GPO

1.Kaj je značilno za trgovino na drobno?

*Značilnosti za trgovino na drobno so:*

*-omogoča nemoteno oskrbo prebivalstva*

*-prodaja posameznim porabnikom ali gospodinjstvom v manjših količinah*

*-le ti pa izdelke dejansko fizično uničijo ali porabijo in s tem zadovoljijo potrebe zato jim pravimo končni porabniki ali potrošniki*

2.Kateri so dejavniki poslovanja trgovskih družb na drobno?

*Dejavniki poslovanja trgovskih družb na drobno so:*

*-delovna sila(zaposleni)-*poslovodja prodajalci blagajničarji skladiščni delavci

-*poslovna sredstva(premoženje)-*trgovsko blago trgovska oprema

3.Kaj pomeni pojem ***sortiment?***

Pojem sortiment pomeni za trgovca na drobno da izbira izdelke ki jih bo ponudil svojim kupcem. Zato celoti vseh izdelkov pravimo sortiment.

4.Kaj nam pove širina sortimenta?

*Pove nam koliko izdelkov je vključeno v ponujen sortiment. Ločimo:*

*-širok sortiment(ponudba v blagovnici)*

*-ozek sortiment(specializirane prodajalne)*

5.Kaj nam pove globina sortimenta?

*Pove nam koliko različnih izvedb posameznega izdelka ponuja prodajalna v sortimentu. Ločimo:*

*-globok(veliko št. Variant glede na obliko, barvo)*

*-plitev(manjše št. Variant glede na obliko,barvo)*

6.S katerimi poslovnimi prostori razpolaga trgovina na drobno?

*Razpolaga z:*

*-prodajni prostor*

*-skladiščni prostor*

*-prostor za manipulacijo z blagom*

*-upravni prostor*

*-garderobni prostor*

*-parkirišče*

7.Katere 3 glavne dejavnosti opravljajo trgovske družbe na drobno?

*Opravljajo naslednje 3 glavne dejavnosti:*

*-nabava blaga*

*-skladiščenje blaga*

*-prodaja blaga*

8.Kaj zajema postopek nabave blaga? *1.planiranje nabave: -ugotovitev potreb po izdelki določitev možnih dobaviteljev določitev dobavnih rokov 2.izvajanje nabave: iskanje ponudb pri dobaviteljih proučevanje prispelih ponudb zbiranje najboljše ponudbe dogovarjanje z dobavitelji naročanje in dostava 3.kontrola nabave nadziranje kakovosti in količine blaga ki ga dostavljajo dobavitelji nadziranje delovnih rokov*

9.Navedi razlike med nabavo na zalogo, posamično nabavo po potrebi in nabavo usklajeno s prodajo?

 Blago je vedno na zalogi

Trgovec želi dobiti izdelek tik pred njegovo prodajo, tako se izogne skladiščenju z dobaviteljem sklene okvirno pogodbo za nakup velike količine vendar določita delne dobavne roke tako da najbolje ustrezajo trgovcu.

Nabavo izvršimo le če dobimo naročilo za določen izdelek

10.