1. Kaj izraža cenovna elastičnost povpraševanja? Kdo jo mora poznati?

Cenovna elastičnost povpraševanja izraža odziv kupcev na spremembo cene. Poznati jo mora podjetje

2. Kako se kupci po navadi odzovejo na spremembo cen hrane in pijače, kako pri cenah turističnih potovanj? Kako imenujemo ti dve elastičnosti povpraševanja?

Hrano in pijačo moramo kupovati, saj omogočajo preživetje. Če se podražijo zmanjšamo porabo in nakup, a le v manjši meri. Pravimo, da je povpraševanje neelastično.

Ob veliki podražitvi turističnih potovanj jih bomo kupovali občutno manj ali jih bomo celo nehali kupovati. V tem primeru je povpraševanje elastično.

3. Kolikšna je vrednost koeficienta cenovne elastičnosti povpraševanja po kruhu? Nariši krivuljo tega povpraševanja. (Bodi pozoren na ustrezen naklon krivulje.)

Koeficient cenovne elastičnosti je manjši od ena.

4. Katere proizvode prodajalci po navadi uvrstijo na razprodaje? Ob primeru pojasni zakaj.

5. Kako se dijaki in študentje odzovejo na podražitev mesečnih avtobusnih vozovnic? Kako se zaradi tega spremeni prihodek avtobusnega podjetja?

Dijaki se lahko odločijo, da se bodo raje peljali z vlakom. V tem se prihodek podjetja zmanjša.

Lahko se pa še naprej vozijo z avtobusom, ker nimajo drugega izhoda in s tem povečajo prihodek podjetja.