

GPO

1. Kaj je značilno za trgovino na drobno?

Značilnosti za trgovino na drobno so:

- omogoča nemoteno oskrbo prebivalstva
- prodaja posameznim porabnikom ali gospodinjstvom v manjših količinah
- le ti pa izdelke dejansko fizično uničijo ali porabijo in s tem zadovoljijo potrebe zato jim pravimo končni porabniki ali potrošniki

2. Kateri so dejavniki poslovanja trgovskih družb na drobno?

Dejavniki poslovanja trgovskih družb na drobno so:

- delovna sila (zaposleni) - poslovodja prodajalci blagajničarji skladiščni delavci
- poslovna sredstva (premoženje) - trgovsko blago trgovska oprema

3. Kaj pomeni pojem **sortiment**?

Pojem sortiment pomeni za trgovca na drobno da izbira izdelke ki jih bo ponudil svojim kupcem. Zato celoti vseh izdelkov pravimo sortiment.

4. Kaj nam pove **širina** sortimenta?

Pove nam koliko izdelkov je vključeno v ponujen sortiment. Ločimo:

- širok sortiment (ponudba v blagovnici)
- ozek sortiment (specializirane prodajalne)

5. Kaj nam pove **globina** sortimenta?

Pove nam koliko različnih izvedb posameznega izdelka ponuja prodajalna v sortimentu. Ločimo:

- globok (veliko št. Variant glede na obliko, barvo)
- plitev (manjše št. Variant glede na obliko, barvo)

6. S katerimi poslovnimi prostori razpolaga trgovina na drobno?

Razpolaga z:

- prodajni prostor
- skladiščni prostor
- prostor za manipulacijo z blagom
- upravni prostor
- garderobni prostor
- parkirišče

7. Katere 3 glavne dejavnosti opravljajo trgovske družbe na drobno?

Opravljajo naslednje 3 glavne dejavnosti:

- nabava blaga
- skladiščenje blaga
- prodaja blaga

8. Kaj zajema postopek nabave blaga?

1. planiranje nabave:

- ugotovitev potreb po izdelki
- določitev možnih dobaviteljev
- določitev dobavnih rokov

2. izvajanje nabave:

- iskanje ponudb pri dobaviteljih
- proučevanje prispelih ponudb
- zbiranje najboljše ponudbe
- dogovarjanje z dobavitelji
- naročanje in dostava

3. kontrola nabave

- nadziranje kakovosti in količine blaga ki ga dostavljajo dobavitelji
- nadziranje delovnih rokov

9. Navedi razlike med nabavo na zalogo, posamično nabavo po potrebi in nabavo usklajeno s prodajo?

Blago je vedno na zalogi

Nabavo izvršimo le če dobimo naročilo za določen izdelek

Trgovec želi dobiti izdelek tik pred njegovo prodajo, tako se izogne skladiščenju z dobaviteljem sklone okvirno pogodbo za nakup velike količine vendar določita delne dobavne roke tako da najboljše ustrezajo trgovcu.

10.