtoku poveča njegovo ceno, t.j. obrestno mero.

Centralna banka uravnava obrestno mero za:

* obvezne rezerve poslovnih bank in
* obrestne mere, po kateri centralna banka posoja denar poslovnim bankam

(eskontna obrestna mera)

***Banka Slovenije si je za cilj*** *zadala nadzor* ***količine denarja v obtoku****, ameriška in britanska centralna banka ter Evropska centralna banka pa so si izbrale za cilj nadzor obrestne mere****.***

**ZA REGULIRANJE DENARJA V OBTOKU - ZA KONTROLO DENARNE MASE** Centralna banka Slovenije uporablja naslednje instrumente denarne politike.

* **obrestna** oziroma **eskontna mera (stopnja)**
* **politika odprtega trga**
* **politika obveznih rezerv poslovnih bank**

1. **obrestna oz. eskontna mera (stopnja)**

Centralna banka **posoja** poslovnim bankam denar tako, da rediskontira (eskontira) oziroma odkupi menice ali druge vrednostne papirje od poslovne banke, katere je poslovna banka dobila od gospodarskih subjektov, ki jim je dala kredit. Centralna banka poslovni banki izda primarni denar.

Z rediskontom **poslovna banka pride do likvidnih sredstev** oz. **povečuje svoje rezerve** in **si povečuje kreditni potencial.**

Z eskontno stopnjo CB vpliva na povpraševanje po denarju in kreditu.

1. Če želi pospešiti gospodarsko aktivnost**,** bo *znižala* *eskontno stop*njo in tako pocenila posojila poslovnim bankam - **ekspanzivni ukrep**.

Te bodo svojim komitentom lahko dajale cenejši kredit, to pa pomeni da bo več podjetij vzelo kredit. Poveča se obseg posojil.

1. Če bo centralna banka *povišala eskontno stopnjo*, bo umirila gospodarskoaktivnost**,** saj bodo poslovne banke in tudi drugi ekonomski subjekti najemali manj kreditov, ker so dražji - **restriktivni ukrep.**

Centralna banka posoja denar poslovnim bankam le izjemoma, ko si denarja ne morejo izposoditi od drugih bank, ker ga le-te tudi nimajo. Zato tudi rečemo, da opravlja centralna banka *vlogo posojilodajalca v skrajni sili.*

**2. Politika odprtega trga**

Centralna banka najbolj pogosto vpliva na obrestno mero in s tem tudi na količino denarja v obtoku s transakcijami na odprtem trgu, kjer *kupuje in prodaja državne vrednostne papirje* (blagajniške zapise, obveznice).

1. Če pa CB **prodaja državne vrednostne papirje** vzame, s tem vzame iz obtoka del

denarja - **restriktivni ukrep**.

S tem zmanjšuje rezerve poslovnih bank in zmanjšuje ponudbo denarja - zmanjšuje se multiplikacija kreditov. To pa vpliva na povečanje obrestne mere.

V primeru, daje inflacija visoka, bo centralna banka *prodajala* državne vrednostne papirje, ki jih bo prebivalstvo in drugi ekonomski osebki, zaradi varčevanja kupilo. Zmanjša se količino denarja v obtoku.

1. Kadar centralna banka *kupuje (odkupuje) državne obveznice*, jih kupuje z na novo izdanim denarjem.

Povečuje se ponudba denarja, povečujejo se tudi rezerve poslovnih bank. Pride do multiplikativne ekspanzija ponudbe denarja - **ekspanzivni ukrep.**

Ker se poveča ponudba denarja, se obrestna mera za te obveznice zmanjša, cena obveznic pa se poveča.

Primer

Sedanja (prodajna) vrednost obveznice je odvisna od letnega donosa in obrestne mere.

**sedanja vrednost = R (donos)**  (letni donos 20 d.e.) **.**

**obveznice (V)** (400 enot) **i′ (obrestna mera)** (letna i′ 5 %)

Če prinaša obveznica letno 20 d.e.letne rente, ob obrestni meri 5 %, znaša njena sedanja vrednost V 400 enot. (10 %, 200 enot). Lastnik obveznice dobiva po dogovoru donos R, ob dospetju pa še nominalno vrednost obveznice.

**3. Politika obveznih rezerv poslovnih bank**

Obvezne rezerve morajo imeti vse poslovne banke zaradi vzdrževanja tekoče likvidnosti. Poslovne banke obveznih rezerv ne smejo uporabiti za kreditiranje in so praviloma neobrestovane. S tega stališča je za poslovne banke bolje, da so čim nižje, saj jim ne prinašajo ničesar. Stopnjo obveznih rezerv določa centralna banka.

1. *S povišanjem stopnje obvezne rezerve*se zahtevane obvezne rezerve se povečajo (zmanjša se presežek rezerv poslovnih bank**)**, ostane jim manj denarja za posojanje - zmanjša se njihova kreditna sposobnost, zmanjša se ponudba denarja - **restriktivni ukrep.**

Z zvišanjem % obvezne rezerve se poslovnim bankam zmanjša možnost kreiranja

novega denarja z multiplikacijo depozitov (vlog) - zmanjša se jim baza za izdajanje denarja, zmanjša denarni multiplikator.

1. *Z zmanjšanjem stopnje obvezne rezerve* sepoveča ponudba denarja:

* poveča se baza za izdajanje kreditov oziroma denarja,
* poveča se denarni multiplikator.

V tem primeru gre za **ekspanzivni ukrep**.

Sprememba stopnje obvezne rezerve ima torej dvojne učinke na spremembo denarne mase: prek spremembe baze in prek spremembe denarnega mulitplikatorja.

*KOR = OR → nahaja se v pasivi CB in aktivi PB*

*D*

GLEJ VAJE STR. 141 A

*Dodatna pojasnila*

**BILANCA POSLOVNIH BANK**

|  |  |
| --- | --- |
| **AKTIVA** (uporaba sredstev) | (viri sredstev) **PASIVA** |
|  |  |
| 1. **rezerve** v obliki: ►  * gotovine * depozitov v CB | **1. krediti od CB** (prejeti) |
| **2. dana posojila in investicije v**  **vrednostne papirje** (državne  obveznice) | 1. **depoziti (vloge):**  * na vpogled od komitentov * drugi depoziti (omejeni) |
|  | |

► *Spodnja meja je določena v % - predpisana obvezna rezerva, ki jo določi CB. Ta*

*del aktive poslovnim bankam ne prinaša ničesar*

CB vpliva na bilanco PB preko:

* kreditov, ki jim jih daje
* obveznih rezerv.

*Banka ima pasivne in aktivne bančne posle.*

***Pasivni bančni posli*** *–* ***zbiranje prostih denarnih sredstev****. Posli, s katerimi banka pride do denarja, se zadolži. Plačuje pasivno obrestno mero. To so depozitni posli: ljudje v banki deponirajo – položijo svoj denar.*

***Aktivni bančni posli*** *–* ***plasiranje prostih denarnih sredstev****. Banka ostane upnik – posoja denar in zaračunava aktivno obrestno mero.*

***aktivna i′ > pasivna i′ →*** *razlika je zaslužek banke*

### 3.2 OSNOVNI DENARNI AGREGATI – PONUDBA DENARJA

Centralna banka preko primarnega denarjauravnava **količino denarja v obtoku** **oz.** **denarno maso (M),** t.j.:

* gotovina v obtoku
* vloge na vpogled pri CB
* rezerve poslovnih bank pri CB

Osnovni denarni agregati, ki jih označujemo s črko M in indeksnim številom.

**Osnovni denarni agregati:**

**(1.)** Gotovina v obtoku

1. Vloge na vpogled pri poslovnih bankah (transakcijski računi nebančnih

sektorjev - prebivalstva

1. Računi republiškega proračuna in drugih finančnih organizacij pri CB

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**= denarna masa M1** ca 21 %

1. Tolarske hranilne in vezane vloge pri poslovnih bankah

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**= denarna masa M2** 67 %

1. Devizne vloge pri bankah

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

= **denarna** **masa** **M3** 33 %

**Denarni agregati (količina denarja v obtoku)**

Različni agregati obsegajo različno likvidnost sredstev.

M1 – so najbolj likvidna sredstva, z njimi lahko plačamo takoj

M2, M3, M4 …. vedno manjša likvidnost sredstev

M2 = M1 + (4.)

M3 = M2 + (5.)

**1.1 EVROPSKI SISTEM CENTRALNIH BANK**

Evropski sistem centralnih bank (ESCB) sestavljajo Evropska centralna banka (ECB) in

nacionalne centralne banke držav članic Evropske unije (EU).

ESCB vodijo organi odločanja ECB. Svet ECB je tako odgovoren za oblikovanje denarne politike, medtem ko je Izvršilni odbor pooblaščen za izvajanje denarne politike v skladu z odločitvami Sveta in smernicami, ki jih določi Svet. Kolikor je možno in primerno ter s ciljem zagotoviti operativno učinkovitost, ECB uporabi nacionalne centralne banke2 za opravljanje poslov, ki so sestavni del nalog Eurosistema.

**1.2 CILJI EUROSISTEMA**

Poglavitni cilj Eurosistema je ohranjanje stabilnosti cen.

**1.3 INSTRUMENTI DENARNE POLITIKE EUROSISTEMA**

Eurosistem ima za doseganje svojih ciljev na voljo vrsto instrumentov denarne politike:

Eurosistem

* izvaja operacije odprtega trga,
* nudi odprte ponudbe in
* od kreditnih institucij zahteva, da vzdržujejo obvezne rezerve na računih pri Eurosistemu.

1. Operacije na odprtem trgu se delijo na:

• operacije glavnega refinanciranja (redne transakcije za zagotavljanje

likvidnosti, ki se izvajajo enkrat tedensko in imajo dospelost enega tedna);

• operacije dolgoročnejšega refinanciranja (transakcije za zagotavljanje

likvidnosti, ki se izvajajo enkrat mesečno in imajo dospelost treh mesecev);

• operacije finega uravnavanja (izvajajo se občasno s ciljem uravnavati likvidnost

na trgu in usmerjati obrestne mere ter zlasti izravnati učinke, ki jih imajo na

obrestne mere nepričakovana neravnovesja v likvidnosti);

• strukturne operacije (izvaja jih lahko Eurosistem prek povratnih transakcij);

• dokončne transakcije in izdaja dolžniških certifikatov.

2. Eurosistem ponuja tudi dve odprti ponudbi, ki prek povečevanja in zmanjševanja

likvidnosti določata zgornjo in spodnjo mejo za obrestne mere na trgu čez noč:

• odprta ponudba mejnega posojanja (kreditnim institucijam omogoča, da od

nacionalne centralne banke pridobijo likvidnost čez noč na podlagi ustreznega

finančnega premoženja za zavarovanje terjatev);

• odprta ponudba deponiranja likvidnosti čez noč (kreditnim institucijam

omogoča, da pri nacionalni centralni banki Eurosistema naložijo depozit čez

noč).

3. Eurosistem od kreditnih institucij tudi zahteva, da imajo na računu pri

nacionalni centralni banki obvezne rezerve. Vsaka kreditna institucija mora

v obdobju izpolnjevanja obveznih rezerv, ki traja približno en mesec, na

depozitnem računu pri nacionalni centralni banki povprečno hraniti določen

odstotek od nekaterih vlog svojih strank (ter odstotek od nekaterih drugih

bančnih obveznosti). Eurosistem obrestuje sredstva na teh računih s kratkoročno

obrestno mero. Namen sistema obveznih rezerv je stabilizirati obrestne mere

denarnega trga in ustvariti (oz. povečati) strukturni likvidnostni primanjkljaj

v bančnem sistemu.

22 http://www. /infobr/ecbbr<http://www.ecb.int/pub/pdf/infobr/ecbbr2006sl.pdf>

2006sl.pdf

<http://www.ecb.int/pub/pdf/other/gendoc2006sl.pdf>

### 3.3 TEČAJNA POLITIKA IN DEVIZNI TEČAJ

Instrument tečajne politike je **devizni tečaj*.*** Devizni tečaj je razmerje, po katerem zamenjamo eno valuto za drugo, oziroma je cena tujega denarja, izražena v domačem denarju.

V vsakdanjem življenju dostikrat zamenjujemo termina valuta in deviza.

**VALUTA** je *gotovina* – je tuje plačilno sredstvo.

**DEVIZA** je *knjižni denar* – so terjatve v tujih valutah v tujini oziroma dobroimetje naših bank v tujini.

**Devizni tečaj** omogoča primerjavo domačih cen s tujimi in obratno. Tako lahko ugotovimo, kaj se splača izvažati in kaj uvažati. Na dolgi rok pa nam pokaže, kam se nam splača usmerjati proizvodne dejavnike, to je v dejavnosti, kjer je domače gospodarstvo relativno uspešnejše od tujine.

**RAVNOVESNI devizni tečaj** je devizni tečaj, ki na daljše obdobje zagotavlja plačilnobilančno ravnovesje (tekočega dela). To je tečaj, pri katerem ni nobenih sprememb v mednarodnih rezervah, ker se srednjeročni deficiti se krijejo s srednjeročnimi suficiti.

**REALNI devizni tečaj** je tečaj, ki izenačuje splošno raven cen v domači državi, s splošno ravnijo cen v tujini. Pokaže nam mednarodno konkurenčnost izdelkov in storitev. V Sloveniji imamo precenjen tečaj tolarja.

*Poznamo* ***direktno*** *in* ***indirektno*** *kotiranje valute:*

* ***direktno kotiranje –*** *Je cena tuje valute izražena v enotah domače valute:*

*1**EVRO = 232 SIT*

* ***indirektno kotiranje –*** *Cena domače valute je izražena v enotah tuje valute:*

*1**SIT = ? EVROV 1 SIT = 0,00431 EVROV*

### 3.3.1 NAČINI OBLIKOVANJA (SISTEMI) DEVIZNIH TEČAJEV

Obstajata dva osnovna načina **oblikovanja deviznega tečaja:**

* **fiksni (trdni) režim** določanja deviznega tečaja in
* **drseči (fleksibilni) režim** oblikovanja deviznega tečaja, ki je lahko
* **prosto drseči** devizni tečaj ali
* **uravnavano drseči** devizni tečaj.

### 3.3.1.1 TRDNI (FIKSNI) DEVIZNI TEČAJ

V sistemu **trdnega (fiksnega) deviznega tečaja država določi uradni tečaj**, **fiksno razmerje** domače nasproti tuji valuti, npr. 1 EVRO je 230 SIT.

*Odstopanja od uradnega tečaja so določena in so ponavadi nizka, okrog 1 %. Država mora včasih intervenirati na deviznem trgu, da tečaj ostane v teh okvirih*.

**Fiksni devizni tečaj** je večina držav uvedla leta 1944, na pobudo ZDA in njenih zaveznic – nastal je brettonwoodski sistem, poimenovan po Bretton Woodsu, kjer so države imele uvodni sestanek. Države so določile *uradni tečaj*, glede na zlato ali ameriški dolar; tečaj se ni oblikoval na trgu. Dovoljeno je bilo odstopanje 1 % od uradnega tečaja. Če je bilo odstopanje večje, je intervenirala centralna banka.

Problem je bil v tem, da so ZDA imele vseskozi deficit. Centralne banke so morale odkupovati dolarje, da so zniževale zunanjo vrednost $ oziroma da je tečaj njihovih valut narasel. Vse to je povzročalo inflacijo.

Zato je prišlo do devalvacije dolarja, določili so večji razpon nihanja, +2,5 %.

Kljub temu se fiksni devizni tečaj ni obdržal, leta 1973 ga je večina držav ukinila, uvedli so fleksibilni devizni tečaj.

**Fiksni sitem** so imele članice Evropskega monetarnega sistema (EMS), ki so ga ustanovile leta 1979. Članice EMS so med seboj fiksirale devizne tečaje, z namenom, da bi stabilizirale devizne tečaje oziroma bi laže predvidele njihovo gibanje. Tečaji do tretjih držav so se prosto spreminjali. Sistem je nekaj časa dobro deloval, kasneje pa so se pojavljala vedno večja odstopanja in prišlo je do devalvacije francoskega franka in italijanske lire.

Zato so se članice odločile za poenotenje denarne politike in ustanovile Evropsko monetarno unijo (EMU) in 1. januarja 1999 uvedle skupno valuto – evro. Denarna suverenost je prešla iz držav članic EMU na Evropsko centralno banko, ki ima sedež v Frankfurtu in vodi skupno denarno politiko članic. (Vir: Slovenija v Evropski uniji, - Ljubljana, Urad vlade za informiranje, 2000)

[**Banka Slovenije**](http://www.finance-on.net/lex.php?tip=p&item=Banka%20Slovenije) (BS) je centralna banka Republike Slovenije. Ustanovljena je bila 25. junija 1991 s sprejetjem zakona o BS. Vodita jo guverner in svet BS, organi BS so pri odločanju neodvisni in morajo pa poročati državnemu zboru. Z uvedbo evra, so se pristojnosti banke spremenile in ta pri uresničevanju nalog upošteva določila statuta [**Evropske centralne banke**](http://www.finance-on.net/lex.php?tip=p&item=ecb) (ECB) in ESCB. Po uvedbi evra je BS začela izvajati naslednje naloge: upravljanje deviznih rezerv držav članic in podpora nemotenega delovanja plačilnih sistemov. Z uvedbo evra je BS vodenje denarne politike prenesla na ECB.

<http://www.finance-on.net/?MOD=show&id=173045> objavljeno [**22.1.07**](http://www.finance-on.net/danes.php?dat=2007-01-22) 00:01, [**tiskana izdaja št. 14/2007**](http://www.finance-on.net/?cat=98)

Hrovatin str. 72

**DEVALVACIJA – sistem fiksnega deviznega tečaja**

**Zakaj pride do devalvacije?**

Če se v državi nenadoma močno **poveča uvoz blaga**, se poveča povpraševanje po devizah. Če bi se tečaj prosto oblikoval, samo na podlagi ponudbe in povpraševanja po devizah, bi verjetno presegel zgornjo mejo odstopanja + 1 %: 240 SIT x 1,1 = 242,4 SIT.

Da ostane devizni tečaj v dovoljeni meji, mora centralna banka *intervenirati*. Na trgu **ponudi dodatne devize** iz svojih deviznih rezerv, če le-teh nima, pa se zadolži v tujini.

**Kaj je devalvacija?**

Namesto da bi država nenehno umetno zadrževala rast tečaja s ponudbo svojih deviz, da ohranja dovoljeni razpon od uradnega tečaja, zviša uradni devizni tečaj (zniža zunanjo vrednost domačega denarja). Domača valuta **devalvira (skokovito razvrednotenje domače valute) oz. zvišajo devizni tečaj,** npr. za 1 € na 280 d.e. → več enot domačega denarja za enoto tujega.

**Devalvacija je zvišanje uradnega deviznega tečaja, oziroma znižanje zunanje vrednosti domače valute, v sistemu FIKSNEGA deviznega tečaja.**

***Primer***

Pred devalvacijo je bila vrednost 1 € = 250 d.e, po devalvaciji je vrednost 1 € = 280 €.

**ZAVIRA UVOZ**

**Uvozniki morajo** za uvoženo blago **plačati več enot domačega denarja** kot prej, čeprav cena artikla v tuji valuti ostane nespremenjena npr. 60 €.

* *pred* devalvacijo 14.400 d.e.

(60 € x 250 d.e.)

* *po* devalvaciji 16.800 d.e.

(60 € x 280 d.e.)

**POSPEŠUJE IZVOZ**

**Izvozniki dobijo več domačega denarja** za izvoz. Recimo, da podjetje nek artikel izvaža po ceni 10 €.

* *pred* devalvacijo domače valutne je dobilo za en izvožen artikel 2.500 d.e.

(10 € x 250 d.e.)

* *po* devalvaciji, pa 2.800 d.e.

(10 € x 280 d.e.)

*Do devalvacije torej pride, če je domača valuta PRECENJENA – t.j. določena preveč optimistično: premalo enot domačega denarja za enoto tujega.*

*Dodatna pojasnila*

**Osnovni namen devalvacije** je odpraviti trajen deficit v plačilni bilanci. Spremeni relativne cene domačih in uvoznih dobrin. ***Uvoz*** se bo zmanjšal predvsem pri proizvodih, kjer je uvozno povpraševanje elastično. Pri neelastičnem povpraševanju, kot je povpraševanje po surovinah, energiji, tehnologiji, se uvoz bistveno ne zmanjša. Na splošno ima ugoden vpliv na plačilno bilanco. ***Izvoz*** se bo povečal, predvsem pri proizvodih, kjer je ponudba elastična in se lahko hitro prilagodi večjim potrebam, in pri proizvodih, po katerih je tuje povpraševanje elastično. Izvozniki namreč na račun dviga deviznega tečaja lahko celo nekoliko znižajo izvozno ceno v tuji valuti, v našem primeru v evrih, na kar tuji kupci sigurno reagirajo s povečanjem nakupa.

Npr. znižanje cene izdelka z 10 € na 9,5 €, bo po devalvaciji dobil 2.660 d.e., kar je še vedno več kot pred devalvacijo, če je prodajal po ceni 10 €.

**REVALVACIJA – sistem fiksnega deviznega tečaja**

**Zakaj pride do revalvacije?**

Če pa se v državi poveča ponudba deviz – pride do presežka deviz (povečal se je izvoz, prihod zdomcev ob praznikih), bo to vplivalo na znižanje tečaja.

Večja ponudba lahko zniža tečaj pod dovoljeno mejo - 1 %: 240 d.e. x 0,99 = 237,60 d.e.. Zato mora centralna banka odkupiti presežek deviz, da se devizni tečaj zviša. Odkupi jih tako, da izda primarni denar. str. 70

V kolikor prihaja do večjega odkupa deviz, to vodi v povečanje inflacije, saj prihaja v obtok dodatna količina primarnega denarja. Država ta poseg večkrat nevtralizira, s posegom na deviznem trgu. Izvede "**sterilizacijo",** tako da proda blagajniške zapise. Ekonomski osebki kupujejo blagajniške zapise, s tem se manjša količina denarja v obtoku.

**Kaj je revalvacija?**

Namesto, da bi država nenehno odkupovala presežek deviz, izvede **revalvacijo**.

Domačo valuto **revalvirajo** (**zvišajo njeno zunanjo vrednost) oz. znižajo uradni tečaj,** npr. na 210 d.e. za 1 € → manj enot domačega denarja za 1 €*.*

**Revalvacija je znižanje uradnega deviznega tečaja oz. zvišanje zunanje vrednosti domače valute, v sistemu FIKSNEGA deviznega tečaja.**

*Do revalvacije pride, če je domača valuta podcenjena – t.j. določena preveč pesimistično: preveč enot domačega denarja za enoto tujega, npr: 1 € =250 d.e*

*.*

***Primer***

Pred devalvacijo je bila vrednost 1 € = 250 d.e, po revalvaciji je vrednost 1 € = 210 €.

**ZAVIRA IZVOZ**

**Izvozniki** za tujo valuto, pri prodaji domači banki (zamenjavo evrov za domačo d.e.), dobijo manj enot domače valute, zato se jim bolj splača prodajati na domačem trgu. Recimo, da artikel prodaja po 10 €.

* *pred* revalvacijo so dobili 2.600 d.e.

(10 € x 250 d.e.)

* *po* revalvaciji dobijo 2.100 d.e.

(10 € x 210 d.e.)

**POSPEŠUJE UVOZ**

**Uvozniki** za tujo valuto **plačujejo manj enot domače valute,** čeprav artikel v tuji valuti ostaja na isti ceni, to je npr. 60 €, zato je uvoz relativno cenejši od domače proizvodnje:

* *pred* revalvacijo so dali 15.000 d.e.

(60 € x 250 d.e.)

* *po* revalvaciji dobijo 12.600 d.e.

(60 € x 280 d.e.)

### 3.3.1.2 DRSEČI (FLEKSIBILNI) DEVIZNI TEČAJ

V sistemu **drsečega (fleksibilnega) deviznega** **tečaja gre za prosto oblikovanje deviznega tečaja.** Tečaj se oblikuje**glede na ponudbo in povpraševanje po devizah** in država ne določa uradnega deviznega tečaja..

V okviru drsečega deviznega tečaja ločimo:

* **PROSTO DRSEČIdevizni tečaj (čisto drsenje - pure floating)**

Devizni tečaj *se oblikuje prosto, na podlagi ponudbe in povpraševanja po devizah,* *država se v oblikovanje tečaja ne vmešava.*

Prosto drsečega deviznega tečaja, v katerega se država ne vmešava, skorajda ni.

* **URAVNAVANO DRSEČI sistem deviznega tečaja (managed floating)**

Države si največkrat pridržijo pravico do delnega uravnavanja deviznega tečaja.

Devizni tečaj se sicer oblikuje na podlagi ponudbe in povpraševanja po devizah, na devizni trg pa posega (intervenira) tudi centralna banka in spreminja devizni tečaj.

Tak devizni tečaj ima Evropska monetarna unija, Kanada, Velika Britanija, Japonska, Slovenija.

Če država ne želi spreminjati tečaja posreduje:

* s spreminjanjem velikosti deviznih rezerv
* z zadolževanjem
* **UMAZANO DRSENJE (dirty floating)**

CB s posegi na deviznem trgu vzdržuje devizni tečaj dolgoročno na nivoju, ki je drugačen, kot bi bil brez posega.

V sistemu fiksnega deviznega tečaja pride do hitrih, drastičnih sprememb deviznih tečajev**. V sitemu fleksibilnega deviznega tečaja,** pa so te spremembe vsakodnevne, veliko manj intenzivne, včasih komaj opazne. V Uporabljamo tudi različne termine, za znižanje in zvišanje vrednosti domače valute, to je **depreciacija** in **apreciacija**.

**DEPRECIACIJA – sistem FLEKSIBILNEGA deviznega tečaja**

Do **depreciacije** pride, *ker se povpraševanje po tuji valuti*, *ob dani ponudbi*, *poveča*, npr. zaradi večjega uvoza, povečajo se potovanja v tujino ipd.

Posledica tega je, da se devizni tečaj poveča (raste), pravimo da domača valuta (tolar) **DEPRECIIRA - postopno** **izgublja na vrednosti, v razmerju do tuje valute**. Za enoto tujega denarja damo več enot domačega denarja.

**Depreciacija je postopno zmanjšanje zunanje vrednosti (razvrednotenje) domačega denarja, v sistemu FLEKSIBILNEGA deviznega tečaja.**

***Primer***

1 € =232 SIT → 1 € =232,5 SIT → 1 € =233,1 SIT

**POSPEŠUJE IZVOZ**

**Izvozniki** za tujo valuto pri prodaji domači banki **dobijo** **več** enot domače valute, zato se jim bolj splača izvažati.

* prej so izvozniki dobili za 10 € 2.320 SIT
* sedaj dobijo za

10 € 2.331 SIT

###### ZAVIRA UVOZ

**Uvozniki** za tujo valuto **plačajo več** enot domače valute (več SIT), zato je uvoz relativno dražji od domače proizvodnje.

Če povpraševanje raste hitreje od ponudbe deviz, bo država prodajala (črpala) devizne rezerve in s tem povečala ponudbo deviz.

**APRECIACIJA – sistem FLEKSIBILNEGA deviznega tečaja**

Do **apreciacije** pride, ker *se povpraševanje po devizah*, *ob dani ponudbi, zmanjša.*

Zniža se (pada) devizni tečaj, pravimo da domača valuta (tolar) **APRECIIRA -** postopno pridobiva na vrednosti, v razmerju do tuje valute. Za enoto tujega denarja damo manj enot domačega denarja.

**Apreciacija je postopno zvišanje zunanje vrednosti domačega denarja, v**

**sistemu FLEKSIBILNEGA deviznega tečaja.**

***Primer***

*1 € =235 SIT → 1 € =234,5 SIT → 1 € =233,7 SIT*

###### POSPEŠUJE UVOZ

**Uvozniki** za tujo valuto **plačujejo manj** (manj SIT), zato je uvoz relativno cenejši od domače proizvodnje.

**ZAVIRA IZVOZ**

**Izvozniki** za tujo valuto pri prodaji

domači banki **dobijo manj enot domače valute**, zato se jim bolj splača prodajati na domačem trgu.

**Primer:**

* prej so dobili za 10 € 2.350 d.e.,
* sedaj dobijo za 10 € 2.337 d.e.

*Če povpraševanje raste hitreje od ponudbe deviz, bo CB prodajala (črpala) devizne rezerve in s tem povečala ponudbo deviz.*

*Če ponudba deviz raste hitreje od povpraševanja, bo CB devize kupovala – povečevale se bodo devizne rezerve.*

MOGOČE VSTAVI LIsT – TABELO GIBANJE DEVIZNIH TEČAJEV

### ZUNANJA VREDNOST DENARJA – DOMAČE VALUTE

Domača valuta je v primerjavi s tujo valuto lahko precenjena ali podcenjena.

**PRECENJENA DOMAČA VALUTA**

Domača valuta je precenjena, če damo premalo enot domačega denarja za enoto tujega denarja. Devizni tečaj je določen preveč optimistično, npr. 1 € = 210 SIT.

**To pospešuje uvoz.** Uvozniki za tujo valuto plačajo manj enot domače valute (manj tolarjev), zato je uvoz relativno cenejši od domače proizvodnje.

**Zavira izvoz.** Izvozniki za tujo valuto pri prodaji domači banki dobijo manj enot domače valute. Bolj se jim splača prodajati na domačem trgu.

Precenjenost domače valute vodi v primanjkljaj v menjavi s tujino in črpanje deviznih rezerv. Priti mora do devalvacije, to je znižanja zunanje vrednosti domačega denarja. Za 1 € damo več enot domačega denarja npr. 240 SIT.

**PODCENJENA DOMAČA VALUTA**

Domača valuta je podcenjena, kadar za enoto tuje valute plačamo preveč enot domačega denarja, npr. za 1 € = 240 SIT.

**To zavira uvoz.** Uvozniki morajo plačati več enot domačega denarja, zato raje kupujejo blago doma.

**Povečuje izvoz.** Izvozniki dobijo več domačega denarja za izvoz. Dolgotrajna podcenjenost domače valute vodi v suficita v plačilni bilanci. Država se lahko odloči za revalvacijo, to je zvišanje vrednosti domačega denarja. Za 1 € damo npr. 210 SIT.

### POLITIKA DEVIZNEGA TEČAJA V SLOVENIJI

Slovenija je do leta 1990 imela fiksno oblikovanje deviznega tečaja, devizni trg ni deloval. Svojo tečajno politiko vodi od leta 1991. Najprej smo zamenjali dinar za tolar, potem pa smo domačo valuto devalvirali, za približno 60 %. Postavljen je bil tečaj

1 DEM = 32 SIT, nato pa smo uvedli fleksibilni devizni tečaj.

Slovenija je vseskozi vodila **restriktivno denarno politiko**, zato je bila ponudba deviz večja od povpraševanja. Nominalni tečaj tujih valut se je povečeval počasi (direktna kotacija). Devizni tečaj je drsel počasneje, kot so se spreminjale cene, kar zavira izvoz. Banka Slovenije kljub zahtevam izvoznikov ni intervenirala na deviznem trgu. Sprejet je bil zakon o subvencioniranju izvoza, vendar je ta zakon v resnici zniževal prispevne stopnje za zaposlene, kar je pomenilo olajšave za pretežno delovno intenzivna podjetja.

Država je zato imela vseskozi **težave z apreciacijo tolarja.** Naša inflacija je bila precej večja od inflacije v tujini – realni tečaj tolarja se je povečeval, čeprav se je nominalno vrednost tolarja manjšala.

### USPEŠNOST EVRA

Uspešnost valute merimo z gibanjem njenega deviznega tečaja glede na tečaje drugih valut. Koliko je valuta uspešna, vidimo tudi po tem, kako je valuta privlačna za varčevalce.

**RAZMERJE EVRA DO DRUGIH VALUT**

***Tabela:*** *Gibanje tečaja evra v razmerju do drugih valut*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Letno povprečje** | **USD** | **JPY** | **GBP** | **CHF** | **SIT** |
| **1999** | 1,06 | 120,27 | 0,66 | 1,60 | 193,63 |
| **2000** | 0,92 | 99,05 | 0,61 | 1,56 | 205,03 |
| **2001** | 0,89 | 108,60 | 0,62 | 1,51 | 217,19 |
| **2002** | 0,94 | 117,82 | 0,63 | 1,47 | 226,22 |
| **2003** | 1,13 | 130,56 | 0,69 | 1,52 | 233,71 |
| **2004** | 1,24 | 134,32 | 0,68 | 1,54 | 238,86 |

*Vir: Devizni tečaji v letih 1992 – 2004, SKEP GZS, januar 2005,*

*Cene, tečaji, obrestne mere 2004, SKEP GZS, januar 2005*

Če primerjamo tečaj evra z ameriškim dolarjem, vidimo, da se je njegova vrednost v letih 1999 – 2002 znižala. Vzrok za to so bili predvsem politične narave, nestabilnost na Balkanu in optimistična pričakovanja glede ameriške ekonomije.

Leta 2002 je bila v Ameriki afera ENRON, pa je vrednost evra naraščala, ameriški dolar je začel padati. Prenapihnjenim tečajem delnic je sledilo padanje vrednosti delnic. Gospodarska rast se je zmanjšala, brezposelnost v ZDA se je povečala, povečala se je zadolženost. Z znižanjem tečaja dolarja so imele težave podjetja, ki so izvažala na ameriški trg.

↓ i′ na denarnem trgu USD (bolj kot ↓ i′ na denarnem trgu EVRA) 🡺 padanje tečaja USD glede na EVRO.

↓

z ↓ i′ na denarnem trgu USD, se je D po USD začelo relativno ↓ glede na D po EVRU.

*Dodatna pojasnila*

Pokazatelj apreciacije oziroma depreciacije je nominalni efektivni tečaj.

**Nominalni efektivni devizni** tečaj je indeks, ki kaže za koliko odstotkov se je povečala ali zmanjšala vrednost domače valute glede na povprečje vseh pomembnejših svetovnih valut.

**Koeficient nominalnega efektivnega tečaja (KNET)** pokaže povprečno spremembo tečaja domače valute glede na izbrane tuje valute.

KRET  = . KNET   .

K relativnih cen

*KRET –  koeficient realnega efektivnega tečaja*

* KRET = 1 🡪 država vodi **nevtralno tečajno politiko**
* KRET > 1 🡪 država vodi **aktivno tečajno politiko**.

Tečaj drsi (narašča) hitreje, kot se spreminjajo cene. Cene naraščajo

počasi, DT pa narašča hitro 🡺 splača se izvažati

* KRET < 1 🡪 država vodi **restriktivno tečajno politiko**.Tečaj drsi (narašča) počasneje, kot se spreminjajo cene. Cene naraščajo hitro, DT pa narašča počasi. 🡺 zaviranje izvoza, splača se izvažati Nominalna vrednost domače valute (tolarja) se znižuje, realna vrednost domače valute pa se veča.

**REALNA VREDNOST DOMAČE VALUTE**

**1 EVRO = 240 SIT**

**PRECENJENA PODCENJENA .**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1 EVRO = 210 SIT** |  | **1 EVRO = 250 SIT** |
|  |  |  |
| **dobimo manj SIT** |  | **dobimo več SIT** |
|  |  |  |
| **destimulira izvoz** |  | **stimulira izvoz** |
|  |  |  |
| **210.000 SIT** | **240.000 SIT** | **250.000 SIT** |
|  |  |  |
| **damo manj SIT** |  | **damo več SIT** |
|  |  |  |
| **stimulira uvoz** |  | **destimulira uvoz** |

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | | |  | |  | | |
| **GIBANJE DEVIZNIH TEČAJEV (DT)** | | | | | | |
|  | | |  | |  |  | | |

|  |  |
| --- | --- |
| **ZVIŠANJE DT**  **ZNIŽEVANJE vrednosti domače valute** | **ZNIŽANJE DT**  **ZVIŠEVANJE vrednosti domače valute** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **DEVALVACIJA** | **DEPRECIACIJA** | **REVALVACIJA** | **APRECIACIJA** |
| **v sistemu** | **v sistemu** | **v sistemu** | **v sistemu** |
| **FIKSNEGA DT** | **FLEKSIBILNEGA DT** | **FIKSNEGA DT** | **FLEKSIBILNEGA DT** |
|  |  |  |  |
| **skokovito razvrednotenje**  **domače valute**  **1 € = 230 SIT**  naslednji dan  **1 € = 250 SIT** | **postopno**  **razvrednotenje**  **domače valute**  **1 € = 230 SIT**  **1 € = 230,5 SIT**  **1 € = 231,1 SIT** | **skokovito**  **zvišanje vrednosti**  **domače valute**  **1 € = 230 SIT**  naslednji dan  **1 € = 210 SIT** | **postopno**  **zviševanje vrednosti**  **domače valute**  **1 € = 230 SIT**  **1 € = 229,2 SIT**  **1 € = 228,6 SIT** |

MOGOČE VSTAVI LIsT – TABELO GIBANJE DEVIZNIH TEČAJEV

### 3.5 ZUNANJETRGOVINSKA POLITIKA

Zunanjetrgovinska politika so ukrepi, ki jih država sprejme za reguliranje zunanje trgovine, predvsem za izvoz in uvoz blaga. Danes svobodne trgovine ni več, vsaka država posega (intervenira) v zunanji trgovini. Države morajo del proizvodov in storitev, ki jih potrebujejo njeni prebivalci uvoziti, ker jih sama ne proizvaja, presežke pa izvozi. Tudi, če bi država proizvedla vse kar potrebuje, je smotrno, da sodeluje v mednarodni trgovini.

Mednarodna trgovina se odvija na podlagi primerjalnih prednosti. ŽE OBDELALI

Glej Periodizacija str.321

### 3.5.2 CARINE IN NECARINSKI INSTRUMENTI

Instrumenti oziroma sredstva zunanjetrgovinske politike so:

* carina
* necarinske oblike zaščite

Najprej so carine imele **fiskalno funkcijo** – zbiranje proračunskih sredstev, danes pa imajo **zaščitno funkcijo** – zaščita domačega gospodarstva pred tujo konkurenco (Amerika je marca 2002 uvedla visoko carino za uvoz jekla), in zaščita plačilne bilance.

**Carina** je dajatev, ki jo plača lastnik blaga državi v svoji nacionalni valuti ob prestopu blaga čez državno mejo.

Carina mora bit bolj kratkoročen ukrep, da se gospodarstvo ne uspava. V času globalizacije carine izgubljajo na pomenu.

Carine zmanjšujejo uvoz blaga, povečujejo domačo proizvodnjo, povečujejo zaposlenost, povzročajo višje domače cene za tisto vrsto blaga, ki je zaščiteno s carinami, kar vodi v zmanjšanje domače porabe tega blaga.

**UČINEK UVOZNIH CARIN**

P

25

15

10

0

S domače

###### R

Pd = domača cena

D

C

E

400 d.e.

F

###### B

###### A

Ps = cena na svetovnem trgu

presežno D = 120 enot

D domače

30 45 125 150

*Slika 2: Učinek uvoznih carin na domačo ponudbo in domače povpraševanje ter fiskalni učinek*

Vzemimo primer države, ki ni učinkovita v proizvodnji tekstilnih izdelkov.

V kolikor **bi ta država bila zaprta – avtarkična,** bi se v presečišču domače ponudbe in domačega povpraševanja (R) oblikovala ravnovesna cena p = 25 d.e. za enoto tekstila.

**V razmerah proste trgovine** bi se domača cena tekstila znižala na raven svetovne, na

p = 10 d.e.. Domača potrošnja bi se povišala na 150 enot, proizvodnja bi padla na 30 enot, uvoz bi znašal 120 enot (150 – 130) – točki AB.

V kolikor se država odloči za **uvedbo carine,** npr. 50 %, t.j. 5 d.e., bi povečala domačo ceno uvoženega blaga na 15 enot -premik premice Ps na Pd.

Če je domači tekstil popolni substitut za tuji tekstil, bodo sedaj domači proizvajalci povečali ceno na 15 d.e. Uvoz je na razdalji FE oz. CD = 80 enot (125 – 45).

Povečanje cene zaradi uvedbe carine ima naslednje **sekundarne učinke na gospodarstvo:**

1. **Učinek na osebno potrošnjo (C)**

Domači potrošniki *svojo potrošnjo zmanjšajo* na 125 m (150 – 125 = 25 m). Potrošnja se zmanjša za 25 enot – razdalja BE; odpadejo revnejši kupci.

1. **Učinek na proizvodnjo – protekcionistični učinek**

Zaradi *višje domače cene* *domači proizvajalci povečajo proizvodnjo* za 15 enot, oziroma na 45 enot – razdalja AF.

1. **Trgovinski učinek**

*Zmanjša se uvoz* od AB na FE (oz. CD), od 120 na 80 enot, torej za 40 enot.

Zmanjšanje uvoza je enako vsoti povečanja domače proizvodnje (15m) in zmanjšanja domače potrošnje (25m).

1. **Fiskalni učinek**

Fiskalni učinek – povečanje proračunskih prihodkov je 400 d.e. (5 d.e. carine x 80 enot uvoza) = FEDC.

Svetovna trgovinska organizacija WTO (**W**orld **t**rade **o**rganisation), katere članica je tudi Slovenija, si prizadeva za znižanje carinskih stopenj. Članice WTO morajo upoštevati njihova navodila. Slovenija je po osamosvojitvi močno znižala carine. Že pred vstopom v Evropsko unijo smo ukinili večino carin na uvoz izdelkov iz EU. To se vidi tudi v zniževanju deleža javnofinančnega prihodka pridobljenega s carinami Od leta 1966 do leta 2003 se je znižal s 6,6 % na ––– % VSTAVI

### 3.5.3 NECARINSKI INSTRUMENTI

V mednarodni trgovini prihaja do vedno večjega zniževanja carinskih stopenj. Za zaščito domačega gospodarstva postajajo vedno bolj pomembne necarinske oblike zaščite, poleg tega pa se države poslužujejo tudi instrumentov, ki niso neposredno vezani na trgovino in jih uporabljajo občasno. Govorimo o administrativnem protekcionizmu oziroma o državnem intervencionizmu v zunanji trgovini.

**NECARINSKE OMEJITVE**

Cilj necarinskih omejitev je prav tako zaščita domačega gospodarstva ali krepitev domačega gospodarstva za mednarodno konkurenco. Te omejitve so usmerjene tako na uvoz kot tudi izvoz.

**Ukrepi usmerjeni na UVOZ**

vplivajo na količino uvoza

* **kvote** – količinske omejitve (kontingenti) - država določi količino ali vrednost, ki jo v enem letu lahko uvozimo
* **embargo** - popolna prepoved, ukinitev uvoza, predvsem zaradi političnih razlogov

dovoljenja - država da dovoljenje za uvoz posameznih dobrin

* **protidumpinški ukrepi**

vplivajo na višino stroškov in cen

* **prelevmani** - uvoznik mora plačati razliko med nižjo uvozno ceno in višjo domačo (zaščitno) ceno, npr. v kmetijstvu. To so dodatne uvozne takse.
* **ugodni krediti** domačim proizvajalcem
* **subvencije in povračilne dajatve** domačim proizvajalcem
* **necarinske dajatve** pri uvozu – takse za izenačevanje carinske osnove, luške dajatve.
* preostali ukrepi, ki vplivajo na zunanjetrgovinsko menjavo – davčni predpisi, stimulacije, devizni tečaj, ukrepi denarne politike.
* **samoomejitveni ukrepi** pri izvozu – dvostransko dogovorjene omejitve

**Ukrepi usmerjeni na IZVOZ**

delujejo na količino

* **izvozne kvote in dovoljenja**

delujejo na stroške in cene (posredno)

* **subvencije izvoznikom**
* **krediti izvoznikom**
* **davčne olajšave izvoznikom**

**INSTRUMENTI, KI NISO NEPOSREDNO VEZANI NA TRGOVINO**

Instrumenti, ki niso neposredno vezani na trgovino, in se uporabljajo občasno. To so razne tehnične in upravne omejitve.

* zdravstveni certifikati
* način pakiranja
* potrdilo o izvoru blaga
* razni sanitarni predpisi (za npr. meso, mleko – predpis o vsebnosti mikroorganizmov)
* predpisi v zvezi z varnostjo
* testi kakovosti (atesti)
* predpis standardov
* poostreni predpisi v izrednih stanjih, npr. v času bolezni živali

Nekaj let po osamosvojitvi je imela Slovenija izvozne stimulacije, potem pa so jih ukinili. Leta 1992 so se zelo zmanjšali uvozni kontingenti, od 12% na 2 %, po letu 1993 pa so kvote skoraj ukinili, carina na uvoz reprodukcijskega materiala se je prepolovila, plačila prost je bil uvoz zaradi izvoza, znižala se je carina na opremo. Leta 1997 smo carine še začeli zniževati, zaradi sporazuma z Evropsko unijo. Slovenija je zmanjšala zaščito, da bi svoja podjetja prisilila v bolj ekonomično poslovanje. Carine se počasi ukinjajo.

### 3.6 PLAČILNA BILANCA S TUJINO

Plačilna bilanca je prikaz **transakcij prebivalcev** – gospodinjstev, podjetij, bank in drugih finančnih institucij, države**, s tujino v enem** letu. *Transakcije so prilivi in odlivi* *deviz, povezane z blagom, storitvami, kapitalom*. Zabeležena so vsa plačila, ki gredo legalno preko državne meje v določenem obdobju, to je ponavadi eno leto.

Vse transakcije se *vodijo na dveh osnovnih računih plačilne bilance, tekočem računu ter kapitalskem in finančnem računu.*

**Plačilna bilanca je sestavljena iz treh delov:**

* tekoči račun (račun tekočih transakcij)
* kapitalski in finančni račun
* statistična napaka

**I. TEKOČI RAČUN – RAČUN TEKOČIH TRANSAKCIJ**

Tekoči račun vsebuje PRILIVE IN ODLIVE, ki so povezani s pretokom:

* **blaga** – **TRGOVINSKA BILANCA (BILANCA BLAGA**), ki je negativna

(uvoz ( izvoz) **–**

* **storitev** – **BILANCA STORITEV**: transport, potovanja, oplemenitenje blaga, ki je

pozitivna **+**

* **dohodki od dela in kapitala**, ki jih imenujemo tudi faktorski dohodki.

Ta del je pozitiven in vsebuje dohodke:

* **od dela**: plače, nadomestila Slovencev, ki delajo v tujini, to so nakazila v Slovenijo in plače tujcem, ki delajo pri nas, nakazila gredo v tujino.
* **od kapitala:** prejemki od lastnine kapitala v tujini, plačila tujcem v tujino za kapital v Sloveniji – dividende, dobički od neposrednih naložb, obresti, če imajo tuje obveznice. Ta del je pozitiven. **+**
* **tekoči transferi**: enostranski transferi, ki jih prejemajo ali plačajo prebivalci države: nakazila zdomcev, rente, pokojnine, invalidnine, darila, pomoči. Ta del je pozitiven. +

Ta del bilance se slabša. Vzrok je slabšanje izvoza in povečevanje uvoza, kar je posledica precenjenosti tolarja, kar seveda stimulira uvoz in zavira izvoz.

Tekoči račun je bil vsa leta po osamosvojitvi pozitiven (l. 1996 + 46 mio $), samo leta 1995 je bil negativen – 36 mio $.

**II. KAPITALSKI IN FINANČNI RAČUN**

V kapitalskem in finančnem računu beležimo sledeče prilive in odlive:

* nakupe premoženja v tujini – obveznice, delnice, neposredne naložbe, nakup zemlje
* plačila tujine za nakup imetij v Sloveniji
* prejete in dane kredite
* spreminjanje mednarodnih rezerv in tuje gotovine

**A KAPITALSKI RAČUN**

* **transferi kapitala –** enostranski prenos kapitala
* **nematerialno premoženje**: patenti, licence, blagovne znamke, avtorske pravice
* **materialno premoženje:** nakup in prodaja veleposlaništev
* **transakcije s patenti in licencami**

**B FINANČNI RAČUN**

* **neposredne naložbe**: saldo prilivov in odlivov vlaganj tujcev pri nas in

Slovencev v tujini.

O neposredni naložbi govorimo, če je delež nakupa večji od 10 %.

* **naložbe v vrednostne papirje**: v delnice in obveznic, v glavnem gre za izdajo slovenskih državnih obveznic in evroobveznic. Delež naložbe je manjši od 10 %.
* Te naložbe imenujemo tudi **portfeljske naložbe** oziroma portfolijo investicije.
* **ostale naložbe** – komercialni krediti
* **najem kredita v tujini**, kar poveča obveznosti do tujine – denar priteče v državo in ima v bilanci pozitiven predznak. +
* **dajanje kredita tujini**, kar poveča terjatve do tujine, pride do odliva denarja in ima v bilanci negativen predznak. –
* **mednarodne rezerve**

*Negativni predznak* v drugem delu plačilne bilance nam prikazuje, za koliko se je povečalo naše imetje, oziroma za koliko so se zmanjšale naše obveznosti.

Prikazuje torej povečanje imetja oziroma zmanjšanje naših obveznosti za 407 mio $.

**III. STATISTIČNA NAPAKA**

Napake pri knjiženju in izpustitve zajemamo v postavki **statistična napaka**.

*Dodatna pojasnila*

*Opomba:* Povečanje vrednosti v kapitalskem računu je označeno z nasprotnim predznakom (minus –) zato, ker je bilanca sestavljena po načelu dvostranskega knjigovodstva in mora biti SALDO = 0

|  |  |
| --- | --- |
| AKTIVA debet | PASIVA kredit |
| **UVOZ** (minus -)  (odliv deviz) | **IZVOZ** (plus +)  (priliv deviz) |

Pozitivni saldo *neposrednih naložb in naložb v vrednostne papirje* **pomeni neto uvoz** **kapitala**, v kolikor je ta saldo negativen, ima država **neto izvoz kapitala**.

**V PLAČILNI BILANCI je torej prikazano:**

* **v tekočem delu:** presežek uvoza nad izvozom ali obratno
* **v kapitalskem in finančnem računu:** zmanjšanje obveznosti ali povečanje terjatev, lahko je tudi obratno
* **ter povečanje (ali zmanjšanje) mednarodnih rezerv**

### 3.6.1 SALDO PLAČILNE BILANCE – SUFICIT ALI DEFICIT

Bilanca mora biti izravnana, saldo mora biti torej nič. Če bi pri izračunavanju salda upoštevali samo **avtonomne transakcije**, bi bilo stanje ali pozitivno ali negativno.

Avtonomne transakcije so vse transakcije ekonomskih osebkov s tujino, to so vsi prilivi in odlivi deviz, ki nastanejo z njihovo aktivnostjo s osebki iz tujine.

Saldo plačilne bilance je težko ugotavljati, zato v mednarodnih finančnih krogih velja pravilo: *saldo plačilne bilance je enak saldu računa tekočih transakcij.* Če ima tekoči račun primanjkljaj, ima tudi plačilna bilanca primanjkljaj v enakem znesku. Primanjkljaj v tekočem računu, je potrebno zapolniti s presežkom na kapitalsko-finančnem računu.

Vsota salda tekočega računa in salda kapitalskega ter finančnega računa in statistična napaka = 0.

**Presežek lahko ustvarimo (dosežemo) na naslednje načine:**

* *zadolžimo se v tujini + ali*
* *tujci investirajo v Sloveniji + ali*
* *zmanjšamo mednarodne denarne rezerve +*

### DEFICIT PLAČILNE BILANCE

**PLAČILNO-BILANČNI PRIMANJKLJAJ = DEFICIT**

**DEVIZNI PRILIV < DEVIZNI ODLIV**

**DEFICIT** plačilne bilance (primanjkljaj – deficit tekočih transakcij) pomeni, da ima plačilna bilanca **negativni saldo**.

To pomeni, da doma porabimo več, kot v tistem letu proizvedemo, ustvarjamo ***neto uvoz***. Zaradi večjega uvoza podjetja potrebujejo več deviz, ki jih kupujejo od poslovnih bank. Poslovnim bankam pa devize proda centralna banka, poslovne banke plačajo z domačim denarjem (pri nas s tolarji). Poslovnim bankam se zmanjšujejo rezerve, zato dajejo manj kreditov. Zmanjša se količina denarja v obtoku, zmanjša se M1.

*Centralna banka mora pridobiti manjkajoče devize:*

* črpa mednarodne devizne rezerve, da poplača dolgove v tujini in / ali
* se zadolžuje v tujini, da lahko plačamo razliko med večjo porabo in ustvarjenim BDP-jem, oziroma, da saldo izravnamo.

Če se to dogaja dalj časa, lahko zelo negativno vpliva na gospodarstvo države.

### SUFICIT PLAČILNE BILANCE

**PLAČILNO-BILANČNI PRESEŽEK = SUFICIT**

**DEVIZNI PRILIV > DEVIZNI ODLIV**

**SUFICIT** plačilne bilance pomeni, da ima plačilna bilanca **pozitivni saldo**. Pomeni, da doma proizvedemo več kot porabimo. Država je neto upnica, saj z mednarodno trgovino – uvozom in izvozom – ustvarjamo ***neto izvoz***, več izvaža kot uvaža.

Presežek v plačilni bilanci povzroča velik pritok deviz. Centralna banka *mora odkupiti* *presežek deviz,* da se devizni tečaj preveč ne zniža (apreciacija tolarja). S tem se ji povečujejo devizne rezerve in / ali zmanjšuje zadolženost v tujini.

Devize, oziroma tujo valuto, odkupuje od poslovnih bank, te pa od podjetij. CB kupuje devize z novo izdanim denarjem, kar deluje inflacijsko. Poslovnim bankam se povečajo bančne rezerve, lahko izdajo več kreditov, veča se količina denarja v obtoku, veča se denarna masa M1. Povečana količina denarja povzroči pritisk na povečanje cen, na znižanje obrestne mere, kar ima negativen vpliv na varčevanje.

### 3.6.2 AVTONOMNI TOK KREIRANJA DENARJA

**Avtonomni tok kreiranja denarja** nastaja zaradi monetarnih učinkov plačilne bilance, deficita ali suficita , kar povzroča spremembo mednarodnih rezerv.

**SUFICIT** povzroči, da se mednarodne devizne rezerve povečajo. *Poveča se količina* *denarja v obtoku*. **DEFICIT** povzroči, da se mednarodne rezerve zmanjšajo. *Količina denarja v obtoku se zmanjša.*

Tak način kreiranja denarja je avtonomni tok, tok, na katerega banka ne more vplivati. Če ima banka presežek deviz s strani izvoza, te devize centralna banka odkupuje in izdaja primarni denar, denarna masa se veča.

Učinke avtonomnih tokov pa mora banka nevtralizirati z reguliranimi tokovi: z obrestno mero, obveznimi rezervami in posegi na odprtem trgu, kar smo že obravnavali.

### 3.6.3 TRGOVINSKA BILANCA

Trgovinska bilanca ***je del plačilne bilance*** in sicer je del tekočega dela plačilne bilance.

**SUFICIT trgovinske bilance nastane**, ko je izvoz blaga večji od uvoza blaga.

Namenjen je povečanju deviznih rezerv, te pa so namenjene odplačevanju kreditov, uporabi v primeru plačilno-bilančnih težav, vplivajo tudi na devizni tečaj.

**DEFICIT trgovinska bilance nastane**, ko je izvoz blaga manjši od uvoz blaga.

mednarodne denarne rezerve se zmanjšajo

Dodatna pojasnila

### 3.7.1 GEOGRAFSKA - REGIONALNA STRUKTURA MENJAVE

**Blagovna menjava po državah**

Naše najpomembnejše partnerice so države Evropske unije. Čez 60 %zunanjetrgovinskih tokov poteka z EU, izvažamo predvsem v Nemčijo, Italijo,Francijo in Avstrijo.

Odvisnost zunanjetrgovinske menjave od Evrope je precejšnja. Pretirana navezanost , tako izvozna kot uvozna, ima v daljšem časovnem obdobju lahko negativne posledice. Če te države zajame recesija, predvsem države, v katere izvažamo, bodo od nas manj uvažale. Zmanjšala se bo gospodarska aktivnost.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Država | | | **Izvoz 2004** | |  | | **Uvoz 2004** |  | |
|  | | | v mio EUR | | delež v % | | v mio EUR | delež v % | |
| **Evropska unija** | | | **8.270** | |  | | **10.867** |  | |
| Avstrija | | | 931 | |  | | 1.587 |  | |
| Belgija | | | 138 | |  | | 248 |  | |
| Ciper | | | 4 | |  | | 16 |  | |
| Češka | | | 238 | |  | | 333 |  | |
| Danska | | | 124 | |  | | 67 |  | |
| Estonija | | | 8 | |  | | 1 |  | |
| Finska | | | 28 | |  | | 50 |  | |
| Francija | | | 802 | |  | | 1.175 |  | |
| Grčija | | | 62 | |  | | 39 |  | |
| Irska | | | 19 | |  | | 45 |  | |
| Italija | | | 1.619 | |  | | 2.540 |  | |
| Latvija | | | 15 | |  | | 3 |  | |
| Litva | | | 28 | |  | | 3 |  | |
| Luksemburg | | | 35 | |  | | 36 |  | |
| Madžarska | | | 242 | |  | | 480 |  | |
| Malta | | | 1 | |  | | 3 |  | |
| Nemčija | | | 2.676 | |  | | 2.688 |  | |
| Nizozemska | | | 185 | |  | | 420 |  | |
| Poljska | | | 334 | |  | | 196 |  | |
| Portugalska | | | 22 | |  | | 31 |  | |
| Slovaška | | | 169 | |  | | 171 |  | |
| Španija | | | 190 | |  | | 352 |  | |
| Švedska | | | 120 | |  | | 144 |  | |
| Velika Britanija | | | 281 | |  | | 238 |  | |
| **EFTA** | | | **165** | |  | | **219** |  | |
| Islandija | | | 3 | |  | | 0 |  | |
| Liechenstein | | | 3 | |  | | 1 |  | |
| Norveška | | | 21 | |  | | 11 |  | |
| Švica | | | 138 | |  | | 207 |  | |
| **Države nekdanje Jugoslavije** | | | **2.247** | |  | | **797** |  | |
| Bosna in Hercegovina | | | 489 | |  | | 150 |  | |
| Hrvaška | | | 1.164 | |  | | 508 |  | |
| Makedonija | | | 139 | |  | | 27 |  | |
| Srbija in Črna Gora | | | 454 | |  | | 112 |  | |
| **Druge države Evrope** | | | **208** | |  | | **111** |  | |
| Albanija | | | 16 | | 16 | | 1 |  | |
| Bogarija | | | 77 | |  | | 26 |  | |
| Romunija | | | 115 | |  | | 84 |  | |
| **Drž. Nekda. Sovj. zveze** | | | **603** | |  | | **384** |  | |
| Belorusija | | | 28 | |  | | 5 |  | |
| Ruska Federacija | | | 419 | |  | | 316 |  | |
| Ukrajina | | | 111 | |  | | 33 |  | |
| **Neevreopska države članice OECD** | | | **632** | |  | | **593** |  | |
| Avstralija | | | 22 | |  | | 11 |  | |
| Hjužna Koreja | | | 13 | |  | | 73 |  | |
| Mehika | | | 19 | |  | | 7 |  | |
| Nova Zelandija | | | 3 | |  | | 2 |  | |
| Kanada | | | 20 | |  | | 40 |  | |
| Japonska | | | 16 | |  | | 119 |  | |
| Turčija | | | 139 | |  | | 119 |  | |
| Združene države Amerike | | | 399 | |  | | 223 |  | |
| **Druge države** | | | **413** | |  | | **726** |  | |
|  | | | 12.492 | | 100 | | 13.667 | 100 | |
| Država | **Izvoz 2004** | |  | | **Uvoz 2004** | |  |
|  | v mio EUR | | delež v % | | v mio EUR | | delež v % |
| **Evropska unija** | **8.270** | |  | | **10.867** | |  |
| Avstrija | 931 | | 11,26 | | 1.587 | | 14,60 |
| Belgija | 138 | | 1,67 | | 248 | | 2,28 |
| Ciper | 4 | | 0,05 | | 16 | | 0,15 |
| Češka | 238 | | 2,88 | | 333 | | 3,06 |
| Danska | 124 | | 1,50 | | 67 | | 0,62 |
| Estonija | 8 | | 0,10 | | 1 | | 0,01 |
| Finska | 28 | | 0,34 | | 50 | | 0,46 |
| Francija | 802 | | 9,70 | | 1.175 | | 10,81 |
| Grčija | 62 | | 0,75 | | 39 | | 0,36 |
| Irska | 19 | | 0,23 | | 45 | | 0,41 |
| Italija | 1.619 | | 19,58 | | 2.540 | | 23,37 |
| Latvija | 15 | | 0,18 | | 3 | | 0,03 |
| Litva | 28 | | 0,34 | | 3 | | 0,03 |
| Luksemburg | 35 | | 0,42 | | 36 | | 0,33 |
| Madžarska | 242 | | 2,93 | | 480 | | 4,42 |
| Malta | 1 | | 0,01 | | 3 | | 0,03 |
| Nemčija | 2.676 | | 32,36 | | 2.688 | | 24,74 |
| Nizozemska | 185 | | 2,24 | | 420 | | 3,86 |
| Poljska | 334 | | 4,04 | | 196 | | 1,80 |
| Portugalska | 22 | | 0,27 | | 31 | | 0,29 |
| Slovaška | 169 | | 2,04 | | 171 | | 1,57 |
| Španija | 190 | | 2,30 | | 352 | | 3,24 |
| Švedska | 120 | | 1,45 | | 144 | | 1,33 |
| Velika Britanija | 281 | | 3,40 | | 238 | | 2,19 |
| **EFTA** | **165** | |  | | **219** | |  |
| Islandija | 3 | | 1,82 | | 0 | | 0,00 |
| Liechenstein | 3 | | 1,82 | | 1 | | 0,46 |
| Norveška | 21 | | 12,73 | | 11 | | 5,02 |
| Švica | 138 | | 83,64 | | 207 | | 94,52 |
| **Države nekdanje Jugoslavije** | **2.247** | |  | | **797** | |  |
| Bosna in Hercegovina | 489 | | 21,76 | | 150 | | 18,82 |
| Hrvaška | 1.164 | | 51,80 | | 508 | | 63,74 |
| Makedonija | 139 | | 6,19 | | 27 | | 3,39 |
| Srbija in Črna Gora | 454 | | 20,20 | | 112 | | 14,05 |
| **Druge države Evrope** | **208** | |  | | **111** | |  |
| Albanija | 16 | | 7,69 | | 1 | | 0,90 |
| Bogarija | 77 | | 37,02 | | 26 | | 23,42 |
| Romunija | 115 | | 55,29 | | 84 | | 75,68 |
| **Drž. Nekda. Sovj. zveze** | **603** | |  | | **384** | |  |
| Belorusija | 28 | | 4,64 | | 5 | | 1,30 |
| Ruska Federacija | 419 | | 69,49 | | 316 | | 82,29 |
| Ukrajina | 111 | | 18,41 | | 33 | | 8,59 |
| **Neevreopska države članice OECD** | **632** | |  | | **593** | |  |
| Avstralija | 22 | | 3,48 | | 11 | | 1,85 |
| Hjužna Koreja | 13 | | 2,06 | | 73 | | 12,31 |
| Mehika | 19 | | 3,01 | | 7 | | 1,18 |
| Nova Zelandija | 3 | | 0,47 | | 2 | | 0,34 |
| Kanada | 20 | | 3,16 | | 40 | | 6,75 |
| Japonska | 16 | | 2,53 | | 119 | | 20,07 |
| Turčija | 139 | | 21,99 | | 119 | | 20,07 |
| Združene države Amerike | 399 | | 63,13 | | 223 | | 37,61 |
| **Druge države** | **413** | |  | | **726** | |  |
|  | 12.492 | | 100,00 | | 13.667 | | 100,00 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **IZVOZ** | **Leto 1992** | **Leto 2001** | **Leto 2003** |
|  | **struktura %** | **struktura %** | **struktura %** |
| repromaterial | 45 | 49 | 48 |
| investicije (sredstva za delo)  končni izdelki | 10 | 14 | 15 |
| končna potrošnja | 45 | 38 | 37 |
|  | 100 | 100 | 100 |

**USMERJENOST SLOVENSKE ZUNANJE TRGOVINE**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Leto 2001** | |
| **Država** | **IZVOZ %** | **UVOZ %** |
| Nemčija | 27 | 19 |
| Italija | 14 | 18 |
| Hrvaška | 8 | 4 |
| Francija |  | 11 |

Struktura po osamosvojitvi se je spremenila, zelo se je zmanjšalo trgovanje z Jugoslavijo, sedaj pa se oživlja.

Potrebno bi bilo okrepiti zunanjetrgovinske tokove s hitro rastočimi trgi – osrednja Evropa, kot so Madžarska, Češka, Poljska, Rusija, Daljni Vzhod – Kitajska.

### 3.7.2 STRUKTURA ZT MENJAVE PO SKUPINAH BLAGA – po namenu

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **IZVOZ** | **Leto 1992** | **Leto 2001** | **Leto 2003** |
|  | **struktura %** | **struktura %** | **struktura %** |
| repromaterial | 45 | 49 | 48 |
| investicije (sredstva za delo)  končni izdelki | 10 | 14 | 15 |
| končna potrošnja | 45 | 38 | 37 |
|  | 100 | 100 | 100 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **UVOZ** | **Leto 1992** | **Leto 2001** | **Leto 2003** |
|  | **struktura %** | **struktura %** | **struktura %** |
| repromaterial | 67 | 59 | 58 |
| investicije (sredstva za delo)  končni izdelki | 14 | 18 | 19 |
| končna potrošnja | 19 | 23 | 23 |
|  | 100 | 100 | 100 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **UVOZ** | **Leto 1992** | **Leto 2001** | **Leto 2003** |
|  | **struktura %** | **struktura %** | **struktura %** |
| repromaterial | 67 | 59 | 58 |
| investicije (sredstva za delo)  končni izdelki | 14 | 18 | 19 |
| končna potrošnja | 19 | 23 | 23 |
|  | 100 | 100 | 100 |

Struktura slovenskega uvoza in izvoza je ugodna, saj izvažamo velik delež izdelkov končne porabe, kar pomeni, da izvažamo več dela, kot ga uvažamo, saj je v reprodukcijskemu materialu manj dela. Uvažamo pa manjši delež izdelkov končne porabe.

### 3.7.3 SPODBUJANJE IZVOZA – slovenska izvozna družba

Izvoz spodbuja gospodarsko rast. Zato imajo države institucije za spodbujanje izvoza. Ustanavljajo institucije za kreditiranje, financiranje, zavarovanje izvoza.

Slovenija je leta 1992 ustanovila Slovensko izvozno družbo – SID, katere delničarji so država, banke, zavarovalnice, borzne hiše.

SID opravlja razne storitve za izvoznike:

* refinancira izvozne kredite, ki jih domači izvozniki ali tuji kupci dobijo od slovenskih bank,
* izdaja storitvene garancije, za dobavo opreme in opravljanje investicijskih del v tujini,
* zavaruje izvoznike pred komercialnimi tveganji, stečaji. SID pokrije nastalo škodo, v primeru da tuji kupec ne poravna obveznosti,
* zavaruje izvoznike pred nekomercialnimi tveganji – riziki, ki nastanejo zaradi višje sile: vojne, naravne katastrofe.

### 3.7.4 POGOJI MENJAVE - TERMS OF TRADE (TT)

Zunanjetrgovinski rezultati so precej odvisni od **gibanja cen na svetovnem trgu.** Te spremembe **merimo s POGOJI MENJAVE – TERMS OF TRADE.**

**S koeficientom TT** merimo uspešnost doseganja zunanjetrgovinskih cen neke države.

KTT = KPX

KPM

**Razmerje med koeficientom rasti izvoznih**

**cen (KPX) in koeficientom rasti uvoznih cen**

**(KPM)**

KTT > 1; KPX > KPM

**Izvozne** **cene** so se **povečale** **bolj kot uvozn**e, kar je za ugodno za državo.

KTT < 1; KPX < KPM

**Uvozne cene so se večale hitreje kot izvozne.**

Slovenija ima KTT večji od 1, kar pomeni večanje presežka v tekočem delu plačilne bilance.

***Primer:***

KPX 1994 = 1,07 KTT = KPX = 1,07 = 1,049 =  **+ 4,9 %**

KPM 1994 = 1,02 KPM 1,02

KTT ?

Izvozne cene naraščajo hitreje od uvoznih cen za 4,9 %.

### 3.7.5 ZADOLŽENOST SLOVENIJE V TUJINI

Dolg do tujine raste, od leta 1994 do leta 2002 se je povečal za petkrat. Leta 1996 se je povečal zaradi razdelitve dolga nekdanje Jugoslavije, zaradi t.i. sukcesije.

Slovenski dolg do tujine raste, od leta 1991 do leta 2002 povečal za petkrat.

|  |  |
| --- | --- |
| **leto** | **DOLG v mio $** |
| ***Koliko je država zadolžena, veliko ali malo, vidimo po tem, ali lahko sproti odplačuje dolg.*** |  |
| 1994 | 2.258 |
| 1996 | 3.981 |
| 1997 | 4.123 |
| 1998 | 4.915 |
| 1999 | 5.400 |
| 2000 | 6.217 |
| 2001 | 6.711 |
| 2002 | 7.988 |

*Vir: Bilten Banke Slovenije November 2002*

Iz plačilne bilance ne moremo razbrati, koliko je v vsakem letu znašal naš dolg do tujine, saj **plačilna bilanca prikazuje le tokove** in ne stanja. Plačilna bilanca pokaže, za koliko se je v določenem letu spremenilo stanje zunanjega dolga.

Ali je Slovenija močno ali malo zadolžena vidimo po tem, ali je sposobna sproti odplačevati (servisirati) dolg, to je vsako leto odplačevati zapadlo glavnico in obresti.

**Obremenjenost države** z odplačevanjem dolga **ugotovimo** s pomočjo treh kazalcev:

**1. Razmerja med celotnim dolgom in izvozom blaga in storitev:**

**celotni dolg (CD)\_\_\_**

**izvoz blaga in storitev**

Leta 1996 bi morali izdvojiti 38 % izvoza, leta 2002 pa kar 59,9 % izvoza, saj je bil

Pokaže, kolikšen del izvoza bi morali izdvojiti v enem letu, da bi izplačali celotni dolg.

CD 2001 6.711 in izvoz blaga in storitev 11.212.

CD 2001 / izvoz blaga in storitev 2001  = 6.711/9.252 + 1.960 = 6.711 / 11.212 = **59,9 %**

***Primer***

Izračunaj koeficient pokrivanja celotnega dolga v izvozu, če je celotni dolg 5.800, izvoz pa 11.200!

celotni dolg (CD)\_\_\_ = 5.800 = 0,5179 = **51,79 %**

izvoz blaga in storitev 11.200

Izdvojiti bi morali 51,79 % izvoza, da bi plačali celotni dolg.

**2. Koeficient servisiranja dolgov (KSD)**

**KSD = \_\_(SD)\_**

**X**

**servisiranje dolga = letni znesek odplačil glavnice in obresti (anuiteta)**

**izvoz blaga in storitev**

Kazalec nam pokaže, kolikšen % izvoza blaga in storitev moramo nameniti za odplačilo anuitet iz celotnega dolga.

***Primer***

1. X 96 = 10.482 mio $

SD96 = 923 mio $

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

KSD 96 ?

KSD 96 = DSD = 923 = 0,088 = **8,8 %**

10.481

Slovenija je leta 1996 za odplačilo glavnice in obresti morala nameniti 8,8 % vrednosti izvoza, kar je UGODNO.

Leta 1994

2. Država je v letu 2000 izvozila za 28 mrd $ blaga. Njen koeficient

servisiranja dolgov je 0,4. Kolikšne so letne obveznosti do tujine (servisirani dolg)?

KSD = SD 0,4 = sd SD 0,4 x 28 = **11,2 mrd $**

x 28

**3. Primerjava mednarodnih denarnih (deviznih) rezerv s celotnim**

**dolgom**

To razmerje je bilo leta 1997 večje od 1 (ugodno), sedaj je

celotni dolg > mednarodnih rezerv.

VSTAVI 2 LISTA VAJ!!!!!!!

### 4.2 INTENZIVNOST INFLACIJE

* **zmerna**
* **galopirajoča**
* **hiperinflacije**

1. **ZMERNA** – Raven cen počasi narašča. **Je eno-številčna**, do 10 % letno. Ljudje zaupajo v denar, bančni monetarni sistem dobro deluje, pogodbe so sklenjene v nacionalni valuti brez valutne klavzule.

Ljudje varčujejo, ne vlagajo denarja v realne dobrine.

1. **GALOPIRAJOČA** – Ta inflacija **je dvo-, tri-številčna**, tudi do nekaj

100 %. Ker denar hitro izgublja na vrednosti, obrestne mere običajno postanejo realno negativne, ljudje pospešeno kupujejo realne dobrine. Večina pogodb je indeksirana, to pomeni, da vsebujejo inflacijsko klavzulo – pogodbe so vezane na indeks cen ali je vezana na tujo valuto.

1. **HIPERINFLACIJA** – **Znaša čez 50 % na mesec**. Nemčija je leta 1922-23 imela ca 850.000.000 % inflacijo, v oktobru 1923 29.607 %, v bivši Jugoslaviji je bila decembra 1989 čez 50 % inflacija.

Tako visoka inflacija se pojavi po vojnah oz. hudih gospodarskih krizah.

Hiperinflacije so redke in ne trajajo dolgo, do dveh let. V hiperinflaciji se zelo poveča količina denarja v obtoku (torej je inflacija monetarni fenomen). V takem primeru je potrebna "šok terapija", kar pomeni, da denarno-kreditni sistem država postavi na nove temelje.

### 4.3 POSLEDICE INFLACIJE IN DEZINFLACIJE

Cene in plače se ne spreminjajo z enako stopnjo, nekatere plače in cene se povečujejo hitreje, druge počasneje – prihaja do sprememb v relativnih cenah.

Inflacija vpliva na:

* **prerazporejanje dohodka in premoženja**
* **na bdp, zaposlenost (makroekonomski učinek inflacije)**
* **na alokacijo proizvodnih dejavnikov**

**1. prerazporejanje dohodka in premoženja**

V inflaciji, še posebej, če je le-ta visoka, pridobivajo tisti, ki znajo denar dobro obračati, drugi pa izgubljajo.

Če pride do **nepričakovanega, nenavadnega skoka inflacije**, se dohodek in premoženje preliva od posojilodajalca do posojilojemalca.

***Primer:***

- imamo posojilo za 1.000.000 SIT (dolgoročno posojilo)

* mesečna anuiteta je 20.000 SIT po fiksni obrestni meri .
* cene in plače se podvojijo → realni dohodek ostaja nespremenjen
* anuiteta se prepolovi → zmanjša se realna vrednost mesečnega odplačila (posojilojemalec mora delati za posojilo pol toliko kot pred inflacijo; poveča se mu premoženje, obratno pa v primeru dezinflacije ali deflacije).

**Če pa je inflacija pričakovana**, pa jo ekonomski osebki vgradijo oz. ANTICIPIRAJO v cene proizvodnih dejavnikov, zato se poveča tudi cena outputov. V takem primeru se tržna obrestna mera veča, v skladu s povečano inflacijo, s tem pa se v glavnem odpravijo učinki prerazdelitve dohodka in premoženja.

1. **VPLIV NA OUTPUT; BDP IN ZAPOSLENOST**

Inflacija ima tudi **makroekonomski učinek**. Stimulira rast BDP in

zaposlenosti. Ko pa vlada ustavlja inflacijo (dezinflacija), pa BDP pada,

ravno tako tudi zaposlenost.

1. **VLIV NA ALOKACIJO PD**

Seveda ima inflacija tudi mikroekonomski učinek. Ljudje v času inflacije

(večje) denarju ne zaupajo, zato se ga skušajo znebiti (ker obrestna mera postaja negativna). Povprašujejo po nekaterih dobrinah ali ga menjajo v tujo valuto, kateri bolj zaupajo.

Cene proizvodnih dejavnikov, ki se oblikujejo na podlagi dolgoročnih pogodb, se ne morejo povečati skladno z inflacijo (prihaja do spremembe relativnih cen) → vse to povzroča inflacijske stroške.

Večina držav se trudi, da bi bila inflacija čim nižja. Vendar se sočasno s protiinflacijsko politiko žal velikokrat upočasni tudi gospodarska rast, poveča se brezposelnost. Težko je zmanjševati inflacijo in hkrati ohraniti stopnjo brezposelnosti.

### 4.4 vzroki INFLACIJE

Poglavitni vzrok inflacije je povečana količina denarja v obtoku.

### 4.5 PROTIINFLACIJSKA POLITIKA

1. **ORTODOKSNA** **protiinflacijska politika** temelji na:

* **restriktivni fiskalni politiki**
* **restriktivni denarni politiki**

→ Teži k zmanjšanju AD.

Uporabljajo jo predvsem razvite države, ki imajo nizko stopnjo inflacije.

1. **HETERODOKSNA protiinflacijska politika**, ki uporablja:

* **restriktivno fiskalno politiko**
* zmanjševanje proračunskih deficitov, oziroma preprečevanje njihovega financiranja z emisijo denarja
* **denarne restrikcije**
* npr. realne pozitivne obrestne mere
* **neposredno kontrolo plač in cen**
* preprečuje njihovo naraščanje, npr. zamrznitev cen in plač, tečaja ⇒ šok terapija

Poglavitni problem ekonomske politike je, kako zmanjšati inflacijo, ne da bi povečali brezposelnost. Zmanjševanje inflacije običajno povzroča porast brezposelnosti in izgubo outputa.

### 4.5.1 INFLACIJA V SLOVENIJI

V bivši Jugoslaviji je inflacija zaradi dvigovanja plač mimo produktivnosti in zaradi financiranja proračuna iz emisije denarja, bila visoka. Proti koncu 1989 je bila že hiperinflacija.

Po osamosvojitvi, leta 1991 smo postali denarno samostojni. Mesečna stopnja inflacije je v 10 mesecih padla od 21,5 % na 1,4 % mesečno.

Inflacijo je ustavila z restriktivno politiko:

1. restriktivna denarna politika je oteževala kreditiranje proizvodnje in zalog, pospeševala prestrukturiranje gospodarstva.. Ni bilo več toliko tradicionalne, "socialistične" proizvodnje.
2. stabilizacijska fiskalna politika je delovala tako, da ni ustvarjala primanjkljaja (do leta 1993) primanjkljaja v javnem sektorju (od leta 1993 do leta 2001 se je gibal okoli 1 % - 1,4 %, leta 2002 pa je znašal javni dolg že 2,8 % BDP).

Najbolj neučinkovita je bila dohodkovna politika. Od leta 1992 –1996 so se realne plače povišale za 35 %, kar je povečalo kupno moč, gospodarsko rast, hkrati pa so bile glavni vzrok stroškovne inflacije.

Sedaj vlada poskuša me drugim ustaviti inflacijo, ki je trenutno malo pod osem procentov, oz. jo zmanjšati z omejevanjem naraščanja plač. V javnem sektorju npr. zviševanje plač vežejo delno na domačo inflacijo, delno pa na inflacijo v Evropski uniji, kjer je trenutno 1,5 % letno.

Cilj je seveda priti na nivo inflacije po maastrichtskih kriterijih, katere moramo izpolnjevati, da bomo lahko uvedli EVRO.

### PROCES IN METODE LASTNINJENJA 114

V socialističnem sistemu so bila podjetja v družbeni lasti. **Družbena** **lastnina** pomeni, da so bila podjetja *last vseh državljanov in hkrati nikogaršnja last.* Ker ni bil nihče lastnik, tudi ni bilo motivacije za učinkovito gospodarjenje, za obnavljanje in večanje premoženja. **Funkcija lastništva ni delovala**.

Zato se je Slovenija po osamosvojitvi odločila za odpravo družbene lastnine; da podjetja dobijo prave lastnike.

Prebivalci Slovenije niso imeli dovolj denarja za odkup podjetij. Zato se nismo odločili za "odplačno privatizacijo ", s katero bi država dobila kupnino, saj bi na ta način večina podjetij prešla v last tujcev. Vprašanje je bilo, kdo naj bo novi lastnik in kako naj bi podjetja pridobi (brezplačno ali s plačilom).

Splošno sprejeti **model lastninjenja**, ki ga je uporabilo največ podjetij je bil:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| KAD 10 % |  | SKLADI 40 % |  |  |
| SOD 10 % |  |  |  |
| SRD 20 % |  |  |  |
| INTERNA  RAZDLITEV 20 % |  | PREOSTALI  DRUŽBENI  KAPITAL 60 % |  | KOMBINACIJA  1. INTERNA RAZDELITEV 2. NOTRANJI ODKUP 3. JAVNA PRODAJA |
| NOTRANJI **ODKUP 40 %** |  |  |

Zakon o lastninskem preoblikovanju podjetij, ki je bil pravna osnova za lastninjenje, bil sprejet konec leta 1992. *Podjetja so se najprej preoblikovala v delniške družbe.*

Z otvoritveno bilanco stanja so ugotovili **vrednost družbenega kapitala, ki je bil predmet lastninjenja.** Družbeni kapital so sestavljali **vsi viri sredstev podjetja** – pasiva bilance stanja -, zmanjšani za obveznosti podjetij.

Pozneje je bila dopolnitev zakona, po kateri so lahko ugotavljali vrednost kapitala z **diskontiranjem prihodnjih donosov podje**t**ij**. Ker je veliko slovenskih podjetij imelo negativen donos, je bila vrednost podjetij, ocenjena po tej metodi praviloma manjša, kot vrednost ocenjena z otvoritveno bilanco stanja. To je bi eden izmed razlogov za nastanek privatizacijske luknje.

Podjetja so morala 40 % družbenega kapitala prenesti na ustanovljene **SKLADE**, *ki so se* *kasneje preimenovali v družbe:*

1. **Kapitalski sklad** 🡪 **KAD** - **Kapitalska družba:**

Del premoženja se je preneslo v korist vseh prebivalcev, saj so k temu premoženju prispevali vsi s svojim minulim delom. Dividende naj bi sklad namreč uporabil za izplačilo pokojnin.

1. **Slovenski odškodninski sklad** 🡪 **SOD** - **Slovenska odškodninska družba:**

Ustanovljen je bil zato, da bi prejeto premoženje uporabil za izplačilo obveznosti denacionalizacijskim upravičencem, katerim so odvzeli njihovo premoženje po drugi svetovni vojni. Izplačilo so prejeli v obliki obveznic, za katere prejemajo obresti, po zapadlosti, pa bo treba denacionalizacijskim upravičencem izplačati še vrednost obveznic.

1. **Razvojni sklad** 🡪 **SRD** – **Slovenska razvojna, ki se ukinja**.

**PID-i so** zbirali **certifikate podjetij in jih zamenjali za delnice podjetij**, ki jih je prodajal Razvojni sklad oz. sedanji SRD. Podjetja so na SRD namreč morala obvezno prenesti 20 % družbenega kapitala.

SRD je zbrane delnice prodajal PID-om na javnih dražbah. PID-i so tako zbrali kar 58 % vseh izdanih certifikatov, 8 % pa je ostalo neporabljenih (327 milijard SIT od izdanih 567 milijard SIT).

**CERTIFIKATI IN NJIHOVA VLOGA**

V procesu lastninjenja smo vsi državljani Slovenije prejeli brezplačno v last **CERTIFIKATE**, ki so bili osnova za neodplačano lastninjenje. Vrednost certifikata je bila odvisna od starosti državljana:

* državljani, stari do 18 let 100.000 SIT
* državljani, stari od 18 do 23 let 200.000 SIT
* državljani, stari od 28 do 38 let 250.000
* državljani, stari od 38 do 48 let 350.000 SIT
* državljani, stari več kot 48 let 400.000 SIT

**Uporaba certifikatov:**

1. Zamenjava certifikatov za delnice podjetja, v katerem smo bili zaposleni v procesu lastninjenja ali smo bili v njem zaposleni pred upokojitvijo.

To možnost so imeli samo tisti državljani, če so se njihova podjetja (kjer so bili zaposleni) odločila tudi za notranjo razdelitev delnic. Na zaposlene, nekdanje zaposlene in njihove sorodnike, je podjetje lahko preneslo največ 20 % družbene lastnine.

1. **Uporaba certifikatov za nakup podjetij**, ki so del družbenega kapitala prodajala v javni prodaji.

**Večja podjetja so del certifikatov** morala obvezno prenesti na sklade, del so jih uporabile za notranjo razdelitev in za notranji odkup. Ker na ta način niso mogla odprodati vsega svojega premoženja, so preostalo premoženje **prodali z javno prodajo**  državljanom Slovenije, v zameno za njihove certifikate.

Delnice nekaterih podjetij so začele kotirati na Ljubljanski borzi, npr. podjetja LEK, Krka, Petrol, Sava. Ker so to zelo uspešna podjetja, imajo velike donose, se je vrednost njihovih delnic zelo povečala, lastniki pa so pridobili veliko **kapitalskega** **donosa**. 116

1. **Zamenjava certifikatov za delnice PID-ov**.

Podjetja so se lahko odločila za **prodajo dela svojega premoženja** **PID-om**,

ki so bili ustanovljeni v obdobju lastninjenja z namenom zbiranja prostih certifikatov od prebivalstva.

**POOBLAŠČENE INVESTICIJSKE DRUŽBE – PID-i**

**PID-i** so oblike investicijskih družb, ki so nastali, da bi zbrali lastniške certifikate in tako zbrane certifikate nalagali v delnice podjetij, ki jih je prodajal SRD.

***PID-e upravljajo*** ***družbe za*** ***upravljanje*** (*DZU-ji), npr. Nacionalna finančna družba, Triglav, KBM Infond (zaračunavajo provizijo). Prihajalo je do združevanj PID-ov in DZU-jev. (31.8.2002 bilo 31 PID-ov in 18 DZU-jev.)*

**V PID-e so vlagali certifikate državljani**:

* ki niso izkoristili prvi dve možnosti, bodisi, ker se njihova podjetja

niso lastninila, npr. so bili zaposleni v državni upravi, šolstvu, zdravstvu,

* ali se njihova podjetja niso lastninila z interno razdelitvijo delnic,
* ali pa so prepozno odreagirali na javno prodajo in tako zamudili možnost zamenjave

certifikatov za delnice dobro stoječih podjetij.

**PID-i so** zbrane **certifikate zamenjali za delnice podjetij**, ki jih je prodajal Razvojni sklad oz. sedanji SRD. Podjetja so na SRD namreč morala obvezno prenesti 20 % družbenega kapitala.

SRD je zbrane delnice prodajal PID-om na javnih dražbah. PID-i so tako zbrali kar 58 % vseh izdanih certifikatov, 8 % pa je ostalo neporabljenih (327 milijard SIT od izdanih 567 milijard SIT).

**NOTRANJI ODKUP**

Notranji odkup je metoda lastninjenja, kjer so zaposleni, nekdanji zaposleni in njihovi sorodniki so lahko dokupovali delnice podjetja za gotovino, v petih obrokih, pri tem so imeli 50-odstotni popust, zato so se za tak odkup največkrat odločali zaposleni uspešnih podjetij. Delnice podjetja so se v roku štirih let prenesla na SRD.

DRUGE METODE LASTNINJENJA

Podjetja so se lahko odločala za različne metode lastninjenja, vendar je bil pri tem obvezen prenos na sklade.

* Podjetja so se lahko preoblikovala zvečanjem lastniškega deleža (dokapitalizacija), kar je zahtevalo povečanje lastniškega kapitala podjetja za najmanj 30 % družbenega kapitala, ugotovljenega po otvoritveni bilanci stanja ali z dinamično metodo (cenitve).
* Delnice, ki jih podjetje ni moglo olastniniti, je moralo prenesti na SRD.
* Podjetja so se lahko odločila, da so v celoti prenesla delnice na SRD. To so storila predvsem podjetja, ki so bila v težavah, SRD pa je potem poskrbel za prestrukturiranje le-teh in za njihovo odprodajo.

### 5.1 LASTNIŠTVO SLOVENSKIH PODJETIJ PO ZAKLJUČKU

### LASTNINSKEGA PREOBLIKOVANJA

PREVLADUJOČI *MODEL* LASTNINJENJA

je bil kombinacija (obveznega) prenosa na sklade, interne razdelitve in notranjega odkupa, večja in uspešnejša podjetja pa so izpeljala še javno prodajo delnic.

Vendar notranje lastništvo predstavlja le 22,9 % delež družbenega kapitala. Notranje lastništvo je prevladovalo predvsem v manjših delovno intenzivnih podjetjih, zunanje lastništvo pa predvsem v večjih podjetjih.

Po zaključku procesa lastninjenja so prevladovala podjetja z večinoma **notranjim lastništvom**, kar pomeni, da so zaposleni in menedžerji podjetja pridobili več kot 50 % delnic podjetja .

119

KONČNA LASTNIŠKA STRUKTURA DRUŽBENEGA KAPITALA

Državna sklada sta pridobila 22 % družbenega kapitala, PID-i 25 %, javne prodaje je bilo za 13 % in notranjega lastništva 40 %.

Za metodo lastninjenja so se podjetja odločila sama, nadzorovala pa jih je Agencija RS za prestrukturiranje in privatizacijo. Od nje so podjetja morala pridobiti soglasje in sicer pred ter po privatizaciji.

Po drugem soglasju se je podjetje lahko vpisalo v sodni register.

V procesu privatizacije je sodelovalo veliko institucij, npr. Agencija za revidiranje lastninskega preoblikovanja podjetij, ki je ugotavljala neupravičeno prilaščanje družbenega kapitala.

Postopek lastninjenja v Sloveniji je trajal od leta 1993 do 1998. Na počasnost lastninjenja je vplivalo več dejavnikov: revizije nezakonitih privatizacij in vračanje odvzetega premoženja, usklajevanje računovodskih standardov z mednarodnimi, dematerializacija vrednostnih papirjev, reorganizacija pravnega sistema (ki se nanaša na delniške družbe), sprejem nove zakonodaje, ipd.)

**PRIVATIZACIJSKA LUKNJA**

V PID-ih se je nakopičila **privatizacijska luknja**, kar pomeni, da je bila začetna ocenjena vrednost družbenega kapitala večja od dejanske vrednosti. Zato je potem država PID-om odstopila deleže svojega kapitala v nekaterih podjetjih, npr. Telekomu Slovenije, Slovenskih železarnah, elektrogospodarskih podjetjih. 120

**PREOBLIKOVANJE PID-ov**

**PID-i so se** po opravljeni privatizaciji **preoblikovali** v finančne institucije, holdinge, vzajemne sklade (to je odprt investicijski sklad) ali investicijske družbe.

S problikovanjem v **holding**

[[1]](#footnote-1) morajo zmanjšati število podjetij, v katerih imajo naložbe, zato da lahko postanejo **aktivni lastniki.**

**Vzajemni sklad** zbira denar fizičnih in pravnih oseb in jih nalaga v delnice podjetij. Enota premoženja vzajemnega sklada je investicijski kupon, katerega vrednost je odvisna od tržne vrednosti delnic, ki jih ima v lasti.Iz vzajemnega sklada izstopimo tako, da prodamo investicijski kupon.

**Investicijska družba** je v nasprotju z vzajemnim skladom zaprt investicijski sklad, ki ima fiksen obseg sredstev (delnic). Vlagatelj vzame svojo naložbo iz te družbe tako, da proda svoje delnice.

Holdingi se od investicijskih družb (zaprtih in odprtih) razlikujejo v tem, da se ukvarjajo z upravljanjem podjetij, skladi upravljajo svoj portfelj (odločajo se, v katera podjetja vlagati sredstva). Največ PID-ov se je preoblikovalo v holdinge in investicijske sklade, manj pa v vzajemne sklade. 121

Vsa podjetja se niso lastninila po zakonu o lastninskem preoblikovanju gospodarskih družb. Javna podjetja s področja gospodarskih javnih služb so se lastninila v skladu z zakonodajo o gospodarskih javnih službah. Ta zakon je določal, da je treba iz javnih podjetij infrastrukturo izločiti in jo prenesti v last države oziroma občin. Če je država v zadnjih desetih letih veliko vlagala v ta podjetja, so postala javna, drugače pa zasebna

Na državo je bilo pred začetkom lastninjenja preneseno tudi drugo premoženje, od kmetijskih zemljišč, do nepremičnine turističnih podjetij, na območju Triglavskega narodnega parka, spomenike, znamenitosti, gozdove.

Danes ima slovenska država v obliki javnih podjetij ter v obeh državnih skladih (KAD in SOD) v lasti sorazmerno velik del premoženja:

* večina podjetij gospodarske infrastrukture (Telekom, Mobitel),
* večina slovenskih elektrarn,
* prenosno podjetje (ELES),
* distribucijska podjetja v elektrogospodarstvu,
* Pošta Slovenije,
* Slovenske železnice,
* DARS,
* komunalna podjetja pa so v glavnem v večinski lasti občin.

V Sloveniji je gospodarska infrastruktura v večji meri kot v državah EU v lasti države in občin. Zato pričakujemo vsaj delno privatizacijo v prihodnosti.

### 5.2.1 KONCENTRACIJA LASTNIŠTVA

Takoj po zaključku procesa privatizacije **smo imeli zelo razpršeno** **strukturo lastništva**, s številnimi lastniki podjetij. Po letu 1999 se je začel intenziven proces koncentracije lastništva in se je do **leta 2001** **število delničarjev v podjetjih zmanjšalo za polovico.**

Najhitreje se je število delničarjev zmanjševalo v podjetjih, ki kotirajo na borzi, saj je prodaja preko borze najhitrejša. Nekateri so kupovali in prodajali delnice, da so prišli do kapitalskih dobičkov.

V podjetjih, kjer so delnice pridobili predvsem z interno razdelitvijo in notranjim odkupom, so podjetja začasno prepovedala prodajo teh delnic (oblikoval se je sivi trg).

V vseh podjetjih **se je povečala koncentracija lastništva**, najbolj v *notranjih* podjetjih, potem v *borznih* podjetjih, najmanj pa v *zunanjih* podjetjih. Po desetih letih je bila **najvišja koncentracija** [[2]](#footnote-2) v zunanjih podjetjih, potem notranja in borzna podjetja. S tem je vprašljivo zagotavljanje enakih pravic vseh malih delničarjev.

V Sloveniji so veliki delničarji v borzni podjetjih povezani z državo neposredno ali preko paradržavnih skladov, KAD-a, SOD-a, PID-ov, ter s skupinami organiziranih notranjih lastnikov (družbe pooblaščenke). 123

Koncentracija lastništva v Sloveniji se povečuje, vendar slovenska podjetja še vedno nimajo pravih strateških lastnikov, ki bi zagotavljala učinkovito gospodarjenje.

### 5.2.2 ZDRUŽITVE IN PRIKLJUČITVE SLOVENSKIH PODJETIJ

V vseh gospodarstvih poteka **kapitalsko povezovanje** podjetij. V ZDA je *prvi val* združevanj potekal že konec 19. st. in v začetku 20. st.

*Drugi val* združevanj je potekal v gospodarskem vzponu od l. 1992 in se končal z veliko gospodarsko krizo.

V tem obdobju so nastali veliki naftni **oligopoli**, nastala so močna javna podjetja, bančni sektor, živilska in kemična industrija, rudarstvo.

Države so skušale omejiti združevanje podjetij v isti panogi – horizontalna združevanja, s protimonopolno zakonodajo. Podjetja so na to odreagirala tako, da so se začela združevati podjetja iz različnih panog, nastajali so **konglomerati** – to je bil *tretji val* združevanja v petdesetih letih prejšnjega stoletja. V Veliki Britaniji so se je val združevanj začel v 20. letih prejšnjega stoletja, potem še v šestdesetih in v osemdesetih letih prejšnjega stoletja. Potem so se začela tudi združevanja v celinski Evropi.

**VRSTE ZDRUŽITEVE TER PREVZEMOV**

**Združitev**

O **združitvi** govorimo, ko se v eno podjetje povezujeta dve približno enako veliki podjetji. Združitev vsebuje **pripojitve** in **spojitve**.

Poznamo več vrst združitev:

* **horizontalne združitve**, kjer se povezujejo **podjetja iste dejavnosti**. Motiv takega združevanja je povečati obseg poslovanja in s tem izkoriščati ekonomijo obsega (prihranki obsega).
* **vertikalne združitve**, kjer se združujejo **podjetja posameznih** **zaporednih faz** produkcijskega procesa: npr. dobavitelj surovine se poveže s proizvajalcem.
* **konglomeratna združevanja ,** kjer gre za združitev podjetij iz različnih, povezanih ali nepovezanih dejavnosti.

**Prevzem**

Prevzem pomeni, da večje, močnejše podjetje, prevzame drugo, manjše podjetje. V bistvu gre za prenos nadzora nad podjetjem od ene skupine delničarjev na drugo skupino.

**Prijazni prevzemi** so takrat, ko menedžment prevzetju ne nasprotuje, ga podpira.

**Sovražni prevzem** je takrat, ko menedžerji ne podpirajo prevzema podjetja, v katerem so zaposleni. Pri sovraženem prevzemu pride do tega, da novo vodstvo zamenja obstoječo garnituro vodstva, kar se lahko dolgoročno izkaže za koristno, saj vselej interesi menedžmenta niso enaki interesom podjetja.

Če podjetja želijo kupiti več kot 25-odstotni delež, mora svojo namero o nakupu najaviti in si pridobiti dovoljenje Agencije za trg vrednostnih papirjev.

V Sloveniji se še vedno pojavlja bojazen, da bi pri prevzemih slovenskih podjetij s strani tujcev, tuja podjetja spravila naša podjetja v stečaj, jih zaprla in s tem ukinila konkurenco.

**Zakaj naj bi se podjetja odločila za prevzeme?** 125

Nekatera podjetja naj bi po prevzemu postala bolj učinkovita, saj bi novo vodstvo odstavilo nesposobne menedžerje. Učinkovitost se lahko poveča, zaradi novega medsebojnega sodelovanja, dopolnjevanja dveh podjetij, lažje doseganje ekonomije obsega, večja diverzifikacija ponudbe, večje sodelovanje in dopolnjevanje na finančnem področju.

Prevzemno podjetje ima lahko tudi podcenjene delnice. Z nakupom in prestrukturiranjem podjetja, odprodajo nedonosnih dejavnosti, je mogoče povečati tržno vrednost podjetja, kar je tudi eden izmed vzrokov za prevzem.

Podjetje se lahko odloči, da presežek finančnih sredstev delno porabi za akumulacijo v podjetje, ne želi izplačati dividend delničarjem, zato se odloči za nakup drugih podjetij. Razlog je tudi vstop na nek trg, večanje tržne moči, davčni prihranki, večanje ugleda podjetja.

Da se podjetja v preteklosti niso bolj kapitalsko povezovala je vzrok v razpršeni lastniški strukturi (različni interesi lastnikov), pomanjkanje kadrov z ustreznim znanjem, zakonodaja in finančne institucije. Le-te niso dovolj pripravljene financirati prevzemov, zato se prevzemi financirajo predvsem z lastnimi viri prevzemnikov.

Večji prevzemi v Sloveniji:

* Merkator je prevzel podjetja Emona Merkur, Loka Škofja Loka, Živila Kranj, Pivovarna Union je prevzela Fructal, Pivovarna Laško Radensko

Sava je prevzela Color Medvode

**Zakonodaja o prevzemih**

Država regulira prevzemanje podjetij z zakonodajo o prevzemih. V Sloveniji je pravna podlaga prevzemom predvsem Zakon o prevzemih, Zakon o gospodarskih družbah, Zakon o varstvu konkurence.

Prevzemno podjetje mora svojo namero o prevzemu posredovati Agenciji za trg vrednostnih papirjev, Uradu za varstvo konkurence in upravi družbe prevzemnega podjetja.

**Temeljna načela**, ki jih morajo prevzemna podjetja upoštevati in so usklajena z direktivami EU:

* **enako obravnavanje vseh delničarjev**: zaradi zaščite malih delničarjev mora prevzemno podjetje dati ponudbo za odkup vsem delničarjem z enakimi pogoji in jim zagotoviti vse informacije. Tako notranji delničarji ne morejo biti v boljšem položaju;
* oseba, ki pridobi najmanj 25-odstotni delež vrednostnih papirjev delniške družbe mora dati **javno ponudbo** za odkup vrednostnih papirjev. Manjšinjski delničarji tako lahko prodajo delnice, če ne zaupajo novemu večinskemu lastniku. Ponavadi je ponujena cena za odkup višja od trenutne tržne cene (do 30 %);
* načelo **dolžnosti razkritja podatkov** preprečuje zlorabo notranjih informacij pri trgovanju z delnicami;
* **omejitev določenih obrambnih dejanj menedžmenta** pred nameravanim prevzemom. S tem se preprečujejo morebitne škodljive poslovne poteze menedžerjev, ki bi preprečevala prevzem ali škodovala prihodnjemu poslovanju podjetij.

Zakonodaja naj bi torej varovala male delničarje, druge udeležence na trgu kapitala. Pri prevzemih je potrebno preučiti ali združenje lahko ogrozi konkurenco na trgu, privede do monopolne moči. Nameravane prevzeme, ki izpolnjujejo določene pogoje, je potrebno sporočiti EU, da preuči, ali lahko ogroža konkurenco v EU in da lahko ukrepa.

### 6 SOCIALNO RAZLIKOVANJE IN REVŠČINA

V prejšnjem, **socialističnem** **sistemu** je veljalo načelo delitve po delu oziroma rezultat. Razlike med plačami so bile glede na delovno mesto in na izobrazbo mahne, veljala je uravnilovka. Stopnja zaposlenosti je bila visoka, saj je bila trajna ohranitev delovnega mesta ustavna pravica. **Socialne razlike** med ljudmi so bile sorazmerno **majhne**.

Z novim **tržnim (kapitalističnim) sistemom** je načelo delitve po delu zamenjalo načelo delitve po lastnini proizvodnih dejavnikov. Lastniki kapitala imajo zato lahko bistveno večje dohodke kot tisti, katerih osnovni vir dohodka je njihovo delo.

Stopnja nezaposlenosti je večja kot v prejšnjem sistemu, več je ljudi, ki dobivajo socialne podpore. Razponi plač med najvišjo in najnižjo so visoki, tudi 1 : 10, v razvitem svetu so še večji.

Kljub večanju razlik med zaposlenimi, pa splošna slika za Slovenijo ne kaže večanje **razlik med dohodki.**

Poznamo **tri osnovne skupine virov za dohodke:**

* **dohodki od dela (plače)**
* **socialni prejemki**
* **dohodki od lastnine kapitala**

**Deleži dohodkov** gospodinjstev po posameznih dohodkovnih skupinah, ki so razdeljeni v deset skupin (**decile**[[3]](#footnote-3)**) prikazujejo**:

1. *Največji delež* v dohodkih predstavljajo **dohodki od dela** (60,4 %). Od l. 1993 do l. 1999 se je ta deleže povečal z 58,6 % na 60,4 %.

V *nižjih dohodkovnih skupinah se je* *delež dohodka od dela zmanjšal*.

1. Sledijo dohodki od **pokojnin**. Delež se je *povečal* z 21,1 % na 24,4 %). *Najbolj* se je povečal v najvišjem dohodninskem razredu, *v desetem decilu* (z 11,4 na 19,7 %). (24,9 %) in dohodki od **samozaposlitev** (6,3 %).
2. delež dohodka od **priložnostnega dela** (2,7 na 1,5 %) se je znižal, verjetno zaradi poostrene zakonodaje.
3. **Socialni prejemki** predstavljajo *pomemben vir dohodka v nižjem dohodkovnem* razredu. (4,0 in 6,4 %)
4. Delež nadomestil **za nezaposlene** je *enak (1,4);* so *pomembnejši vir* dohodka samo v *nižjih dohodkovnih razredih*. Podobno velja za **otroške dodatke.**
5. Povečali so se dohodki od zdravstvenega zavarovanja, čeprav se število bolniških in materinskih dopustov ni povečalo.
6. **Dohodki kapitala** so se z 0,6 povečali na 0,9 %.

**Neenakosti** dohodkov v obeh obdobjih so se **zmanjšale.**

Če razdelimo dohodke v **10 dohodkovnih razredov:**

* je najvišji *(deseti) decil* gospodinjstev prejemal *prejemal 19,3 %* vseh dohodkov v Sloveniji, *najnižji pa 3,6* %. Dohodek prvih desetih decilov se je povečal, dohodek najvišjih treh pa zmanjšal, deseti decil za 2,2 %. (132)

**Razlike med dohodki** merimo tudi z **Ginijevim koeficientom**. Čim bližje je ta koeficient vrednosti nič, tem manjše so razlike.

Vrednost Ginijevega koeficienta 0 pomeni popolno enakost v porazdelitvi dohodka, vrednost 1 pa popolno neenakost. Vrednost tega koeficienta se je v Slo v tem obdobju zmanjšala (0,2696 na 0,2356). Razlike med dohodki bi bile precej večje brez socialnih pomoči.

**MERJENJE REVŠČINE**

V letih 1997-1999 je bila dohodkovna diferenciacija manjša v primerjavi z letom 19993, **podatki o revščini** v Sloveniji pa kažejo **drugačno sliko.**

Za merjenje revščine uporabljamo **delež gospodinjstev, katerih** **dohodek je nižji** od 40 % (ali 50 %, 60 % oz. 70 % mediane dohodka gospodinjstev.

Ne glede na to, katero mero vzamemo, vidimo, da se je revščina v Sloveniji povečala. Če vzamemo za mejo 50 % dohodka, je v obdobju 1997-1998 8% ljudi oz. 8,1 % gospodinjstev živelo v revščini (l. 1993 pa samo 7,1 % in 7,7 %).

Položaj se je relativno **izboljšal** samo upokojencem ter starejšim od 60 let, poslabšal pa za nezaposlene in mladino do 18. leta starosti.

Če vzamemo prag 60 %, s je revščina, se je revščina malo povečala (z 12,9 % na 13,9 %). Leta 1999 je pod pragom revščine živelo 265.000 prebivalcev in prebivalk Slovenije.

Največja stopnja revščine je med ženskami in v samskih gospodinjstvih. Podatki raziskave SURS-a kažejo, da delež gospodinjstev, ki meni, da težko preživijo s svojimi dohodki, pada.

Slovenija je od l. 1993 do 2000 je za prag revščine jemala 50 % povprečnih **ekvivalentnih izdatkov gospodinjstev**.

To pomeni, da pri računanju dohodka na člana gospodinjstva upoštevamo velikost gospodinjstva (število članov) in sestavo gospodinjstev (starost), zato ker vsi člani nimajo enakih potreb. Ekvivalenčna lestvica upošteva ekonomijo obsega porabe gospodinjstva). SURS: za prvega odraslega jemlje utež 1, za člane stare 14 let ali več, utež 05 in za mlajše od 14 let, utež 03.

**Od leta 2000** pa uporablja SURS drugo metodologijo: prag revščine je 60 % mediane ekvivalentnih denarnih dohodkov in enota porazdelitve in analize je posameznik in ne več gospodinjstvo.

Revščina je za vsako družbo problem; pomeni prikrajšanost za materialne dobrine, omejen dostop do izobrazbe, zdravja, kulturnih storitev. Posameznike izključuje iz družbenega okolja (lakota, brezdomstvo, pomanjkanje izobrazbe), zmanjšanje človekovega dostojanstva in s tem kršenje osnovnih človekovih pravic. OZN je sprejela Deklaracijo o prizadevanju izkoreninjenju revščine.

**Uresničevanje Programa boja proti revščini in socialni izključenosti** 134

Program boja proti revščini in socialni izključenosti :

Kratkoročni ukrepi so: povečanje socialnih pomoči materialno najbolj ogroženim ljudem in pomeni 37-odstotno povišanje pomoči najrevnejšim.

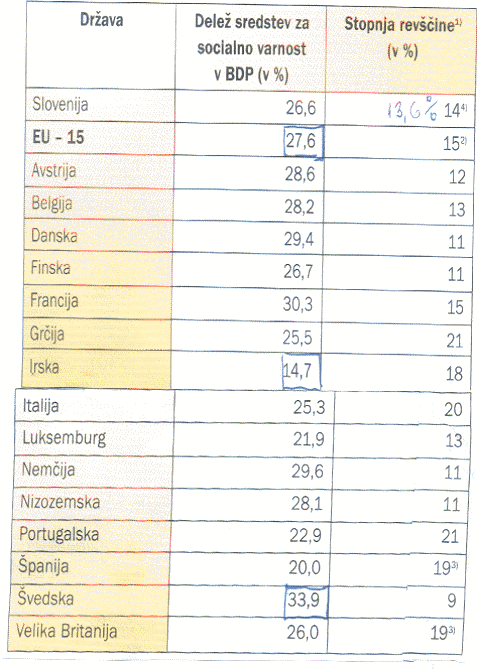
Posameznik brez lastnih sredstev prejema 40.599 SIT mesečno. Uvedena je državna in vdovska pokojnina, starševski, očetovski dopust, povišani otroški dodatki za otroke enostarševskih družin, enkratni letni dodatek za družino s tremi ali več otroki, nadomestilo za nego otroka, pravica do krajšega delovnega časa staršev otrok s posebnimi potrebami, pravica do znižanja neprofitne najemnine. Ukrepi na področju **izobraževanja in zaposlovanja** imajo dolgoročnejše učinke in so cilji predvsem:

* večanje možnosti za dvig izobrazbene ravni ter izboljšanje možnosti za izobraževanje,
* večje možnosti vključevanja nezaposlenih v programe aktivne politike zaposlovanja
* večja možnost izobraževanja, usposabljanja, zaposlovanja in samostojnega življenja invalidnih oseb.

**kam se slovenija glede revščine uvršča glede na preostale države eu**

Stopnja revščine v Sloveniji je **manjša od povprečne stopnje v EU.** Najnižjo stopnjo imajo skandinavske državo, najvišjo Grčija, Italija, Španija, Velika Britanija, Irska. Slovenija za socialno varnost namenja manj, kot je povprečje EU (26,6 %, 27,6 %). Izdatki za socialno varnost so se od l. 12996 do 2000 realno povečali za 19 %, v večini evropskih držav (razen v Grčiji, Portugalski in Italiji) pa se zmanjšujejo. \*\*\* še 136

Po **strukturi izdatkov** Slovenija največ namenja za starost (43,4 %), bolezen in zdravstveno zavarovanje 30,7 %, najmanj za druge oblike socialne izključenosti 1,6 %. \*\*\* še 136



### DILEME JAVNI SLUŽB ZDRAVSTVENA IN POKOJNINSKA

### REFORMA

### 7.1 ZDRAVSTVENA REFORMA

**Razlogi za zdravstveno reformo**

Zdravstvena reforma se je začela pripravljati julija 2002 in še ni končana.

**Razlogi** zanjo so:

* V zadnjih letih je medicinska **znanost in tehnologija** zelo **napredovala**, državljani so dokaj dobro informirani o možnostih zdravljenja, povečala se je ozaveščenost o pomenu zdravja. Povpraševanje po zdravstvenih storitvah se je povečalo, **poraba** **sredstev** za zdravstveno varstvo je vse **večja**.
* **Narašča število starejših prebivalcev**, ki zdravstvene storitve potrebujejo v večji meri. Ocene so, da so stroški zdravljenja prebivalca **nad 65. letom** v povprečju za 4,5-krat višji, kot za prebivale pod 65 letom starosti.

**Narašča število kroničnih obolenj**. Kvaliteta zdravljenja je višja kot v preteklosti, zato se **podaljšuje življenjska doba bolnikov** in povečuje njihov delež v celotnem prebivalstvu.

(Delež prebivalstva do starosti 14 let pada l. 1985 22 %, l. 2001 15,5 %, delež starih nad 65 let l. 1985 je bil 10 %, l. 2001 14,3 %.)

Takšna demografska gibanja imajo torej posledico tudi v zdravstveni blagajni.

* Razlog je tudi v dosedanji neučinkovitosti in neracionalnosti v sistemu financiranja zdravstva.

**Financiranje zdravstva v Sloveniji in cilji reforme**

Izdatke za zdravstveno varstvo **pokrivamo iz dveh virov**:

* **obveznega** zdravstvenega zavarovanja in
* **prostovoljnega** dopolnilnega zavarovanja

**1. Obvezno zdravstveno zavarovanje**

Za obvezno zdravstveno zavarovanje se je odločilo večina evropskih držav, saj je eno temeljnih načel socialne države z zdravstvenem varstvu, zagotoviti državljanom vse tiste zdravstvene pravice, ki so za zdravje koristne (košarica pravic)

**Obseg** teh **pravic** je odvisen od razvitosti držav, BDP/prebivalca in v Sloveniji ni točno določen. Vsak izvajalec (zdravstveni dom, bolnišnice, zdravniki s koncesijami) lahko poveča svojo dejavnost skladno s svojimi finančnimi in kadrovskimi zmogljivosti in ne glede na potrebe prebivalstva. Zato so izdatki nenadzorovani, zelo veliki in povzročajo primanjkljaj v zdravstveni blagajni.

**Prispevke plačujejo** delavci, delodajalci, kmetje in upokojenci (plačuje Zavod za pok. in inval. zavarovanje), višina zneska je odvisna od višine plač. Vsak zaposleni plača letno 76 % svoje plače za obvezno zavarovanje.

Od obveznih prispevkov dobi zdravstvena blagajna – Zavod za zdravstveno zavarovanje Slovenije (ZZZS) tri četrtine sredstev. Preostala sredstva dobi še iz državnega proračuna, občinskih proračunov ter z zasebnimi izdatki, ki pritekajo iz dopolnilnega zdravstvenega zavarovanja. (skupaj 9 % BDP-ja je sredstev za zdravstveno zavarovanje).

**2. Prostovoljno dopolnilno zdravstveno zavarovanje**

Tu gre za **doplačilo** storitev **obveznega zavarovanja**. Prostovoljnega zavarovanja se poslužujejo skoraj vsi državljani (94 %, razen otrok, šoloobveznih, dijakov, študentov – zanje gre vse iz obveznega zavarovanja), saj bi v primeru daljše ali kronične bolezni le težko poravnali vse obveznosti za zdravstvene storitve.

Letna **premija** je **enako** visoka **za vse državljane**, ne glede na višino dohodka. (Zaposleni z najnižjimi plačami plačajo 50 % svoje mesečne plače na leto, tisti z najvišjimi plačami pa le 2 %.) Prostovoljno zavarovanje je izrazito **regresivno**; bolj obremenjuje tiste z nizkimi dohodki in manj osebe z visokimi dohodki.

Predlog ministrstva za zdravje je bil, da bi uvedli regresivno obdavčevanje, s tem bi tudi povečali prispevne stopnje, kar lahko povzroči pritisk na povečanje plač; posledica je manjša konkurenčnost gospodarstva. Najvišji dohodkovni razred je že tako obdavčen z 50 % dohodninsko stopnjo, kar je med najvišjimi v Evropi, zato je **reforma vprašljiva.** 140

Problem je tudi v **neustreznem načinu razporejanja sredstev**. Usklajevanje različnih interesov Ministrstva za zdravje, ZZZS, zbornice in izvajalcev zdravstvenih storitev je počasno. Sistem financiranja se ponavadi doreče šele sredi tekočega leta; je dokaj nedorečen.

Čezmerno porabo sredstev je npr. v bolnišnicah povzročil sistem financiranja po **bolnišnično oskrbnih dnevih**; več sredstev so dobile, če so imele bolnike čim dlje na zdravljenju.

Vzroki za neracionalno porabo sredstev so tudi **birokratski način dela**, dolge čakalne vrste, neučinkovito upravljanje (menedžerji so zdravniki), **ni** pravih **strateških ciljev**, ni vizij, ni prave spodbude zaposlenih.

Potrebno bi bilo vpeljati večjo konkurenčnost med izvajalci zdravstvenih storitev in večjo zasebno ponudbo (privatizacijo). Poleg tega so se l. 1996 močno povečale plače v zdravstvu. (v državi od 1996 – 2002 realno za 15 %, v zdravstvu za 47,5 %).

V državah z **učinkovitim** zdravstvenim sistemom **se** uveljavlja **plačevanje po storitvah** (to naj bi z reformo uvedli tudi v Sloveniji).

**NUNOST ZDRAVSTVENE REFORME**

**V zdravstveni blagajni (ZZZS oz. obveznem zdravstvenem zavarovanju) je** zaradi vseh teh slabosti **precejšnja luknja**

Od l. 2000 ZZZS posluje z izgubo, leta 2001 se je začel zadolževati

(l. 2002 8,8 milijard SIT) in velike izgube **ne more več sam pokrivati** **– nujnost reforme.**

Sredstva prostovoljnega dopolnilnega zavarovanja v Sloveniji zbirata

dve zavarovalnici, **Vzajemna in Adriatic**. Obe imata presežke (l. 1999 4,7 milijard SIT). To tudi kaže na napačen sistem financiranja; obe zavarovalnici pa sta pravzaprav **monopolista**.

Osnovni **cilji zdravstvene reforme:**

* pravičnost pri zagotavljanju sredstev za zdravstveno varstvom,
* razporejanje sredstev po potrebah državljanov,
* boljša dostopnost do zdravstvenega varstva,
* razvoj sistema celovite kakovosti,
* večja učinkovitost upravljanja in regulacija sistema zdravstvenega varstva,
* krepitev javnega zdravja.

Spremembe so predstavljene v "Beli knjigi".

### 7.2 POKOJNINSKA REFORMA

**Razlogi za pokojninsko reformo**

Slovenija je leta 2002 izvedla pokojninsko reformo na osnovi Zakona o pokojninskem in invalidskem zavarovanju (ZPIZ-1). 142

**Prvi razlog** za reformo so bila **negativna demografska gibanja.** Prebivalstvo se stara, življenjska doba se daljša, sočasno se zmanjšuje rodnost. Zato se razmerje med zavarovanci in upokojenci slabša – vse manjše število zavarovancev plačuje prispevke za enega upokojenca

(l. 1984 je bilo razmerje – 3 zavarovanci-plačevalci: 3 : 1, l. 2003 pa 1,6 : 1).

Tako so bili prihodki ZPIZ-a večji od odhodkov (l. 2003 za 23,1 milijarde SIT izgube), ki ni bila pokrita.

**Drugi razlog** so bile **spremembe na trgu delovne sile**. Pokojninski sistem je do leta 2000 temeljil na drugačnih družbenoekonomskih osnovah. Razlike med plačami v socialističnem sistemu niso bile velike, gospodarska rast je bila stabilna, nezaposlenost nizka. S spremembo zakonodaje je bilo delavce laže odpuščati, več podjetij je šlo v stečaj in likvidacijo. Zaradi izgube trgov po osamosvojitvi, so se podjetja poskušala prestrukturirati, stroške pa zniževati na račun odpuščanja delavcev. **Nezaposlenost se je povečevala** in s tem zmanjševanje števila zavarovancev.

Uvedba novih oblik zaposlovanja (samozaposleni, zaposleni v zasebnih podjetjih) je omogočalo plačevanje nižjih zneskov. Poleg tega so se plače nekaterih zelo povečale v obdobju tranzicije. Takrat je bila osnova za odmero pokojnine 10 let z največjimi plačami, zato so se nesorazmerno povečale pokojnine.

**Tretji razlog** je bil v **slabšanju razmerja zavarovanci – upokojenci**, saj so v začetku tranzicije spodbujali upokojevanje, država je omogočala predčasno upokojevanje, ker je na ta način zmanjševala nezaposlenost oz. uravnavala trg delovne sile. Rast stopnje upokojevanja je bila l. 1991.92 največja, približno 15 %, ostala leta okrog 2 %.

Velika slabost tega sistema je tudi nepravičnost zaradi neenakega obravnavanja žensk in moških. Za ženske je bila krajša pokojninska doba za 5 let, ravno tako tudi starostna meja za upokojevanje, čeprav je njihova pričakovana življenjska doba večja.

Slabost prejšnjega sistema je bilo upoštevanje plač v desetih najugodnejših letih; pri odmeri pokojnin torej niso bili upoštevani kot osnova prispevki za pokojnine. 143

**možni pokojninski sistemi**

Poznamo **dva možna pokojninska sistema**:

1. **dokladni sistem (**sistem generacijske solidarnosti – pay as you go) in
2. **naložbeni sistem,**

ali kombinacija obeh sistemov.

**Dokladni sistem** je veljal v Sloveniji pred reformo in v večini razvitih držav. Gre za obvezni javni sistem, pri katerem se sprotna vplačila zavarovancem uporabljajo za tekoče izplačevanje pokojnin. Sistem temelji na medgeneracijski solidarnosti, to pomeni, da lahko deluje le ob pričakovanju, da bodo prihodnje generacije zavarovancev plačevale prispevke za bodoče upokojence.

**Prednost tega sistema je:**

* odpornost proti makroekonomskim šokom (inflacija ne more razvrednotiti zbranih sredstev, ker gre za tekoča izplačila),
* medgeneracijska solidarnost in so nizki administrativni stroški.

**Slabost tega sistema:**

* ob neugodnih demografskih gibanjih vodi do pomanjkanja sredstev. Možnost vplivanja politike na sistem, saj pred volitvami pogosto lajšajo pogoje za upokojevanje in širijo pravice. Zaradi zagotovljenih pokojnin, ki omogočajo normalno preživetje, ni pravih spodbud za varčevanje.

**Naložbeni sitem** pa ne temelji na solidarnosti. Zavarovanec plačuje prispevke; zanje skrbijo pokojninski skladi, zavarovalnice, ki zbrana sredstva vlagajo v delnice, obveznice, da se sredstva plemenitijo. Ob upokojitvi se na podlagi zbranih sredstvih izračuna zavarovančeva mesečna vsota, ki jo dobiva do smrti.

**Prednost sistema:**

* spodbuja varčevanje prebivalstva in naložbe v vrednostne papirje, ter s tem na višjo gospodarsko rast,
* ni občutljiv na demografska gibanja,
* manj je občutljiv za politične vplive,
* uvaja se načelo "uporabnik plača", kar pomeni, da lahko uporabljaš samo sredstva, ki si jih sam zbral,

**Slabosti sistema:**

* zavarovanci nekoliko tvegajo z naložbami (donosnost delnic, stečaji), zato lahko država zahteva od pokojninskih skladov minimalen donos, višji so administrativni stroški (večje oglaševanje, stroški za upravljanje skladov).

**najpomembnejše novosti novega pokojninskega sistema**

Slovenija je z reformo vpeljala dva stebra pokojninskega zavarovanja:

1. **prvi steber**: obvezno pokojninsko zavarovanje, ki ima značilnosti dokladnega sistema,
2. **drugi steber:** prostovoljno dodatno pokojninsko zavarovanje (naložbeni sistem).

**Prvi steber**

Zmanjšuje pravice na podlagi pokojninskega zavarovanja.

1. Povečuje se minimalna starost za upokojitev; za ženske 58 let, prej 53 let.
2. Starost, ki daje pravico do polne pokojnine je za ženske 61 let, za moške 63 let.
3. Dosežena pokojninska doba je za tri leta večja kot prej; za ženske 38 let, za moške 40 let.
4. Povečuje se doba za izračun pokojninske osnove; 18 zaporednih let, ki so bila za zavarovanca najugodnejša. (Ob nižji starosti in manjši pokojninski dobi se ta doba ustrezno skrajša).
5. Sistem spodbuja zavarovance, da delajo dlje. Za vsako leto dela po doseženi polni starosti in za vsako leto po dopolnjeni delovni dobi lahko pridobimo povečanje pokojnine.
6. Pokojnine bodo nižje. Leta 2025 bo sistem v celoti uveljavljen in **bo** upokojenec za polno pokojninsko dobo ob polni starosti **prejemal 72,5 % odstotka pokojninske osnove** (v prejšnjem sistemu je bil 85 %).

Če bi želeli takrat prejemati realno enake pokojnine kot sedaj, bi morali zvišati prispevne stopnje, saj se razmerje zavarovanec/zaposleni slabša in bo takrat predvidoma 1 : 1. Da bo upokojenec dobival višjo pokojnino, se mora sedaj vključiti v drugi pokojninski sistem.

1. Novost sta **državna** (Švedska, Nizozemska, VB) in **vdovska** **pokojnina**.

Državna zagotavlja minimalne dohodke osebam, starejše od 65 let., so od 15 – 65 leta vsaj 30 let živeli v Sloveniji in niso upravičenci druge vrste pokojnine; njihovi dohodki ne smejo presegati cenzusa za varstveni dohodek.(znaša 33,3 % najnižje pokojninske osnove).

Vdovska pokojnina nadomešča prejšnjo družinsko pokojnino.

Vse novosti se uvajajo postopoma do l. 2025.

**drugi steber**

Ta steber predstavljajo prostovoljna **dodatna pokojninska zavarovanja** (**naložbeni sistem**), ki jih zavarovanci plačujejo, da bi imeli ob upokojitvi večjo pokojnino (ne samo to, kar bi dobili na osnovi obveznega zavarovanja). Višina pokojnine iz drugega stebra je odvisna od višine privarčevanih sredstev, starosti ob upokojitvi in spolu. Privarčevana sredstva pa so odvisna od višine vplačane premije, števila let varčevanja ter donosa na vplačana sredstva.

V okviru drugega stebra sta možni dve vrsti zavarovanja: individualno ali kolektivno.

Individualno zavarovanje: Zavarovanec se v pokojninski načrt vključi sam in v celoti plačuje premijo.. Kolektivno pa organizira delodajalec, pri tem pa se mora vsaj 66 % zaposlenih vključiti v kolektivno zavarovanje. Mesečno premijo lahko vplačuje delodajalec, ali zaposleni ali pa oba skupaj.

Sredstva lahko **zbirajo pokojninski skladi**, (ki so oblikovani kot vzajemni pokojninski sklad ali pokojninska družba ter zavarovalnica, ki imajo dovoljenje za sklepanje življenjskih zavarovanj). 145

Izvajalci so npr. Kapitalska družba, Probanka, A banka, Prvi pokojninski sklad itd.).

### 8 REGIONALNI RAZVOJ

**REGIONALNI RAZVOJ IN EU**

Eden izmed najpomembnejših **ciljev EU** je skrb za enakomeren, skladen in trajnostni regionalni razvoj vseh držav članic.

Ta cilj, ki ga je zastavila že EGS l. 1957, pridobiva na pomenu, saj je eden od pogojev, da bo deloval skupni notranji trg in denarna unija.

Za pospeševanje enakomernejšega razvoja regije v obdobju 2000-2006 namenjena kar tretjina vseh sredstev EU strukturni politiki (socialni in gospodarski koheziji) in so bili ustanovljeni štirje

**strukturni skladi**:

1. **Evropski sklad za regionalni razvoj** (1975)

Daje pomoč regijam, ki najbolj zaostajajo v razvoju. Sredstva so namenjena za investicije, ki ohranjajo in povečujejo delovna mesta, za lokalne razvojne projekte, infrastrukturnim projektom ter pomoči malim in srednje velikim podjetjem v manj razvitih regijah.

1. **Evropski socialni sklad** (1988),

ki je namenjen boju proti nezaposlenosti (poklicno izobraževanja, prekvalifikcije itd.).

1. **Evropski kmetijski sklad** (1988) za razvoj podeželja v manj razvitih regijah, povečevanju učinkovitosti kmetij).
2. **Finančni instrument za usmerjanje ribištva** (1993), ki je namenjen za modernizacijo ribištva.

**Kohezijski sklad** je bil ustanovljen l. 1993.

Lahko ga izkoriščajo države, katerih BNP po kupni moči na prebivalca je manjši od 90 % povprečja EU. Sredstva niso namenjena posameznim regijam, ampak celotni državi, v zvezi s transportno infrastrukturo in okoljem. 147

S pridružitvijo EU je Slovenija že lahko začela izrabljati sredstva skladov EU.

**UPRAVNO-TERITORIALNA RAZDELITEV Slovenije**

L. 1991 je bila Slovenija razdeljena na 62 občin, večje od občin v sosednjih državah; 1250 krajevnih skupnosti (ki so vključevale 6000 naselij). l. 1997 se je število občin povečalo na 147 občin, l. 1997 še za nekaj (danes 193).

Razponi v velikosti občin so veliki (Hodoš in Osilnica manj kot 500 prebivalcev, Ljubljana več kot 270.000). Imamo 58 upravnih enot, ki so zaradi racionalizacije prevzele nekatere naloge državne uprave.

V nasprotju z drugimi državami Slovenija nima vmesne stopnje med državo in občinami, to je regij. Uvedli naj bi pokrajine, sedaj pa je dilema koliko pokrajin naj ustanovi. Upoštevati je potrebno tako potrebe Slovenije, kot potrebe po razvoju manj razvitih regij.

**RAZVITOST slovenskih REGIJ**

Po BDP na prebivalca je najbolj razvita regija v Sloveniji Osrednjeslovenska (Ljubljana z okolico), Obalnokraška in Goriška regija.

Osrednjeslovenska regija je v l. 1999 ustvarila dobro tretjino bruto dodane vrednosti Slovenije, od tega dobrih 70 % v storitvenih dejavnostih.

Po BDP/prebivalca je za 34 % presegla slovensko povprečje in dosegla 91 % povprečja EU (Pečar, 2002).

Najmanj razvite regije so:

* Pomurska (ima višji delež kmetijskih površin od slovenskega povprečja, gospodarske družbe poslujejo z izgubo, ima nižji delež izvoza, izobrazbena struktura je pod povprečjem Slovenije (55 % delovne sile je brez strokovne izobrazbe; Mura, Nafta Lendava),
* Zasavska (pojavila se je velika kriza ob zapiranju zasavskih rudnikov),
* Podravska (s središčem v Mariboru; v obdobju tranzicije jo je močno prizadel propad nekaterih velikih podjetij TAM-a – vojaška industrija; regija si še ni opomogla). glej knjigo str. 151 – analiza po regijah

**POLITIKA zagotavljanja SKLADNEJŠEGA RAZVOJA REGIJ v Sloveniji**

Že v 70-tih letih prejšnjega stoletja so bila zakonsko določeni kriteriji, po katerih so določili manj razvita območja in ukrepe za njihov razvoj. V 90-tih letih je bil sprejet zakon za spodbujanje razvoja demografsko ogroženih območij.

Pri **določitvi** **razvojno problemskih območij** gre za tri kategorije:

* za ekonomsko šibka območja,
* za območja s strukturnimi problemi in visoko nezaposlenostjo,
* razvojno omejevana območja in območja z omejenimi dejavniki.

Osnovni strateški dokument slovenske regionalne politike, **Strategijo** **regionalnega razvoja Slovenije**, je bil sprejet l. 2002.

Osnovni cilj je zmanjševanje zaostanka v razvoju Slovenije oz. njenih regij za povprečjem EU, povečanje življenjskega standarda in življenjske ravni prebivalcev.

Ustanovljena je bila Agencija za regionalni razvoj Republike Slovenije in 12 regionalnih razvojnih agencij, ki skrbijo za razvoj posameznih območij, rezultate pa lahko pričakujemo na dolgi rok. 153

EKONOMIKA NARODNEGA GOSPODRSTVA 1

1. DEJAVNIKI POTENCIALNEGA PRODUKTA 2

1.1 PREBIVALSTVO 2

PREBIVALSTVO 6

1.2 NARAVNO BOGASTVO sestavljajo: 11

1.3 PROIZVEDENO BOGASTVO – v njega je vloženo delo 13

1.3.1 Rast PROIZVeDENEGA BOGASTVA 14

1.3.2 METODE MERJENJA PROIZVeDENEGA BOGASTVA 15

1.3.3 UČINKOVITOST INVESTICIJ: mejni in povprečni kapitalni 16

koeficient 16

2 BRUTO DOMAČI PROIZVOD (BDP) = Y 18

2.1 OPREDELITEV BDP in BNP 18

2.2 METODE MERJENJA BDP 19

1. METODA DODANE VREDNOSTI 19

2. METODA DOHODKOV 21

3. METODA IZDATKOV 22

2.3 UPORABA BDP 23

C = DOMAČA (osebna) POTROŠNJA 23

BI = BRUTO INVESTICIJE IN NETO INVESTICIJE 24

G – DRŽAVNA POTROŠNJA 25

2.4 (X – M) – NETO IZVOZ 25

2.4.1 TRANSAKCIJE S TUJINO in DEJAVNIKI POVEZOVANJA 26

2.5 STRUKTURA BDP PO DEJAVNOSTIH 27

2.6 VELIKOST BDP – problemi izračunavanja, merjenja BDP 27

2.6.1 problemi izračuanvanja 27

2.6.2 GOSPODARSKA RAST 30

2.6.2.1 TRANZICIJa in GOSPODARSKO RAST str 18?? 32

2.7 ŽIVLJENJSKI STANDARD IN ŽIVLJENJSKA RAVEN str. 42 37

3 OSNOVE EKONOMSKEGA SISTEMA IN POLITIKE 38

3.1 FISKALNA POLITIKA IN JAVNA PORABA 40

3.1.1 JAVNOFINANČNI PRIHODKI 41

3.1.2 JAVNOFINANČNI ODHODKI str. 55 42

3.1.3 JAVNOFINANČNI PRESEŽEK IN PRIMANJKLJAJ 55 43

3.1.4 FUNKCIJE FISKALNE POLITIKE str. 61 49

3.2 DENARNA (MONETARNA) POLITIKA 51

3.2.1 RESTRIKTIVNA IN EKSPANZIVNA MONETARNA POLITIKA 51

3.2.2 INSTRUMENTI DENARNE POLITIKE 52

3.2 OSNOVNI DENARNI AGREGATI – PONUDBA DENARJA 55

3.3 TEČAJNA POLITIKA IN DEVIZNI TEČAJ 57

3.3.1 NAČINI OBLIKOVANJA (SISTEMI) DEVIZNIH TEČAJEV 57

3.3.1.1 TRDNI (FIKSNI) DEVIZNI TEČAJ 58

3.3.1.2 DRSEČI (FLEKSIBILNI) DEVIZNI TEČAJ 61

ZUNANJA VREDNOST DENARJA – DOMAČE VALUTE 63

POLITIKA DEVIZNEGA TEČAJA V SLOVENIJI 63

USPEŠNOST EVRA 64

3.5 ZUNANJETRGOVINSKA POLITIKA 68

3.5.2 CARINE IN NECARINSKI INSTRUMENTI 68

3.5.3 NECARINSKI INSTRUMENTI 69

3.6 PLAČILNA BILANCA S TUJINO 71

3.6.1 SALDO PLAČILNE BILANCE – SUFICIT ALI DEFICIT 73

DEFICIT PLAČILNE BILANCE 73

SUFICIT PLAČILNE BILANCE 73

3.6.2 AVTONOMNI TOK KREIRANJA DENARJA 74

3.6.3 TRGOVINSKA BILANCA 74

3.7.1 GEOGRAFSKA - REGIONALNA STRUKTURA MENJAVE 75

3.7.2 STRUKTURA ZT MENJAVE PO SKUPINAH BLAGA – po namenu 77

3.7.3 SPODBUJANJE IZVOZA – slovenska izvozna družba 78

3.7.4 POGOJI MENJAVE - TERMS OF TRADE (TT) 78

3.7.5 ZADOLŽENOST SLOVENIJE V TUJINI 79

4.2 INTENZIVNOST INFLACIJE 80

4.3 POSLEDICE INFLACIJE IN DEZINFLACIJE 81

4.4 vzroki INFLACIJE 82

4.5 PROTIINFLACIJSKA POLITIKA 82

4.5.1 INFLACIJA V SLOVENIJI 83

PROCES IN METODE LASTNINJENJA 114 84

KAD 10 % 84

SKLADI 40 % 84

SOD 10 % 84

SRD 20 % 84

KOMBINACIJA 84

NOTRANJI 84

5.1 LASTNIŠTVO SLOVENSKIH PODJETIJ PO ZAKLJUČKU 87

LASTNINSKEGA PREOBLIKOVANJA 87

5.2.1 KONCENTRACIJA LASTNIŠTVA 88

5.2.2 ZDRUŽITVE IN PRIKLJUČITVE SLOVENSKIH PODJETIJ 89

6 SOCIALNO RAZLIKOVANJE IN REVŠČINA 91

7 DILEME JAVNI SLUŽB ZDRAVSTVENA IN POKOJNINSKA 94

REFORMA 94

7.1 ZDRAVSTVENA REFORMA 94

7.2 POKOJNINSKA REFORMA 96

8 REGIONALNI RAZVOJ 99

1. družba, ki sama ne proizvaja, ampak si z nakupom delnic omogoča vpliv v določenih delniških družbah [↑](#footnote-ref-1)
2. upoštevan je delež petih največjih lastnikov v podjetju [↑](#footnote-ref-2)
3. prvi decil predstavlja najnižji dohodkovni razred gospodinjstev, zadnji – deseti, pa gospodinjstva z najvišjimi dohodki. [↑](#footnote-ref-3)